中国古代法律制度与今日法治思想的比较研究的文献全集

提刑官

都可被中国做比本为经典概出案例的实战教材

[illegible]

COAY Books

目录
Content

- 《操盘手》　作者简介
- 《操盘手》　名家推荐
- 《操盘手》　成都双流国际机场
- 《操盘手》　不会有别的旅客了
- 《操盘手》　不少学员点头赞同
- 《操盘手》　他疑惑了一下
- 《操盘手》　每天翻阅的各种信息
- 《操盘手》　第一次露出笑容
- 《操盘手》　等待回程的飞机
- 《操盘手》　露出幸福的表情
- 《操盘手》　校园男生的状态
- 《操盘手》　有了另外一种生活
- 《操盘手》　增强了看好的信心
- 《操盘手》　创造巨大的收益
- 《操盘手》　投资是异常顺利的
- 《操盘手》　聪明人的风范
- 《操盘手》　依靠商贸起家
- 《操盘手》　掌握的情况
- 《操盘手》　众多投资者的关注
- 《操盘手》　处于无产者的阶段
- 《操盘手》　上个月才发生的事
- 《操盘手》　最喜欢去的地方
- 《操盘手》　深圳著名机构的操盘手
- 《操盘手》　心里很不是滋味
- 《操盘手》　智力降低魔力
- 《操盘手》　已经是彻底输了
- 《操盘手》　情绪异常低落
- 《操盘手》　露出为难的神情
- 《操盘手》　有些犹豫不决
- 《操盘手》　做成世界大企业

- 《操盘手》　来年的发展机会
- 《操盘手》　创造出一番事业
- 《操盘手》　广场失败的战役
- 《操盘手》　对自己工作的误会
- 《操盘手》　调往海南总部
- 《操盘手》　不该再有别的奢求
- 《操盘手》　都是这样生活的
- 《操盘手》　增加许多生活的情调
- 《操盘手》　有多少人发了私财
- 《操盘手》　老年病症状都消失了
- 《操盘手》　我想一辈子照顾你
- 《操盘手》　情感焰火已沉寂
- 《操盘手》　自己是来求助的
- 《操盘手》　他怎么这么喜欢钱
- 《操盘手》　生出许多怜惜来
- 《操盘手》　触动了俩人的心弦
- 《操盘手》　那种彻彻底底的震撼
- 《操盘手》　大资金的操作胜利
- 《操盘手》　维护股价的新手段
- 《操盘手》　自己认可的人生顶峰

《操盘手》　作者简介

作者简介：

花荣，沪深股市第一代职业操盘手，为第一代职业操盘手中目前惟一职业幸存者，被业内称为中国股战中的常胜福将。在其17年股海生涯中，曾经有散户、大户、机构、攻击性大机构的多种传奇性经历，辅佐过数位北京籍和东北籍狼性最足的股市大鳄，沪深股市中单日涨幅超过100%的暴利品种几乎多数为其所在群体制造。

现为京城著名职业套利专家，为多家券商、企业投资顾问，《证券市场周刊》、《证券投资周刊》专栏作者，“狐狸”系列炒股图书曾创下近百万册的销售量。花荣开创的中国股市“盲点套利”、“最优投资”、“底牌投机”等实战理论，被职业机构奉为中国股市的兵法。

《操盘手》　名家推荐

名家推荐：

股海原本无情亦动人！读股市，读人生，亦精亦怪，快哉！

——李南，财经电视《财富中国》制作人、首席主播，中国第一档电视财经脱口秀节目内蒙古卫视《财富非常道》主持人

股海智史，如同所有的英雄史一样，激发人类的奋斗智慧，幕后故事也往往出乎人们的意料。具有财富智慧的人，同样富有人情味，也有不寻常的浪漫史。本书讲述了一群财富精英在股海中斗智斗勇的博弈故事，侠肝义胆，荡气回肠！既智慧，又幽默，原来股市精英们是这样生活的。

——董莉，北京电视台《天下财经》主持人

三国后的南北朝时代有个皇帝的书童领7000兵，从现在的南京出发，一路打下长安、洛阳70座城市，击败当时北魏的50多万大军，他叫陈庆之。陈庆之的白袍队入洛，三千胜三万，七千胜七万，七千胜八万，再胜十五万。毛主席在批阅二十五史时，看到这一段，掷书而起，写下这么一行字“读来令人神往”。

我读了《操盘手》这本书，也情不自禁的自言自语：“读来令人神往”。

——陈忘家，实力派机构投资者，江南重组派代表人物

这是我见过的唯一的最能够称为中国股市交易史的作品，也可以说是中国股市的《三国演义》、《西游记》和《笑傲江湖》。江湖上，股林中，取金路，一件件可歌可泣的事件，都是英杰用智慧和着热血写成的，其中的内幕绝大多数普通投资者并不知道，现实比幻想更离奇。读完本书，读者将会在不知不觉地提高理财内功，不管你是新入市的投资者，还是久经沙场的老股民。

——王无悔，实力派机构投资者，北方题材派代表人物

《操盘手》　成都双流国际机场

成都双流国际机场。综合大厅与往常机场景象一样：匆忙的旅客拖着笨重的行李直奔换票柜台，候机的人们百无聊赖地捧着报纸杂志，或者四处观望。提示航班信息的大屏幕不时跳动翻滚，吸引许多刚进入大厅的旅客驻足观看。换票区域，一队队旅客秩序井然地排队等待更换登机牌，工作人员在岛型工作台内紧张地工作。在成都—高原航线换票柜台的黄线外面，几个像商业旅行的人不安地来回走动，脸上露出焦急的神色。他们的视线落在每个走向这个方向的人们，满怀期望，但随着人们走向别处，旋即脸上又露出失望的表情。

这时，一辆黑色奥迪车飞快地驰进机场，停在机场靠客站，车上下来三男一女。三个男人除了其中年纪较长的一个穿着西装外，其他两个人都穿着适合运动的便装。与他们同行的年轻女子亭亭玉立，像一朵静静开放的百合花，恬静优雅，散发着清新魅力。女子清澈明眸透露着梦幻般的光芒，从衣着打扮到妆容风格，都带有明媚的圣洁气息。这种美超越了一般漂亮女子可以描述的那种美，是无法用语言来形容的。合身的运动装更在温馨中射出飒爽。这种具有视觉冲击力的女子无疑具有较高的回头率，所以，这四人进入候机大厅，那女子立刻便吸引了很多旅客的目光。

四人敏捷地奔向成都—高原航线换票柜台。

在黄线外等候的那几个商业旅行模样的人脸上有了变化，他们看着四个人中一个三十岁左右的男人，拿着一沓机票和身份证递给柜台内的工作小姐。小姐熟练地接过来，问：“先生需要托运行李吗?”在得到否定的答复后，开始有条不紊地一份份地盖章换票。与此同时，他后面三人中较年轻的那男子，走向另一边去买机场建设费。

柜台小姐早已习惯了一个人换这么多票，她把眼前这个三十岁左右的男人当成了导游。黄线外的几个人虽然觉得这四人有些不同寻常，但因为离飞机起飞时间已经不多了，面前这个手握机票的男人可

能是他们最后的希望。那拨人简单商量了一下，一个领头模样的男人不顾黄线规则走了过来。

“先生，你们的机票这么多，能不能匀两张给我们?”这男人说话带着明显的新疆口音，“我们有急事要去高原市，十万火急。如果你能有今天的机票，我们愿意出双倍的价钱，不，价钱由你们定。”说话的时候，焦急的神情溢于言表。

换票那男子叫鲁毅，他一眼就看出面前的新疆人是那种经常在外闯荡的商场老江湖了。这种老江湖说话一般很圆滑，今天可能是因为时间紧迫，他才没有使用正常的与陌生人打招呼的手段，因为已经没有套磁的时间了。

那拨人在黄线外张望的时候，鲁毅就已经猜出了他们的用意。经常在外闯荡的人会有一种察人的第六感。所以，心里早就做好了应付他们的措辞。对方的话音刚落，他便毫不犹豫地回答道：“先生，对不起，我们的票一张也不多，我们不卖，你们还是去机场售票处问问吧。”

新疆人怔了一下，心有不甘地说：“先生帮帮忙吧，我们真有急事，条件好商量。”

鲁毅摊开手，做出无能为力的表情。

机场小姐换票用了不短的时间。鲁毅把一大沓机票和登记牌放进皮包，手里只拿着四张机票和登机牌，向黄线外的一男一女走去。那新疆人虽心有不甘，但他已从鲁毅说话的语气与神色中知道这几人绝不是一般普通的游客。或者，他们这趟高原之行的目的与自己的相同，所以……因为失望，他的脸上露出沮丧的神色。

这时，那年纪较轻的人已经买完了机场建设费，四人会合后，直接走向安全检查口，非常顺利地进入了机场航班候机大厅。大家的表情好像比刚才进入机场时要轻松了些。路上，鲁毅还与那年轻人猜测那几个新疆人的来历。他们那时都没有想到，正是这几个新疆人，后来发展成为中国证券市场最大的二级市场职业主力，并且在实业上也

有惊人的建树，后来成为民营经济的楷模。他们要是知道自己在不知不觉中，正面交锋挫败这样的对手，心里一定会溢起更多的自信。

到达对应的航班候机厅后，鲁毅放下旅行包，从里面取出用于更换登机牌的一沓身份证，递给年纪较长的那男人。鲁毅说："这些身份证已经没用了，谢谢你老王。要没有你，这件事肯定没现在这么顺利。"

老王呵呵一笑，接过身份证，摆摆手道："都是自家人，还用得着这么客气吗。你们等会儿进去，别忘了把水果带上，要在高原市住上好几天呢!"

老王是万安经贸集团公司驻成都分公司的经理，鲁毅一行在到达成都之后，吩咐他务必要把这趟飞往高原市航班的所有机票全部买下。老王在成都呆了十几年，对环境非常熟悉，他不久便把当次航班的所有机票拿到了鲁毅等人面前。

那时，成都飞往拉萨市的航班，是内地通往高原市的空中通道，甚至可以说是普通旅客的惟一交通工具，其他城市都没有直达高原的航班。而且飞机航班，每星期只有一次，是座位有限的小飞机。那个时候，正常情况下，飞机不会满座。这次没能买到机票，确实出乎很多欲前往高原的人意料。他们都是冲着一次明显的商机去的，却因机票问题错失良机。他们后来当然知道了事情的原委，很多人也就是在这一次，记住了一个叫乔锋的名字。乔锋就是去买机场建设费的那个年轻人，这次万安集团一次性垄断高原之行的机票，独占商机的计划便是出自他的计谋。

乔锋那年二十多岁，给人的第一印象并不出众，微黑朴实的脸膛配着结实的身材，放在茫茫人海中，初看并无超人之处。但只要你仔细观察，便会从这个年轻人炯炯的眼神中，发现与他年龄不相称的深邃，并且，他说话做事的敏捷也透射出与众不同的果断气。高原之行时，他只能算是中国证券界一个小角色。不过智慧的魅力就是以小搏

大，以一点制全局。乔锋初出茅庐射出的第一箭就技惊四方，甚至震动了整个私募江湖，被圈内引为美谈。

原来，乔锋、鲁毅一行去往拉萨市，是因为那里本周将用存款中签的方式发行股票“西部明珠”。当时国内原始发行股的申购，特别是参与中签率较高的边远地区的原始股申购，会有奇高的资本收益率。当时的中国，人们普遍缺乏市场经济意识，证券行业更是一个新兴行业，能够及时认识其中机会的人不多。除了万安投资外，全国还有几家大型民营企业在专门从事这项业务。乔锋在深圳奔赴成都的路上忽然突发灵感，认为如果在交通线上做做手脚，买断所有机票，就等于临时掐断了交通线。这样可以阻止竞争对手在有效时间内赶到拉萨市，将导致参与申购西部明珠原始股票的资本大量减少。这样，万安投资认购新股的中签率无疑会大幅升高。最后的事实也证明了这点，这次新股申购中签率创出了阶段新高，一方面是由于当地企业认购股票的主动意识不够，更重要的是万安投资通过在局部时间内掐断了交通线，使得竞争对手的资本无法发挥效用。这次万安投资中签1200万股“西部明珠”。

成都机场航班候机大厅，机场广播通知：“乘坐飞往高原市的SZ4188航班的旅客请注意了，现在从三号登机口开始登机，现在从三号登机口开始登机……”

《操盘手》　不会有别的旅客了

乔锋、鲁毅与那靓丽女子告别老王，从登机通道进入停机坪。上了飞机，机舱口站着漂亮的空中小姐，她们训练有素，表情亲切，用清晰的口齿迎接着旅客："这是西南航空SZ4188航班，欢迎光临。请往里面走。"

乔锋、鲁毅与那靓丽女子三人依次进入机舱，非常随便地坐在最前面座位上。机舱口的空中小姐看到后面没有其他旅客，面露奇怪的神色。乔锋与鲁毅看在眼里，与那靓丽女子露出会心的微笑。乔锋在空中小姐探头向外看时，站起来走到小姐面前，说："对不起，小姐，不用看了，不会有别的旅客了。"

空中小姐露出怀疑的表情，让乔锋更加得意。

乔锋笑笑，将手中一沓机票展示在小姐面前："所有的机票都被我们买下了，机票和登机牌都在这里……"

5分钟后，飞机起飞，冲上蓝天，飞向神秘的高原市。乔锋、鲁毅目光相视，面上都现出些得意的神色。鲁毅用赞赏的口气说："你的计划终于成功了。"

乔锋笑着摇头，更正鲁毅的话："是我们的计划，是万安投资的计划。"

鲁毅微笑点头，目光落在那靓丽女子身上，那笑容就有了些暧昧。乔锋瞬间察觉、不禁有点脸红，目光下意识地也落到了那女子的身上。靓丽女子这会儿好像比乔锋、鲁毅要平静得多。计谋的成功尽管让她也感到兴奋，但见多识广的经历让她显得平静。此刻，她的头倚在座背上，目光掠过机窗，顺滑的长发从脸颊一侧垂下来，生动得像一幅眼睛会动的名画。乔锋的目光不时飘到她的身上，像风中飘舞的绸缎，一触及便飞快地移开，同时，许多绮丽的念头在脑海里盘旋不去。

那靓丽女子名叫章沁晖，乔锋暗自对她心仪已久。

乔锋初次见到章沁晖，是在一次上海交易所红马甲培训班上。

那时为了管理方便，每个班都是双班长制，一个男的，一个女的。男班长的名字叫吕太行，年纪比乔锋大三四岁，生得高大威猛，说话声音非常宏亮。他说话时，一只手在胸前不停地摆动，极富激情与表演才能，好像他随时都是站在外交部的发言台前。女班长就是漂亮的章沁晖。交易所开课的第一天，交易所的周老师介绍到她时，她站了起来，用柔美悦耳的声音说："大家好，我是章沁晖。请大家多关照。"

简单的话语，在那一美间却不知道打动了多少人的心。

乔锋那时正翻看着刚刚发下的课程表，那柔靓的声音传过来，立刻将他的思绪打乱。他顺着声音望过去，正好是章沁晖回过头来向大家致意。那是乔锋第一次见到章沁晖，第一次见，他的心里就有了些异样的感觉。章沁晖实在是太漂亮了，白皙的面颊掩映在酽酽乌黑的秀发之中，细长的眉毛下面，眼睛璀璨得像夜空中的星，让你一见立刻有眼前一亮的感觉。那天章沁晖身穿白色拉链风衣，鲜黄色衬衫，黑色及膝棉质短裙。清新自然得像一朵洁白的萱草花。从这个女子身上，你看不出证券行业那种严谨规范气息。她像一朵高崖上盛开的鲜花，让你见了就忍不住想多看她两眼。但她却在最高处，你需要仰视才能见到她的美丽，更无缘一亲芳泽。乔锋的心在那一刻开始起了波澜，长这么大，这还是他第一次被一个女子如此吸引。

教室里被章沁晖吸引的何止乔锋一个人，大家盯着美丽脱俗的女子，大多在想从哪儿冒出这么个风姿绰约的女孩儿。班长吕太行也是目不转睛盯着章沁晖，但他知道章沁晖的底细，所以他的目光与别人的稍有不同。

紧张枯燥的学习，因为有了章沁晖，变得有了色彩。乔锋每天早早地来到教室，手中捧着教材，或者与边上的同学闲聊时，眼睛总有意无意停留在教室门边。每当等待中的章沁晖露出身影时，他一下子就会变得有点紧张，但心里却充满了一种满足的快乐。如果哪一天章

沁晖上课来得稍晚，此前他都会感到心神不宁。那时班上的同学有很多人都跟乔锋一样暗恋着这位漂亮的女班长，大家关注着章沁晖每天的着装、言行举止。如果哪天她对谁笑了一下，或者谁与她多说了几句话，都会成为大家羡慕的对象。章沁晖丽质如风，已在许多男孩们心目中划出一道梦幻的彩虹。

但后来得知章沁晖是亿万富翁的千金，这个消息几乎打破了乔锋等许多男孩的心里所有绮丽的梦想。乔锋那时甚至都觉得有些沮丧，他想像亿万富翁的千金过的一定是那种锦衣玉食的生活，那对于任何一个工薪阶层的人来说，都是可望而不可即的。对于空中楼阁，虽然向往，但却不可触摸，还是老老实实做些实际的事吧。乔锋想，股市里不是就有这样一句格言吗，“临渊羡鱼，不如退而结网”。

在接下来的日子里，章沁晖是亿万富翁女儿的消息传遍了整个培训班，很多人都对这位美丽的班长敬而远之。章沁晖好像并没有意识到这一点，依然轻松大方地跟大家相处，在学习之余，只跟吕太行接触频繁些。有一次，乔锋和几个同学在学校外头一家酒店吃饭，隔着临街的大玻璃还看到过他们俩在一起散步。于是，大家都坚定了吕太行在追求章沁晖的看法。也正因为此，他也便成了乔锋眼里的情敌。乔锋处处跟他标着干。甚至连自己也意识到自己有时是故意挑衅吕太行，这其实当然都是因为章沁晖。要想得到一个女子的芳心，引起她的注意，是必须先做到的……

好时光似乎都会让人感觉到稍纵即逝。短暂的红马甲培训班很快便结束了。考完试后的第二天，交易所按照传统习惯开了个结业会，会上表彰了各科考试名次靠前的学员。乔锋成绩不错，在技术分析和键盘操作两科中名列前茅，都获得了表彰，键盘操作成绩还获得了第一。结业会还有点联欢的性质，在每科颁奖的时候，上台领奖的人要即兴表演节目，或者按照主持人的要求来回答问题。领奖的人经历不同，一些人在大庭广众之下，既显高兴又显紧张，在表演节目或回答问题时，出了些洋相。紧张考试之后，学员们的心情比较轻松，想着

大家马上就要各奔东西，心里都生出许多别情来。这时候，大家并不计较自己是否获奖，却对领奖者瞬间露出的窘相开怀大笑，报以热烈的掌声。

那次结业会的主持人就是口齿伶俐的吕太行。他本来是京城小有名气的诗人，后来生活当中遭逢一场变故，去了深圳。据看过他的诗的人说，“诗，充满激情，颇具阳刚之气。足以迷倒一批女性读者。”诗人的激情并没有从现在的吕太行身上消失，他站在台上，确实有激情燃烧、风度翩翩的架势。但乔锋感觉他有点过度自信，甚至有点夸张，总喜欢用自己的标准去对待别人，说话时调侃的语气有点让人觉得他在卖弄自己的学识和机智。

由于这大半个月一直在上海财大培训，乔锋看盘的机会不多，应该来讲这是一个故意为难人的问题。但他是一个不愿意认输的人，同时他也清楚，如果盲目判断，可能会出笑话，甚至影响单位的声誉，便采取了曲线表达的方式。他于是说：“我认识一个做得很好的朋友，他认为近期的市场已经存在一定的风险，5月份的大盘可能会出现较大的调整。因此他最近的操作是只卖不买，这就谈不上有潜力股了。如果非想买股票的话，可以短线注意一下外高桥。”

《操盘手》　不少学员点头赞同

乔锋短短的几句话，说得下面不少学员点头赞同。乔锋注意到章沁晖听得挺入神，就为自己能打动她而高兴。他不知道，就是他在这次结业大会上最后的几句话，给章沁晖留下了很深的印象。后来章沁晖回到深圳，发现外高桥的走势真的不错，并在一份《证券市场周刊》上看到了乔锋的分析文章，觉得文章写得虽然朴实，但是观点明确，依据严谨。她不由地对那个貌似朴实，但实则内藏锋锐的青年人印象更深刻了些。后来，因为她的一句话，甚至改变了乔锋整个人生的命运。

结业大会的第二天，红马甲培训班一多半学员都离开了，章沁晖是第二天上午回深圳。乔锋知道她的飞机班次，本来想去送她，又不知道见了面该说些什么，心里颇感踌躇，但最终还是出了门往章沁晖宿舍方向去。走了一半，吕太行拎着两个大包迎面过来，乔锋眼尖，看到吕太行身边走着的，正是自己想见的章沁晖。这时想躲已经来不及了，乔锋只得硬着头皮过去，心里懊恼，责怪自己应该早就想到吕太行会陪她一起回深圳的。乔锋与吕太行虽然经过那两次交锋生出些惺惺相惜的感觉，但他看到吕太行跟章沁晖走在一起，心里还是忍不住要生出些酸涩。吕太行走近，大声问乔锋什么时候回原州。乔锋回答了，尽力让自己坦然，眼睛却不敢看章沁晖。吕太行跟他说了再见后，他祝吕太行跟章沁晖一路顺风，听见章沁晖脆脆地说声谢谢后，才瞟了章沁晖一眼；看到章沁晖脸上依旧带着淡淡的笑容，心里又不自主地痛了一下。

后来有人问乔锋爱情的感觉是怎样的，乔锋想了想，回答只有两个字——心痛。然后，他又补充了一句：当你真正爱上一个人时，那种心痛的感觉便会牢牢跟定了你。乔锋说话的口气很坚定，因为心痛是他爱上章沁晖后的真实感觉。

20世纪90年代，广东是国家改革开放的前沿，不少经济试点都是在这里开始的，这里的人们对股票的认识自然要比其他地区要早。1992年夏天，深圳市宣布发行国内公众股5亿股，发售新股认购抽签表500万张，一次性抽出50万张有效中签表；新股认购抽签表在当年8月9号、10号两天在深圳各银行、保险公司的网点发售。由于利益明显，一下子把全国包括深圳在内的100多万股民集合到了深圳街头。后来因为一些金融机构截留认购证，大量股民在排了几天几夜的队后，没有领到认购证，便引发了一场争议。

这事情的发生引起了万安集团公司总经理章子良的注意。当时中国各地逐渐开始发行股票，尽管当地部分老百姓认购踊跃，但由于缺乏企业机构的参与，中签率与利润率都相当高。事件启发了章子良，他在随后注册了万安投资公司，专门从事这种认购原始股的业务。当时除了章家的万安投资外，规模较大的民营企业，国内还有几家。在成都机场被乔锋堵在局外的那家新疆民营企业便非常著名，经常成为一些原始股的最大买家。

1993年的春天，股票二级市场的走势不错，尤其是浦东地区的上市公司股票的升势异常凌厉，不由得不让证券市场中的看客怦然心动。这种机会自然也吸引了赚钱鼻子超常灵敏的章子良。在二级市场多头走势时，一级市场的利润与之相比便显逊色，且时常不稳定，章子良便有进入二级市场的想法。但是二级市场变化莫测。一次，章子良看到上海本地股行情非常活跃，同时营业部的汪总也一直鼓励他买二级市场的股票，媒体也是一片看好声。特别是一次他看到一个叫太行的股评家，写的文章非常有煽动性，其中一句“希望在多方攻城大军的队伍里，看到你矫键的身影”，更是打动了他。在这种情况下，他便动手少量买进一些热门的上海本地股。没想到刚刚买进不久，大盘就发生了急转直下的变化，幸亏后来及时出手，只出现了一些小的损失。初次受挫，章子良觉得股票市场与商贸生意不同，既刺激、简单，又变化莫测，机会与风险都很大。他认为从事这项生意，一定要

有专业人士来辅助。在这点上，章氏企业还是比较开明的。在章家刚刚起步的时候，章子良就曾经到一个合资厂去偷偷学艺。现在的章家条件不同了，不用再偷偷去学了，可以直接让需要的人来为自己打工。

万安集团公司的招聘广告在《天下证券》刊登，因为是深圳特区的公司，又是当时社会的热门行业，应聘的人众多。大量的应聘报告堆在章子良眼前，章子良翻了两份就直皱眉头，便把初选的工作交给了鲁毅。鲁毅在万安公司是章子良的嫡系，跟随章子良多年。后来章子良事业发生变化之后，鲁毅依然跟着他到了海外。

鲁毅和人事部的同事一块儿翻阅了那些应聘报告，特别慎重地选择了几个面试对象。因为章子良已经向他透露过，公司的证券投资部成立后，他将和新聘的同事一块儿主持。

跟随章子良多年，鲁毅知道章子良虽然文化程度不是太高，但他的生存智慧却有着独特的魅力，这些魅力却极少为普通人所知。高智慧的产生必须有着强烈的追求和自强不息的创新精神，具有丰富的人生经历。许多亿万富豪文凭并不是很高，但是多数人都有过行万里路的经历，大事情决策有主见，但不固执。比如说盖茨、乔布斯，还有杨致远。

现在公司要大举进军股市，证券投资部只待招兵买马，便要正式运作了。鲁毅确定了几个面试人员后，向章子良做了汇报。章子良让鲁毅尽快安排面试。面试地点，就在万安公司的写字楼内。

这天上午，章子良亲自担任面试主考官，与鲁毅一起面试了几个应聘者，都不太满意。章子良与鲁毅简单交流了一下，便让秘书通知下一位面试者进来。

在鲁毅手上的应聘报告上，章子良看到下一个应聘者的名字是乔锋。

乔锋走进房间，他根本就没想到，那个坐在桌子后面、面无表情的主考官就是万安集团公司的老总章子良。章子良三十四五岁年纪，

短短的头发，黝黑的脸膛，穿着深蓝色的西装，鹰隼样的目光从低处投到乔锋身上，让乔锋觉得略微有压迫之感。这个人看起来虽然精明，且有气势，但模样却有些土气，所以在回答章子良提出来的问题时，乔锋也并没有太紧张。

章子良表情严肃，翻着乔锋的应聘报告，问："你是什么时候在原州证券公司工作的，喜欢那里的工作吗?"

乔锋很有信心地回答："原州证券一成立，我就在那里工作。先是在电脑部，现在是交易部。我在公司里是业务骨干，我从那里学到了很多东西，并且很喜欢证券这个行业。"

章子良对他的回答不置可否，继续问："你为什么来我们公司应聘?是对原来的公司不满意，还是为了赚更多的钱?"

这似乎是个不太好回答的问题，不管你怎么说，对方都能挑出毛病来。乔锋沉吟了一下，正在考虑措辞，忽然间，觉得肚子一阵胀痛，好像有些东西在里面涌动。乔锋心想坏了，肯定是中午在外面吃的东西不干净，偏偏在这关键时候发作。开始他还想竭力忍住，但腹泻跟别的痛不一样，它根本不由你决定。乔锋突然站了起来，问章子良："可以借你们的卫生间用一下吗?"

《操盘手》　他疑惑了一下

章子良这回整个脸都对着乔锋了，他疑惑了一下，然后点点头。这时候乔锋顾不了许多，捂着肚子就冲进了卫生间。那天中午好像也没吃什么特别的东西，但卫生间里的异味却让乔锋自己都直皱眉头。他坐在马桶上想，面试肯定要砸锅，这次看来没有机会了。

乔锋在卫生间里足足呆了十几分钟，出来后还故作镇定，但房间里这时已经飘荡着难闻的臭味。乔锋回到应试者的座位上，红着脸说："我现在可以继续回答刚才的问题吗?"

章子良的脸这时已经阴得像能拧出水来，他仰坐在椅子上，眼睛根本不看乔锋。他身边的鲁毅只能勉强笑笑，做一个继续的手势。

乔锋说："我很喜欢现在的公司，但是更想到特区来工作。特区的机会一定会比内地城市要多，给自己多一些机会，这是每个人都希望的。"

接下来章子良似乎已经不想再问什么了，只由鲁毅问了几个无关紧要的问题。乔锋走出房间的时候，似乎听到章子良从鼻孔里往外哼了一声，倒是鲁毅依然带着些微笑，起身送他出门。

乔锋走在街上有些沮丧，他倒并不是太在意万安公司这份工作。这趟到深圳出公差，他潜意识里有一个心愿，那就是如果能见到阔别许久的章沁晖，自己就心满意足了。从红马甲培训班回到原州后，乔锋一天都没有忘记过章沁晖，只是时间过得越久，她的模样在他脑海里越模糊。这让乔锋很不安，生怕自己有一天想不起来章沁晖的模样了。但正因为形象的模糊，又给乔锋提供了想像的空间。那个傍晚的上海财大操场，被夕阳余辉笼罩的章沁晖，更像行走在他的梦里，让他在梦里都不敢冒昧唐突。来深圳之前的那个晚上他兴奋得一宿都没睡，觉得只要到了深圳就能见到章沁晖。但真的到了深圳，他却不知道在茫茫人海里，他心仪的女子究竟在哪里。虽然红马甲培训班结束

的时候，交易所为方便大家联络，印了份通讯簿，但乔锋却没有唐伯虎那样的勇气。

乔锋这次参加万安公司的招聘是想留在深圳，是为了将来有一天能见到魂牵梦绕的章沁晖。而今，偏偏肚子不争气，在关键时刻出卖了自己。初次应聘便受挫，再想到自己很快要回原州了，乔锋的心情更加郁闷。

那天，如果乔锋不是在街上遇到了一个老乡，他很可能当天就买机票飞回中原省了。那个老乡在中原省是个商界风云人物，但为人随和。除了工作时间，他的穿着打扮以及说话做事，你根本看不出他的身份来。那次他在深圳考察一个项目，但一到深圳就把工作交给了副手，自己成天逛街。他不仅逛那些大型商场，也逛小商品市场，但几天下来，他却几乎没有买过什么东西。他逛商场是想看看深圳人到底是怎样赚钱的。

能在深圳遇到老乡，乔锋郁闷的心情稍稍开朗了些。那老乡曾经是他大院里的邻居，大他几岁。10年前，乔锋还在上中学的时候，这位老乡搬到了乔锋家附近。两人有一起在大院操场踢球的经历。后来这位老乡搬离了老城区，就断了来往。乔锋大学毕业进了原州证券，只不过是一个普通职员；而那老乡却在原州开创了中原省第一家期货经纪公司，他也是期货交易所第一批会员，并且在第一届交易所会员大会上当选为会员理事。这番在深圳街头偶遇，俩人都很高兴。

站在路边说了会儿话，那老乡便带乔锋去他住的宾馆。那老乡叫冯亿谋，他的事情还没办完，还得在深圳呆两天。他知道乔锋已经没什么事了，便邀乔锋陪他逛深圳，到时一块儿回去。乔锋也感到与这位昔日的球友很投缘，而且在深圳多呆一天，见到章沁晖的机会便多一分，就答应了。晚上，冯亿谋请他吃饭，席间问起他的工作，乔锋便把自己来深圳出差，并且应聘万安公司的事说了。说到面试腹泻那一段时，冯亿谋差点把肚皮笑破。他说：“也许下一个面试者会认为这是一个考官放的屁。”乔锋不由地也笑了起来。

就在冯亿谋办完事情，即将与乔锋一块儿返回原州之际，乔锋突然接到了万安集团公司的电话。一位小姐用甜美异常的声音告诉乔锋，他已经被万安公司录用了，请尽快到公司办理相关手续。

这一消息对乔锋来说，无疑是天上掉下了馅饼，他本来对此已经不抱任何希望了。接到电话时，他已经收拾好了东西准备回原州了。放下电话，他马上找到冯亿谋，说抱歉，不能跟他一块儿回原州了。冯亿谋问清了原委，微笑着鼓励了他几句。

下面的事情很顺利，乔锋到万安公司报到，公司给了他半个月的时间回中原省办理手续。乔锋向原州证券公司辞职的时候，领导同事们都竭力挽留他。但乔锋去意已决，在离开原州的最后一天宴请同事，与大家告别。离开家乡原州，乔锋心里多少还是有些留恋的，但想到特区那片更为广阔的天空，心里就坦然了。而且，在深圳，还有他朝思暮想的女孩。

再次踏上深圳的土地，心境与上次出差又有不同。他想到从此将和暗恋的女孩生活在同一个城市了，大家都在证券行业工作，一定有机会见到她。这样想，乔锋随时随地心里都能生出许多兴奋来。

乔锋来到万安集团公司后，万安集团公司的证券投资部正式成立，它与万安投资是两块牌子，一套人马。投资部除了乔锋，还有鲁毅和一个叫关冰倩的女子。鲁毅在那次面试时乔锋已经见过了，而且，乔锋很快就知道鲁毅是章子良的嫡系成员，所以平日里除了工作，并不深交。叫关冰倩的女子并不像公司里其他女员工一样，打扮得花枝招展。她很少化妆，喜穿得体的职业套装，每天在办公室里很安静，很少说话。每当乔锋和鲁毅讨论什么问题时，她总是静静地在一边听，乔锋从她眼睛里看出她听得很专心。关冰倩有一双细长的眼睛，笑起来眼睛更是眯成一条缝，看着特别可爱。鲁毅开玩笑说她像香港的吴倩莲，乔锋说她像林忆莲。

万安公司证券投资部成立的时候，二级市场不是太好，原始股的发行多是集中在上海深圳本地，这样资本运作的机会不多。证券投资

部的业务过于单一，上班多是看看股票行情与报纸信息，有时也帮助其他部门干些杂事。这样，倒正好给了乔锋一个熟悉章氏企业的时间。

乔锋虽然加入了万安投资，但老总章子良好像对他并没有太多的兴趣。不多的几次来部门开会，他都面无表情，对乔锋只是象征性地点头。乔锋私下里问鲁毅："老板是不是对所有人都这样?"鲁毅笑笑说："你别在意，熟了你就知道了。章总其实是性情中人，喜怒全表现在脸上。"乔锋不解地问："那我有什么得罪他的地方吗？他为什么见到我总对我没有好脸色?"鲁毅再笑笑，说："深圳这块地方，注重的是人的能力，你刚来万安，还没有丝毫建树，他对你不了解，所以对你还处在考察期。等到他发现你真是一个人才，你才算真正加入万安。"

《操盘手》　每天翻阅的各种信息

乔锋于是便特别留心每天翻阅的各种信息，有心要在短时间内做点事情，来证实自己的能力，也证实给章子良看看。

有天上午乔锋跟鲁毅在万安投资开户的银赛港国际信托证券看盘，到中午的时候，俩人去了附近一家小酒店吃饭。回来的路上，不知道怎么提到那次面试的事。事隔好久了，一提起来鲁毅还是笑得合不拢嘴，笑得乔锋都不好意思起来。鲁毅说："那次你真是厉害，居然能排放出那么大的气味。你离开后，我在屋里喷了半瓶空气清香剂，又等了好一会儿才让下一个应聘者进来。"乔锋也笑着说："那天中午不知吃什么了，偏偏那时候拉肚子。但这种事情，可由不得你自己。"过一会儿，乔锋问："我现在真闹不明白，那次我怎么会被章总相中?"鲁毅哈哈一笑，说："那次章总对你没什么好印象，当时就把你否定掉了。可到了晚上，章总的妹妹来到公司，看到了你的应聘材料，向章总推荐了你，章总这才决定录用你。"乔锋怔了怔，已经意识到了什么，说："章总的妹妹是不是叫章沁晖?"鲁毅点头笑道："沁晖说她跟你曾经是红马甲培训班的同学，你不会不记得她吧？"

一时间，乔锋真是百感交集。自己苦苦寻找的人原来就在身边，看来冥冥中真有种力量在左右人的生活。他当即便问鲁毅怎么联系章沁晖。鲁毅道："沁晖虽然是章总的妹妹，但章总想让她好好锻炼锻炼，所以没把她留在万安工作。她现在在另一家证券公司。当然，你想找她很容易，我等会儿可以把她的电话抄给你。"

这时乔锋渐渐冷静下来，觉得有种怪怪的感觉。他想到原来自己进入万安是因了章沁晖这层关系，心情颇为复杂。鲁毅看乔锋情绪变化挺快，便料到了乔锋对章沁晖的心意。他在万安公司这么些年，一直做章子良的左右手，跟章沁晖也挺熟，他见多了对章沁晖生出刻骨相思的男人，所以见乔锋如此，心里颇不以为然。他解释说公司录用乔锋，除了章沁晖的推荐，还有乔锋的业内经验确实比其他应聘者丰

富；而且，公司急需用人，如果乔锋觉得没面子，就尽快显示出自己能力来，这比任何事情都有说服力。

鲁毅的话很快就应验了。还没过一个月，两个人在《天下证券》上看到高原市即将发行新股。按照往常惯例，异地发行原始股，特别是边远贫穷地区，由于人们的思想开放程度落后于沿海地区，当地人除了经济基础薄弱外，也不愿意买他们不了解的股票，甚至对发行股票这种事情漠不关心，导致发行股票的中签率比较高，资本利润可观，且风险很小。鲁毅很快向章子良汇报了这个信息，章子良挺高兴，立刻指示财务部门准备现金。多年的经商经历，章家已经具备了固定的融资渠道。

章子良让乔锋跟鲁毅做好准备，随时飞往高原市。临行前一天，章子良打电话把鲁毅和乔锋叫到自己办公室来，商量一些具体事宜。最后，章子良说："还有件事要跟你们说一下，这次去高原市还要多一个人。"鲁毅心里有数，乔锋却有些疑惑，但没用多久，他就心花怒放了。因为章子良说的多去的那个人，就是他日思夜想的章沁晖。

章沁晖此行是代替生病的母亲回四川老家祖坟上烧香的。她供职的华南证券其中有万安的股份，所以请假挺方便。这时乔锋和鲁毅要经成都转道高原市，章子良便让章沁晖与鲁毅、乔锋结伴而行，顺便一块儿去高原市，参加这次认购原始股的行动。

再见到章沁晖，乔锋心跳得厉害。红马甲培训班一别，半年有余，这大半年里，自己想过无数次与章沁晖重逢的场景，而今，梦想成为现实，甚至相逢的情形比自己想像的还要美妙。因为章沁晖将与自己一块儿飞去高原，这其间至少有十多天的时间可以朝夕相处。飞机上，乔锋好几次偷偷看章沁晖，越看心中越高兴，坐在她的身边，欢喜得都不知说什么好了。

飞机上，章沁晖可能是有点累，没怎么主动说话，要么看书，要么是眼睛贴在机窗上往外看，好像根本就无视乔锋的存在。乔锋只要

坐在章沁晖的身边就很满足了，但章沁晖的神色，还是让他有点沮丧。

乔锋这时心情很复杂，一方面不愿意错过与章沁晖在一起的时间，另一方面又怕因为自己的不小心冒犯了章沁晖，这样恐怕以后就没有机会了。所以，这一路上，他心神不定，也无心与鲁毅说话，坐那儿发呆。想了会儿章沁晖，接着又想万安公司章子良的脸色，再想这趟高原之行。乔锋决心一定要在万安投资干出点名堂来，一个男人只有事业成功了，才能得到女子的青睐。

飞机即将抵达成都双流机场时，乔锋脑子里忽然灵光闪现。他先失声叫了下章沁晖的名字，章沁晖放下书看着他，等待的神情。乔锋又转身向着鲁毅说："我有个主意，不知道行不行?我们能不能让成都分公司的老王想想办法，把飞往高原市的机票全部买下?"鲁毅先是愣了一下，随后立刻就想到了原因，想了一下，说："差不多吧，老王应该有办法。"那边的章沁晖也是?聪明人，也明白了乔锋欲掐断交通线，把和他们抱有相同目的去往高原市的人阻在局外，以提高原始股认购率的想法。

《操盘手》　第一次露出笑容

章沁晖笑着点了点头，这是章沁晖自打上飞机后第一次露出笑容。鲁毅与乔锋一见，便知道章沁晖同意了乔锋的想法。

到了成都分公司，分公司经理老王为公司最年轻的董事章沁晖安排了一个员工见面会。在会上，鲁毅跟他说了乔锋想买断飞往高原市飞机票的事。老王在成都已经20年，方方面面关系打点得不错。他连迭声说没问题，立刻就差人去办。由于高原市地理位置比较偏僻，所以那星期里只有一趟小飞机，而且在三天之后。这样，章沁晖正好有了时间去灌县青城山。

向分公司借了辆车，乔锋、鲁毅、章沁晖三人就往灌县去了，鲁毅开的车。这时候，乔锋知道了鲁毅本来就是章子良的司机，心里就对万安公司的人事安排有了进一步了解。章子良配置每个部门的人员时，把可靠的人与能干的人掺杂使用，可靠的当指导员，负责维系公司的利益；能干的当连长，在一线指挥冲杀。

汽车两个多小时就到了青城山。此时的南方，正值春夏之交的梅雨季节，刚才路上还下着小雨，这会儿已经停了。在停车的地方，有事先联系好的当地人等着章沁晖。章沁晖跟鲁毅很快就跟着当地人走了，走之前与乔锋约好了下午集合的时间、地点。乔锋知道章沁晖办的是家事，鲁毅是章子良的亲信，自己是新人，不方便跟着；但心里还是多少有些郁闷，对于游览青城山，便也提不起多少兴趣来。青城山是我国道教发源地之一，素有“洞天福地”、“人间仙境”“青城天下幽”之誉；位于灌县西南15公里，离成都70公里。城外诸峰环绕，山上树木茂盛，山路两旁古木参天，浓阴覆地，四季常青，故名青城山。青城山分青城前山和青城后山。前山景色优美，文物古迹众多，后山自然景物神秘旖旎，原始华美如世外桃源。

乔锋心情不好，无心与众多游客为伍，便独自避开人流，去了后山。中午，乔锋在后山走累了，看见路边一所僻静的房子，便想在这

里歇歇脚，然后再往回赶，这样正好可以赶上与章沁晖、鲁毅约好的时间。在房子的门口，乔锋见到了一位慈眉善目、须发皆白的老道士，正坐在屋里看着他。乔锋进屋上前，还没说话，老道先开了口，说："请问施主是不是要求签?"

看到房间里只有老道士一个人，想来是以此为生的，乔锋动了恻隐之心，便说："那就求一签吧。"乔锋原不信鬼神命运，只是不想扫老道的兴，再加上闲着没事，就上前摇动签桶，只一下，就从签桶里掉出一根签来。乔锋捡起来，签上写着："孤签，穷凶极恶。"

老道土接签在手，眼睛一闪，问乔锋："你原籍是湖北人吧?"

乔锋感到奇怪，自己从小生活在北方，口间一点湖北腔都没有，老道怎么知道自己原籍是湖北。他带些疑惑地点头，说："是。"

老道让乔锋等一等，便起身去后屋。出来时，手上拿着本旧书。老道坐下盯着乔锋点头叹道："你求到的是孤签，也是活签，无法解释，但你却可以自己参悟。你命数到底如何，那要看时势的造化了。"

乔锋好像听懂了老道的话，却又不完全明白他话内隐藏的玄机。这时老道将那本书递到乔锋面前，说："这本书是配合这支签的，你拿回去独自仔细参详。这不是一本普通的书，不要轻易示人。10年后的今天，你要把这本书送回此处……"

乔锋临走前，在门前的箱子里放了50元钱。走出去好远了，乔锋回头，看到那房门已经关上。乔锋心里奇怪，想：自己莫非像历史上的传奇人物张良、刘基一样，遇见高人了?

在约定时间，与章沁晖和鲁毅会齐，乔锋没有向他们提及青城山老道士的事。回到成都，老王已经办妥了机票的事情，买断了本周飞往高原市的所有机票。因为还有一天的空暇，三人便在老王陪同下，在成都市区转了一天。那年成都的夏天非常炎热，但是乔锋对成都的印象却非常好。这不仅因为成都市的繁华和美丽，也不仅因为成都遍地美女，更重要的是，在成都，章沁晖的心情好像好了许多，话虽仍然不多，但当乔锋与鲁毅谈论什么的时候，她也能主动加入进来。

乔锋私下里问鲁毅：“是不是回了趟老家让章沁晖心情好起来了?”鲁毅也表示不解，他说：“我陪沁晖去求签途中还提到过你，沁晖对你评价不错，说你是个有才能的人，要不也不会想到掐断交通线的主意。”乔锋追问一句：“她真这么说的?”鲁毅笑道：“莫非我还会骗你?”乔锋猜想，可能就是因为这个缘故吧，沁晖的心情明朗起来。至少，她已经发现自己没有向哥哥推荐错人。

《操盘手》　等待回程的飞机

鲁毅的话让乔锋高兴起来，他接下来又想到，男人要想征服女人的心，必须依靠自己的实力与做出的成绩。这样，乔锋一下子就明确了自己的方向，他整个人都变得轻松起来。

在高原市，成功中签1200万股西部明珠后，需要有一段时间等待回程的飞机。乔锋与章沁晖都是年轻人，觉得来一趟高原不容易，便想趁这时间好好游一游高原。鲁毅是个老好人，并且因为职责所在，一些具体的业务杂事，需要自己单独去办。这样，就给乔锋留出了单独与章沁晖在一起的机会。

高原市是离天空最近的地方，站在那片土地上，你可以最真实地感受阳光的沐浴、劲风的洗礼。乔锋后来一直认为这个城市是最美、最原始、最纯净，也最值得怀念的地方，特别是高原河边静静矗立的白杨树。随着接触的增多，不太爱说话的章沁晖开始变得活泼，说话的声音也不时地改变，时常露出本性的童真。在乔锋看来，她那圣洁的微笑，竟比高原的阳光还要灿烂。

一次，乔锋和章沁晖一起在街上闲逛的时候，看着她在铺子里挑挑拣拣地和小贩讨价还价甚至因为砍下了几块钱而雀跃不已，乔锋情不自禁地笑了。

不想，这种举动被章沁晖看见：“你笑什么?”

乔锋回答：“挺好的!我原来以为你买东西是不会还价的。”

“买东西会还价有什么不好的?大家不都一样吗?”章沁晖显然心情也不错。

“我原来一直认为你与别人不一样，把你当成了公主，说话的时候都有点心跳得厉害。”乔锋一语双关地说。

章沁晖没有听懂，“是吗?我自己怎么没有觉得。那现在呢?”

“现在认为你是一个更高贵的公主，就像《天仙配》里的七仙女一样。有钱，漂亮，聪明，说明你可以当‘衣来伸手，饭来张口’的小姐

公主；买东西讨价还价，说明你也可以当穷人的老婆。”

听到这话，沁晖笑得非常开心。

去高原旅游的人，大多数都喜欢到日喀则去，乔锋他们来一趟不容易，当然不会放过这次机会。他们来到了被称为西藏四大圣湖之一的羊卓雍湖，与雅鲁藏布江仅一山之隔，湖内分布着十几个小岛，湖滨水草丰茂，是西藏著名的牧场之一。在这里，游客们纷纷拉着当地的藏民过来合影，乔锋与鲁毅也不例外。

章沁晖到了湖边，整个人就变得异常平静，她一个人离开喧闹的游客与藏民，站在湖边。湖边的微风吹过她的衣衫，乔锋远远看过去，觉得她像极了一个远离喧嚣不染尘埃的梦境中的女孩。乔锋拿着照相机慢慢踱到章沁晖身后，大声叫章沁晖的名字，章沁晖回头的瞬间，他留下了章沁晖站在羊卓雍湖边永恒的瞬间。后来那张照片，就摆放在了章沁晖在华南证券办公室的办公桌上。

乔锋从高原回来后，每晚睡前都要把在青城山老道士处得来的那本书拿出来看。那本书名叫《奇智狐狸》。全书共有九个分册，乔锋得到的是其中的一册。这是一套记述古代文化智慧的奇书，书的前言里提到历史上不少英雄人物都读过此书。书的核心理论是，一个人要想获得成功的智慧，必须要刻意培养自己具备“汉唐九诀”提示的关键素质。这九诀素质分别是：鸣、智、勇、技、奇、情、盟、毅、乐。

鸣，指的是无形资产。比如说刘备，文不如诸葛，武不及关张，但他是皇叔，具备鸣，所以能够成事。智指的是知识的广泛与接受新知识的能力，孔明就是这种类型的。勇，指的是人敢想敢干的精神，关羽张飞就是这样。技，是技能的简称，人必须具有一种实用的技术，刘、关、张、诸葛应该讲都是有技的。奇，是指你拥有的技术或者你阶段的着力点放在一般人不注意的盲点上。比如说曹操的重要胜利都是依靠奇兵获得的。情，是说人要成功必须是一个好汉三个帮。盟，指的是事业的开展必须借力打力，利用一切客观条件创造有利于

自己的环境。毅，是说即使正确的事情与成功在望的结果，也需要艰苦的坚持。乐，则是指要做的事情应该是被社会接受的和受欢迎的。

《奇智狐狸》是《汉唐九诀》的第二部分，虽然也反复提出了九诀的重要性，但着眼点却在“智”的方面。乔锋被这本书的内容深深吸引，并且有找寻其他八本书的欲望，但后来始终没有如愿。只是书中提及的一些书名，如《王者之狮》、《金钱老鼠》、《不死凤凰》等，想必也是这部奇书的一部分，是《奇智狐狸》的姊妹篇。由于《奇智狐狸》是文言文，道理深刻精妙，却言简意赅，所以其中许多要领精义，乔锋一时还不能领会。每当看到实在不能理解的地方，乔锋就宽慰自己，等到头脑清醒的时候再琢磨吧，反正离老道约定还书的时间还有10年。

《操盘手》　露出幸福的表情

万安投资的开户证券公司最主要有两家，一家就是章沁晖所在的华南证券，另一家是银赛港国际信托证券。由于银赛港国际信托证券距万安投资的办公室地址非常近，在没有业务开盘的时候，乔锋跟鲁毅经常到这家证券营业部大户室里去看盘。

关冰倩那天也跟乔锋鲁毅去了。

那雨下得充满了风情，三人步行穿越街道往银赛港国际信托证券营业部去。鲁毅老成持重，心情好像并不受环境影响，而乔锋在雨中却呈现出了少有的稚气。乔锋笑眯眯地冲着关冰倩说："这是我来南方碰上的第一场雨。我觉得南方的雨特别温馨，就像南方人的性格。"

关冰倩眯着眼笑，她说："让你觉得温馨的不仅是这场雨吧？"

边上的鲁毅也笑，乔锋便住了嘴，但脸上却露出幸福的表情。在证券部，他的秘密当然逃不过关冰倩的眼睛。从高原回来后，他与章沁晖联系一下子多了许多。他在工作之余，经常会小心翼翼地打电话去找章沁晖。说话的内容无非是些工作生活中的琐事，但他小心翼翼和放下电话后开心的样子，常惹得鲁毅跟关冰倩暗中偷笑。后来大家混得熟了，鲁毅与关冰倩便常拿乔锋来开些无伤大雅的小玩笑；有时也会含蓄地提醒他不要过分沉迷于一些不着边际的幻想中。但乔锋在他们的玩笑里，始终保持了一份愉快的心情，好像任何把他跟章沁晖连在一起的话语都能让他开心起来。其实，他并不是不明白鲁毅与关冰倩的劝诫，这非但没有让他怯步，相反的，倒让他心里生出更大的决心来。爱情是人生里最大的一场战役，这场战役的胜败关系一生的幸福。所以，在爱情的战场上，他根本不会退缩，何况，他要赢取的是章沁晖那样一个完美得让他心痛的女孩。

关冰倩也有一个深爱她的男朋友，叫林远思，在华南大学计算机系当教师。俩人恋爱多年，但始终不温不火。关冰倩常常在一个人的时候，心里被一些忧伤的情绪充满。她身处爱情之中，却无法感觉到

爱情那种甜蜜的滋味。她不知道，究竟是自己这方面出了问题，还是因为林远思。

这天在雨中，关冰倩的心事因为乔锋脸上露出的甜密被触动，因而在银赛港国际信托证券营业厅大户室看盘时，她显得有些心不在焉。

近期的市场一直处于盘局之中，表现活跃的品种都是三线垃圾股，媒体上的一些学院派人士不断发表指责市场投机的文章。在大户室看了这些文章，关冰倩问乔锋："不是说市场永远是正确的吗?为什么这些专家的言论都说市场不好?这样的话，按照专家认为对的理论进行操作有可能不赚钱，而按照专家认为错误的方式操作却可能赚钱，这说明什么呢?"

乔锋还没说话，鲁毅一脸不屑，抢着道："这只能说明这些专家是假的。在证券市场中哪有什么专家，只有胜利者和失败者。失败者是无权对市场进行指责的。"乔锋点头赞同，他的话更直接："在实质上，证券市场是最纯正的市场经济。表面上，它是纯粹的投机取巧：不同姿态的微妙差异、套利和题材、虚张声势和死斗到底。实际上它与武功一样，是一种凭借速度和灵活性取胜的游戏。就像达尔文的学说所阐述的，20世纪90年代末喧嚣的股票市场正在把那些只注重传统书本知识、没有实际对抗经验的纸上谈兵者扫除出局。"

接下来乔锋与鲁毅说了些什么，关冰倩已经听不进去了。她似乎在刚才的一瞬间，找到了与林远思之间问题的关键。林远思跟她是华南大学的校友，林远思高她两届，在大学里就开始追求她。那会儿林远思在学校里成绩非常好，为人又朴实，有许多女生都在暗中留意他。本科毕业的时候，林远思直接被保送升了本校的研究生，后来又留校当了计算机系的老师。在一般人眼里，林远思有一份稳定且不错的工作，人又那么厚道，对关冰倩一心一意，是典型的好男人。开始的时候，关冰倩也正因为这一点，才选择了林远思开始自己的爱情。可是，俩人恋爱多年，关冰倩走出校园，从一个学生妹变成了一家证

券公司的职员，她从事的正是当下社会最热门且最具有挑战性的职业。她眼见着许多原本平凡的人，一夜间创造出让大多数人一生都难及项背的财富；也有很多人，在一夕间失去数年辛苦创下的家业，沦为贫民。贫富的概念在这里需要重新定义，没有绝对的富与绝对的贫，只要你心中还有斗志，只要你不曾被失败完全击倒，那么生活对你永远具有意义。

《操盘手》　校园男生的状态

而这时候的林远思，依然停留在许多年前校园男生的状态。他现在虽然做了老师，但仍然每天呆在书房内摆弄他的电脑，每天都在重复同样的生活，不起丝毫波澜。关冰倩明白每个人都有选择自己生活方式的权力，但是，对于林远思的现状，她其实在心底已经有了不满情绪。这表现在她与林远思一起时，总提不起精神来，想跟他说些什么，但因为自己的性格，和考虑到一个男人的尊严，有些话又实在说不出口。她确定林远思是真的爱她，自己的这种不满情绪带给林远思的，是让他在她面前愈发拘谨，快30岁的人了，看起来却还像一个初入学的大学生样腼腆。许多个黄昏月下，关冰倩与林远思在华南大学的操场上散步，晚霞与月光常常让关冰倩在心里生出许多憧憬，一些温热的柔情那时也丝丝缕缕地从心里深处蔓延开来。但身边的林远思，却似乎根本感觉不到这些，仿佛只要跟在关冰倩的身边，就是件让他很开心的事，剩下的对他都显得无关紧要了。而关冰倩需要的不仅是俩人在一起，她希望林远思能够向她表达自己的爱，而不是单纯地靠她去感觉。

关冰倩知道自己找到了问题的关键，那一刻，她迫不及待有了些立刻见到林远思，跟他说清楚一切的冲动。

透过大户室宽大的窗户，外面的雨丝几乎看不见，但关冰倩知道它此刻依然在悄悄润湿着整个城市。而她此刻的心思，也像这细雨漫无边际，像细雨般纤柔且忧伤。

那边的乔锋与鲁毅还在闲聊，乔锋问鲁毅：“公司有没有关系比较近的股评家?”鲁毅回答说：“没有。但银赛港国际信托倒经常请一个叫太行的股评家讲课。”乔锋说：“如果方便，公司最好能与一个股评家保持长期联系。”鲁毅说：“你的意思是利用媒体的力量?”乔锋点头：“这次咱们中签的西部明珠数量挺多，到卖的时候，如果能够有一些辅助手段，可以获利多一些。我们不能小看舆论的重要性，一个好的政

委可以顶一个炮兵师。炒股其实就是打仗。”鲁毅点头说：“近期我就着手办这个事。如果能联系上那个叫太行的就更好了。”他停一下，接着说：“这事儿，我看你抽空打个电话给章沁晖。她跟太行挺熟，听说是去年上海红马甲培训班的同学。”

乔锋一愣，说道：“我也是章沁晖那期红马甲培训班的同学，我怎么不知道班里有个叫太行的同学?”鲁毅想了想说：“好像听章沁晖说过，叫太行的股评家真名叫吕太行，太行是他取的笔名。”

乔锋又怔了怔，想起那个红马甲培训班时的班长。鲁毅这时又说：“太行这段时间名气挺大，先是在报社开办了周末股票专版，借此与不少券商关系搞得火热。后来干脆辞职单干，在媒体上开辟专栏，以文风直接大胆、具有煽动性著称。后来他的专栏受到一些大户的注意，这些大户主动与他拉关系。在行情好的时候，他点评的股票短线很快就会有反应，对市场影响越来越大；特别是一些散户，简直把他的文章当成了股市的风向标。现在他是好几家券商的投资顾问呢!”

乔锋沉吟了一下，说：“原来太行就是吕太行，我跟他也挺熟。那会儿在红马甲培训班，我还跟他交过手，发生了一些小过节儿。”乔锋笑笑，接着说，“太行是个有办法的人，又对媒体这么熟，我看就找他吧。”鲁毅有点不放心地道：“现在的太行名气越来越大，咱们万安投资刚刚起步，我怕他不愿意帮这个忙，而且，你说在培训班那会儿还跟他交过手。”乔锋笑道：“你大可放心，我与太行交往虽然不算太多，但我想他不是个势利的人。他的市场眼光非常敏锐，他应该能看到西部明珠后面潜藏的商机。”乔锋顿一下，又说，“培训班里我跟他交过手不错，但那只是闹着玩的事。退一万步，就算他真在乎那会儿的事，但为了显示大度，他也会帮咱们这个忙。太行是个聪明人，他不会在这种小事上自跌身份。何况，这里有他两个同学，他能这点面子都不给吗?”鲁毅摇头微笑，叹道：“高人做事高深莫测，真不是一般人所能猜度得透的。”

《操盘手》　有了另外一种生活

这天中午，关冰倩告别乔锋和鲁毅，回万安证券。两个男人盯盘往往一盯就是一整天，因此关冰倩下午也没什么事，做了日常性的工作，然后打个电话给林远思。听到关冰倩的声音，林远思照例很高兴，关心地问她忙不忙。关冰倩冷冷地说："忙，公司这次中签的西部明珠马上就要上市了。这是万安投资的第一次大资金运作，所以大家都在为此做准备。"林远思说："周末了，休息休息吧！晚上来我这里吃饭。"林远思住在学校分给他的宿舍里，有一个单独的小厨房，俩人刚好上那会儿，经常去买了菜回来自己做着吃，感觉特别温馨。但现在关冰倩已经对那种温馨提不起兴趣了，她心里已经有了另外一种生活。

也就是在这天，林远思拿出精心挑选的戒指，向关冰倩求了婚。但关冰倩犹豫了一下，还是坚定地说了出来，"我还没有得到我想要的生活。我们生活在这样一个城市里，这城市衡量一个人价值尺度的惟一标准就是你的成就。我还没有实现我的价值，所以，我想再给自己一点时间。"

林远思显然没有完全领会关冰倩的话，他拉着关冰倩的手，不舍得放开，但又不知道说什么好。关冰倩挣开他的手，说："其实我也是爱你的，但是，我觉得一个男人必须有了自己的事业，才能让自己爱的人幸福。到那时，喝不喝洋酒有什么关系呢，就算我只喝白开水，我也是快乐的。"

林远思一时语塞……

当上海交易所开盘的锣声在9：30敲响之后，全国证券公司营业部的行情终端一下子变成了财富重新分配的魔盘。红红绿绿的变化不断影响着投资者的心情。这个开盘仪式通常是由交易所的某个总裁，或者某个社会名流，或者是那天上市的某个新公司的董事长，在交易大厅前像个现代和尚那样敲响一个铜钟。

这天万安证券的人马全部出动，鲁毅和关冰倩奔赴深圳和广州的两家证券公司营业部，而乔锋则早早地就和章子良到了银赛港国际信托证券大户室里。章子良有一些与他身份很不相符的习惯，比如说不喜欢穿西装，不喜欢穿皮鞋。平日里，他都穿些特别休闲的夹克衫，脚上套一双黑帮布鞋。布鞋的鞋底是用碎布一层层裱在一起，然后用麻绳一针一针地扎起来。在深圳，估计穿这种布鞋的只有他一个人，这还是他的母亲亲手做的。章子良的母亲在老家婺源时就有为章大江和章子良做布鞋的习惯，这习惯后来一直保持到她去了澳州。

章子良只在一些重要场合才穿上西装和皮鞋。今天，他的西装笔挺，里面的白衬衫与藏青蓝的领带让他看起来特别精神，脚上的皮鞋也擦得锃亮。这无形中让乔锋感到了一种压力。章子良坐在沙发上，腰板挺得笔直，眼睛一眨不眨地盯着面前的屏幕，像一个决战前夕的将军。今天是西部明珠上市的日子，也是万安投资成立以来最大的一笔投资，以往万安投资的账户上还从来没有停留过这么大的市值与现金。所以对于这一战，万安投资做了充分的准备。

当时的沪深交易所的交易制度与现在稍微有些不同，一方面是当时实行的T+0制度，即当天买的股票可以当天卖出去；另一方面还没有实行沪市账号指定交易，即在一个地方买的股票可以在另外一个地方卖出去。为了使得操作的保密性更强，之前章子良听取了乔锋的建议，让鲁毅和关冰倩分别在广州和深圳两家证券公司营业部开设了两个私人的一挂多的账号。因为根据有关规定，每个账号的持股数量有上限，所以大户和机构常用个人账号共用一个资金账号的方式，来达到多持股的目的。

《操盘手》　增强了看好的信心

开盘前，营业部的大户管理员送来了当天的《证券报》，只见新股分析栏写着西部明珠的价值分析报告。报告的题目是《与珠穆朗玛并肩的西部明珠》，主要内容有十大概念：第一是少数民族概念，第二是小盘袖珍概念，第三高科技概念，第四产品独特概念，第五潜在收购概念……综合结果是该股的合理定位应该是10元~12元；如果低于10元，属于低估，可以大胆介人，中线持有，必有厚报。

章子良跟乔锋一人拿着一张《证券报》，看完后，章子良问乔锋："写得怎么样?"乔锋盯着太行的名字，沉吟了一下，由衷赞道："太行的文章写得确实有煽动性，那些夸张的语言不是一般人能想出来的。"章子良赞赏地点头："不错，这太行确实是个人才。这次他为我们万安写文章，都是你跟沁晖的功劳。"章子良顿一下，接着说："听沁晖说你跟太行也是那期红马甲培训班的同学。以后，你们可得多亲近亲近，把他拉过来，为万安投资壮大声誉。

乔锋微笑点头。上次他打电话找到太行，跟他说了西部明珠的事，让他帮忙写些文章。太行毫不犹豫就答应了。乔锋本来以为他最少得想一下，没料到他答应得这么爽快。可见太行的思维敏捷程度，不待你一招使尽，他便能在瞬间想出对策。文章见报后，乔锋与鲁毅专门讨论过那篇文章，最后得出的结论是，太行的文章写得确实好，显然是下了大工夫。那边的章子良还在感慨，说："听沁晖说这太行以前是个诗人，后来明白过来，写诗不能当饭吃。他这篇投资报告的稿费比大学里任何一位教授的学术报告稿费要高得多。不过我看还是值，看完他写的文章，我自己都觉得这个股票真是好，简直不想卖了。"章子良打个哈哈，"可是，我不想成为空军俘虏营中的俘虏，我们必须赢得这场战斗的胜利。"

乔锋又从章子良的话里感觉到了压力。这是自己来万安的第一战，只能胜，不能败。

即使对于乔锋与章子良这样的业内人士来说，证券市场也是难以琢磨和不可预测的。因为市场的投资者不是面对面，大家在想什么做什么，无法直接看到。有人说市场是所有可用的信息和交易者的行动总和，但乔锋认为它的外延比这还要广泛，所有这些要素以各种方式组合，相互作用，形成了猛烈而神秘的市场力量。有谁敢说自己在这样的市场中百战百胜呢?

上午开盘前的集合竞价时间，乔锋向章子良建议在银赛港国际信托证券挂上88万卖单，单价为8．88元，让鲁毅在另一家证券营业厅内以同样的价格买进。结果开盘的价格果真就是8．88元，博了一个头彩。全国各地一些喜好炒新股的投资者顿时感觉这个股票可能有戏，因为只有机构操纵，才会出现这样吉利的开盘价格。

西部明珠开盘后，章子良有些紧张，他从商多年，但这是第一次大规模地参与坐庄操作。他透过大户室的窗户，盯着外面交易大厅里涌动的人潮。身后盯着显示器的乔锋不断向他报告战果，他心里倒也确实有些紧张。后来买盘踊跃，自己账户中的仓位在不断减少，股票的价格一直保持在8．58元到9.18元之间，这才渐渐放下心来。他让乔锋打电话给鲁毅和关冰倩，只要西部明珠涨到9．18元以上时，就果断用1万股为单位卖出；而每当价位跌到8．58元时，自己这边就让乔锋冲出大买单护盘。后来为了体现一下实战下单的快乐，他自己也赤膊上阵，在乔锋的建议和指导下进行操作。那天的大盘也确实帮忙，一直是个小涨的背景。

到了下午两点半以后，大盘的走势有转强的趋势，一些次新股都有走强的征兆。乔锋建议让鲁毅、关冰倩停止操作，完全由自己和章子良控制局面。在章子良继续小单卖股票的时候，乔锋自己与鲁毅、关冰倩在电话里对了一下账，买卖盘抵销后，目前为止一共已经卖了300多万股，大部分成本已经收回。

乔锋心里轻松了不少，长长伸个懒腰后，对关注自己算账结果的章子良说：“从现在起到两点五十，我们起用一个集中账号只卖不买，

而且力度稍微加大一些。”

果然不出乔锋预料，西部明珠的价格因此出现了逆大盘下跌的走势，并且一度接近8．58元的当天最低价。到了14.50后，该账号一共卖了200万股左右。乔锋立刻打电话给关冰倩，让她用今天放满现金到现在还没有动用的一个私人账号，每隔一分钟往市价上面10个价位买10万股，也就是说提高10个价位；在最后临近收盘时，把所有的钱杀出，挂买单为9．98元。

由于股市大盘尾市的走势进一步转强，乔锋在这时刻估计委托下单买卖时间马上就要结束，与章子良一起把银赛港国际信托证券的所有资金都挂在了9．98元的价位上。西部明珠全天的走势相对强劲，以光头略带下影线的最高点收盘，尾市更成为5分钟涨幅第一名；并且在买一价位上还剩有数百万的买单没有成交，而卖单寥寥无几，这无疑给所有正在关注该股的人增强了看好的信心。

《操盘手》　创造巨大的收益

虽然手中还有900万股股票，但章子良与乔锋心里已经清楚，该股的市场定位已经基本成功，只要不发生意外情况，这笔买卖将创造巨大的收益。

到了周末，乔锋把报摊上所有的证券报刊全买了一份，见到市场一致看好西部明珠，该股成为市场媒体推荐率最高的股票。乔锋数了数，共有十二家股评推荐了西部明珠。当时有不少散户就是根据有多少家股评推荐来选股的。乔锋还看到太行又写了篇文章，标题是《边疆的泉水清又纯》。文章指出西部明珠目前价格只是合理定位的下限，上涨还有空间，可以坚决中线看好。

乔锋握着报纸，沉默了一下：太行如此卖力地为西部明珠摇旗呐喊，除了章子良许以的丰厚报酬，其中应该还有章沁晖与自已的原因。乔锋虽然不敢确定，但是太行与章沁晖的关系，确实是他的一块心病。转念一想，既然太行在西部明珠这件事上做得坦然，那么，他也没必要为此心存芥蒂。真正的高手过招，其实不在于一招一式的还击，而在于一种姿态。就像《围城》里的赵辛楣向方鸿渐恶意挑衅，方鸿渐采取了退让的姿态来还击，因为那时苏小姐已心仪于他，他的退让其实是一种胜利者的大度。想到这些，乔锋心里陡生紧迫感，暗下决心不能在爱情的战役上输给太行。

西部明珠的市值已经翻了一倍多，这个周末的章子良格外开心。他很庆幸当初招聘的时候意外获得乔锋这个帮手。表面上的乔锋有些羞涩，不喜张扬，在人群里你根本没有办法分辨出他的不同。但是没想到，进入股市，这家伙俨然就是一个指挥千军万马的将军，不仅判断准确，行事果断，而且那份严谨，就连自己这样的老江湖都不得不佩服。有些人生来就是为了某一件事存在，剑客为剑，舞者为舞，而乔锋，似乎生来就是要做套利这一行。此时的章子良现在已经认可了乔锋的能力，同时因为西部明珠一役，自己一直身处战线的最前沿，

从头到尾参与了作战的指挥与决策，几乎所有的重大决策都是乔锋提请他同意后才具体实施的。他也为自己生出几许骄傲来，认为自己虽然初涉股市江湖，但已有大侠之能。

周五收盘后，章子良听乔锋打电话给正在上海的上市公司的头头和主承销商经理，问收盘价的定位是否合理。对方说了些什么，章子良没有听到，但看乔锋脸上露出的表情，他知道对方肯定非常满意。乔锋放下电话，只跟他轻描淡写地说，对方希望股票走势能平缓一些，不要太张扬。章子良哈哈大笑，豪气干云。他摇头道："不管他，咱们只管按照自己的决定往下做。"

这时候的章子良，已经知道乔锋是个将才，因而跟乔锋在一起时，不仅和颜悦色，心里还在想着怎么笼络住这个家伙。连续忙碌了好几天，星期六上午大家都各自好好休息。到了下午，章子良打电话约乔锋出来洗桑拿，缓解一下紧张的神经。乔锋本来想找个理由打电话给章沁晖，希望能把她约出来。但老板相邀，不能不去，而且这个老板不是别人，正是章沁晖的亲大哥。乔锋想到如果有一天自己能够赢得美人归，章子良就是自己的大舅子了。

乔锋走了后，章子良问鲁毅："你觉得乔锋这人怎么样?"鲁毅想了想，小心地回答："是个人才。"章子良再道："如果你站在我的位置，你该如何对待他?"鲁毅回答得愈发小心："可以把他当作韩信来使用。"章子良听毕哈哈大笑道："如果真是这样，我左有你这样的萧何，右有乔锋这样的韩信，今后可以在证券市场占有一席之地了。"鲁毅红了脸，知道章子良明白自己害怕乔锋冲击位置的心事，他由衷地叹道："章总你真是生了双慧眼，我是有什么心事，都瞒不过你。"又过了会儿，鲁毅道："章总，还有件事不知道你这双慧眼看出来了没有?"章子良注意听着，知道鲁毅还有下文。鲁毅道："乔锋他到万安投资来，其实是在学唐伯虎。"章子良有点疑惑，道："乔锋学唐伯虎干嘛?"鲁毅说："可能沁晖是他心里的秋香。"章子良稍沉吟，便明白

了。章子良没有说什么。鲁毅知道他的习惯，对于重要的事情，章子良不会轻易表态。

周一，大盘开盘。为了防止前一个交易日中的短线获利盘涌出，乔锋故伎重施，再度把西部明珠以一个吉利的价格大幅低开，成为开盘价的跌幅第一名，把上周五买进该股的投资者的获利锁定，盘面抛压果然很轻。接着很快就用几十万股往上拉升了几毛钱。这时候跟风买盘大举涌上，而抛盘较少。章子良非常顺利地在9．00~9．50元一线抛掉了许多股票，尾市又利用几笔大单把股价拉到10元整收盘。

以后的几天，每天根据市场情况出几十万股，有时也打些T+0的差价，很快就把筹码出得差不多了。大盘出现几天短暂的技术性反弹后，又回归到平衡市涨跌两难的状态。出完筹码后，乔锋跟章子良不由地整个人都轻松下来，相视而笑。章子良对乔锋说："打个电话给鲁毅与小关，中午一起吃鲍鱼去。"

《操盘手》　投资是异常顺利的

应该讲，这一仗万安投资是异常顺利的，整个项目完成后，获利5000多万人民币。无疑这次成功为万安投资老板章子良与主力操盘师乔锋奠定了极大的资本运作信心，特别是乔锋，初战能够成功，在各方面都奠定了良好的基础。章子良这时已完全认识到了他的才能，对他赞赏有加，这样他追求章沁晖的信心更足了。乔锋可能没有意识到，这次的成功有运气成分。人在顺利的时候更容易把运气看成是自己的能力，而忽略运气的重要性。

吃饭的时候乔峰看到了一个人，他是章子良亲自请来的。乔锋一眼就认出来他就是红马甲培训班时的班长吕太行，也就是现在著名的股评家太行。

太行来到深圳完全是为了情，确切说是为了一个叫张莲的女子。她是太行即将大学毕业时喜欢上的邻校音乐学院的女生。当太行在京城办完辞职手续，带着简单的行李置身深圳的街头，那时他的心里满怀喜悦。深圳对他虽然陌生了些，但这城市里有他深爱的女孩，他本想与心爱的女孩一道，来开始自己全新的生活。初到深圳的太行，与张莲小别胜新婚，着实幸福了一段时间。那段幸福的日子后来成为太行心上不可触碰的角落，是一道永不会愈合的伤口，它甚至影响了太行整整一生的命数——当上了电台节目主持人的张莲没过多久，就搭上了一个有钱人的车。

后来很长一段时间里，太行再没有对哪个女人用过心。当初选择证券业，是因为他看到了证券业是现代商业的魔方，它聚敛财富的速度远远超过了传统行业。自己的底子薄，要想在短期内发家致富，只能剑走偏锋。

后来太行的观点再次发生变化，因为在上海的红马甲培训班里，他见到了章沁晖。太行首先在心里拿章沁晖跟张莲做了比较，俩人的共同点是她们的美丽足以打动任何男人，章沁晖显然又与张莲有太多

的不同。张莲不过是当年漂在特区里最普通的女孩，她像所有漂泊者一样，非常迫切地渴望着一种归属感，并且对这花花绿绿的世界缺少一种免疫力，所以，后来离开太行似乎是种必然。而章沁晖表面看起来柔柔弱弱，但却是有着独立人格的新时期女性，当然这跟她的亿万家世有关。比较之后的太行又有了新的方向，他想到，如果自己能得到章沁晖的青睐，那么，无疑这世界又将为他打开另一扇通往成功的门。

章沁晖在红马甲培训班里，只有不多的几个熟人，而太行抢在众人之前对她展开了攻势。太行虽然远离诗歌，但他身上依然保留着诗人的激情，而且，他的攻势是不着痕迹的，具体表现在生活上无微不至的关照，以及像兄长样的呵护。章沁晖再聪慧，但终究年轻，饱经世事的太行，很快就赢得了她的好感。后来有一次，也是在财大的校园内，太行跟章沁晖闲聊时，非常巧妙地向她讲述了自己的故事：为了爱情告别紫禁城，结果却败走特区，心爱的人离他而去。那一天，太行还吟诵了几首当年写给张莲的诗，吟诗的时候，太行似乎又恢复了一个诗人的身份。章沁晖被深深打动了，她从面色黯淡的太行身上，似乎看到了一颗坚强而又脆弱的心。

回到深圳，太行与章沁晖一直没有断了联系，俩人除了隔三差五通个电话，太行还会时常邀请章沁晖参加一些社会活动。这时的太行已经声名显赫了，他作为一个著名股评家的身份，显然比他作为一个诗人更受人瞩目。太行家里到处都是K线图，有时他推荐的股票涨，即使自己没有买，也会高兴得一晚上睡不着觉。有人在听他股评时，亲眼看到他讲得高兴时，直接站在桌上声嘶力竭地评述，坚决有力。由于太行作股评的风格以看多为主，这正符合喜欢永远满仓的散户的心理，因此每当太行讲课时，常会引来雷鸣般的掌声。有时几个股评家讲课，往往是太行压轴。只要前几个股评家讲得时间长了，便会有人递条子：“请讲快点，要不太行老师没有时间了！”从这点上可见当时太行的人气。章沁晖常被邀请参加这样的讲座，当她坐在对着太行

欢呼的股民中时，心里真的为太行感到骄傲，并且，这种骄傲到后来还演变成为一种好感。

要想征服一个女人，向她展现自己的实力是必不可少的，太行知道自己做得很成功。这次乔锋打电话找他，让他帮着写几篇推荐西部明珠的文章，太行在一瞬间便想清楚了其中的厉害关系，果断地答应，而且倾力而为。果然文章为万安投资成功运作西部明珠起到了推波助澜的作用，同时，也让他与章家的人建立了战略伙伴关系。这天太行赶来参加万安投资的庆功宴，心里颇有些洋洋得意。进门后，他用他那富有激情的语言跟在座的每个人打招呼，然后，特意坐到了乔锋的边上。他与乔锋闲聊时，还特意把胳膊搭在乔锋的椅背上，以示亲热。

太行知道乔锋是章沁晖众多的追求者之一。那天在上海，自己与章沁晖去机场飞回深圳，在章沁晖宿舍楼外头与乔锋相遇，他一眼就看出乔锋的目的，但还是热情地与他打招呼，并且当着他的面与章沁晖扬长而去，成功地在乔锋面前展示了他与章沁晖的亲密关系。说实话，太行当时根本没把乔锋放在眼里，虽然乔锋曾两次挫过他的锐气。但是，内地一个小小证券营业部的职员，居然想打特区亿万富豪女儿的主意，这着实有点太不自量力了。而且，红马甲培训班之后，大家天隔一方，见面的机会都很少，章沁晖注定在这些癞蛤蟆想吃天鹅肉的人眼中，会是一朵盛开的昙花，虽然花香袭人，但稍现即逝。

《操盘手》　聪明人的风范

后来乔锋到了深圳，太行很快就知道了这件事。那时，他觉得自己有必要重新给这个年轻人定义了。在心里他越是觉得乔锋是个对手，在表面上越要表现得大度，这才是聪明人的风范。后来发生了许多事，太行也确实做到了这一点。所以，在股市这个战场上不管他风起云涌还是败走麦城，乔锋都对他保持了相当的尊重。

西部明珠一战之后，万安公司给公司里所有员工发了笔临时鼓励奖金，虽然数量不大，但无疑对员工的士气起到了鼓舞作用。证券投资部的奖金比其他部门要高些。据鲁毅讲，这是投资公司成立以来奖金发得最多的一次。由于万安投资这次战役的成功很大程度取决于乔锋的突发灵感与实际操盘能力，因而乔锋很快在公司被其他员工所熟悉，一些原来乔锋不认识的同事，在见到他后都会主动打招呼或者报以微笑。乔锋想到自己现在做的一切，正让自己一步一步接近章沁晖，便也心情愉快，更加主动地寻找着商机，希望在短期内能为万安投资再立新功。

乔锋接到章子良的电话，说晚上是老爷子章大江的生日宴会，请他也参加。乔锋放下电话，心思就没法放到工作上了。公司里没听说章大江要过寿的消息，否则，肯定会有员工商量去祝寿的事。看来这次章子良没准备给老爷子大办，而他却特别关照让自己参加，乔锋想这里头是不是预示了些什么。乔锋心里特别紧张，倒不是因为章大江的生日，而是他想到了章沁晖。这可是自已第一次出现在所有章家人面前，给他们留下一个好印象非常重要。

到了下午，乔锋跟鲁毅说一声，就回到公司为自己租的房子，换上了一身西服，配了条蓝色带碎花的领带。对着镜子端详半天，这才出门给老爷子买礼物。乔锋想章大江有亿万的身家，自然不会在意礼物的轻重，关键是要讨他喜欢。乔锋知道章大江今年已经60多了，公司的事全都交在了章子良的手上。这个年的韵老人最关心的应该是自

己的身体，可补品一类的东西他家里肯定不缺。乔锋又不知道老爷子有什么爱好，所以挺犯难。

临出门的时候，乔锋突然想可以借这个缘由，打个电话请教章沁晖，一来问问老爷子的喜好，二来从她嘴里探听一下今晚的事；当然更重要的是，有一个打电话给她的借口。电话通了，章沁晖那头声音挺吵，好像没在办公室里。乔锋问她在哪儿，她说在商场里，还说了商场的名字。这世上真是无巧不成书，章沁晖居然在距此不远的一家商场里，而且，章沁晖也是为了给父亲买礼物。乔锋喜出望外，赶紧跟章沁晖说好了地方见面。

那天不知道是什么好日子，商场里人挺多，乔锋匆匆往约定的楼上跑。商场特别大，乔锋不太熟悉，先去一个地方等了好一会，但没见到章沁晖的影子。后来突然发现原来自己找错了地方，赶忙向旁边的商场走过去。还没到约定地点，隔着攒动的人头，乔锋一眼就看见章沁晖。章沁晖穿了件凉爽的波西米亚上衣，配上大花刺绣的质感长裙，长发披下来，白皙的脸上露出灿烂的笑容。乔锋看得心里一热，正想上前招呼，蓦然间，他的身形顿住，脸上也现出些惘然的神情。

此刻，在章沁晖的边上，还站着一个男人。

那男人个头比乔锋略矮，穿着平凡随便，但稍加注意后会知道上下都是名牌。他一只手拎着两个纸袋，一只手插在裤兜里，随随便便站立的一个姿势，都透露出一种说不出来的洒脱。看着这个男人，乔锋忽然有了一种酸酸的感觉。面前这男人，身上似乎散发着一种南方精明男人的气息。你无法具像地说出来，但却无形中便要受他感染。此刻，那男人正与章沁晖在说什么，章沁晖巧笑嫣然，竟是乔锋从未见过的开心随便模样。乔锋的心往下沉了沉，觉得有些力量在胸中左冲右突，一下子搅得自己心神不宁。他本想立刻过去，往前走了两步，下意识地将身形隐在一根柱子后面。

乔锋心中狐疑不定，在柱子后面一番深呼吸才把自己调整过来。他想到章沁晖这样出众的女孩，身边应该会有众多的追求者，自己早

该有这样的心理准备，所以这时候不需要紧张，也不用担心。乔锋想起英国历史学家汤因比关于挑战与应战的理论。汤因比说：环境的恶化是自然对原古的猿类的挑战，持应战态度的猿人历经风雨，终能进化成人类；而持退让态度的另一支猿群，在数千万年之后，仍然是猿。这也就是说，当挑战出现在你面前，你只有持应战态度，才能让自己得到进步，并获得需求的事物；如果退缩，便真的没有了机会。

乔锋再深呼吸，先在脸上露出一个笑容，调整好心态，然后从柱子后面转出，向着章沁晖与那男人的方向走过去。章沁晖顾盼间，已经看到了他，远远地冲他摆了摆手，乔锋便快步走到她的身边。

这番站在章沁晖边上，乔锋竟感到心里是从未有过的紧张。

章沁晖却坦然，微笑着向乔锋介绍那男人。乔锋这时知道了那男人的名字叫季云飞。章沁晖再介绍乔锋时，神色便随意了一些，乔锋想，这是不是因为她跟季云飞关系更近一些的缘故?章沁晖后来再向着乔锋补充一句：“季云飞是咱们万安集团旗下商贸公司的总经理。”

《操盘手》　依靠商贸起家

乔锋怔了怔，感觉肩上的压力无形中又重了几分。季云飞在万安的时间显然要比自己长许多，而且，现在已经贵为商贸公司的老总。乔锋知道万安集团最初便是依靠商贸起家的，那这个季云飞很可能还是万安创业的元老之一，如果这样，他与章家的关系一定非比寻常。而且——乔锋心里痛了一下，这个季云飞微笑着站在章沁晖身边，连乔锋都不得不承认俩人的形象真是相得益彰，女的漂亮，男的洒脱，正是那种让人一见便生羡慕的情侣形象。可在后来的谈话中得知他原来是章沁晖青梅竹马的表哥，心头就不由得一下子放松下来。

后来俩人一边说着话，给老爷子挑的礼物也买到了。在章沁晖建议下，乔锋选了一套渔具。章沁晖说，老爷子现在最大的爱好就是钓鱼，每回钓鱼回来都要亲自下厨。乔锋便感叹知父莫若女。其实他不知道沁晖是不想让他多花钱。

买完礼物，时间也差不多了，章沁晖便问乔锋还有没有事，没事的话可以搭她的车一块儿回家。乔锋哪有不愿意的。与章沁晖逛了这半天，他心里简直乐开了花，而且，在行走中，他的胳膊有时会无意触碰到章沁晖，仅仅是这种短暂的无意识接触，已经让他心猿意马了。

晚上，章大江的寿宴就在家里操办，来的几乎全是章家的亲戚和朋友，只有不多的几个万安员工，就连鲁毅都没有出席。章大江是听说了乔锋接连两次不俗的表现，特意把乔锋拉到自己的那张桌子上。章子良又当着章家的挚亲好友介绍了一番乔锋的战果，弄得乔锋都有点不好意思起来。

章大江最后取出一个红包来当众交给乔锋，和蔼地说："周末的时候去一些楼盘看看，买套房子，以后就把家安在深圳吧。"

那一刻，有点出乎意外，乔锋真有些受宠若惊了。

乔锋离开章家的时候，已是夜暮低垂。暗蓝色的天空飘着几朵不常见的云，把这城市的夜映衬得愈发温柔；远方的山呈现几抹墨绿色影子，在天与地之间若隐若现。章沁晖送乔锋出门，分手的时候乔锋偷看章沁晖，见她笑容灿烂，觉得此刻她比任何时候都要真实。一时，他看得有些呆了。那瞬间心里生出很浓的冲动，真想把自己的爱意毫不保留地表达出来，但理智告诉他，在没有水到渠成之前一定不能轻举妄动，否则，便会断绝了所有后路，让自己懊悔一生的。所以，又寒暄了片刻后，他告辞离开。

那一晚，乔锋失眠了，在床上辗转反侧久久不能人睡。另一边的章沁晖，在这夜里，也像他一样，心潮起伏，心思像这夜般延绵。

章沁晖住在家里别墅的二楼，静静的夜里，远方好像能听到胡琴悠扬的声音。女孩心底都是敏锐且充满幻想的，而那幻想的主角必定是自己，当然，在自己身边也必定会有另一个影子。章沁晖心中的影子是什么样的呢?他该有一双黑亮的眸子，生得高高大大，有着太阳一样热情的笑容吧。这么些年，章沁晖发现自己心中的影子会随着心境及环境的影响发生变化，他是不确定的，因而章沁晖自己都迷惑在自己的幻想中。而这个夜晚，那个影子在她心里忽然有了些形状，虽然仍是模模糊糊的，但却足以让她的心思变得像这夜般绵长。

经过章大江寿宴那天的接触，乔锋心里生出许多自信来。他发现章沁晖其实并不是一个不容易接近的人，只是，自己需要寻找一些适当的方式，不着痕迹地一点点向她表白心意。乔锋记不清什么时候在哪儿曾看到过这样一句话：男人获得爱的方式是迅速出击，在燃烧中拥抱爱的烈焰；女人获得爱的方式是缓慢地渗透，然后在平静中品尝爱的芬芳。章沁晖的身份及她略显矜持的性格，注定她不会是那种能被某种过激的举动打动的人，如果那样，或者还会适得其反惊吓到她。乔锋明确了以后追求章沁晖的方式，却一下子犯起难来。很多事情都是说起来容易做起来难，要想找到一些打动章沁晖的方法，真不是件容易的事。

乔锋有自己的办法，他在中午经常借故拖着鲁毅吃饭，海阔天空闲聊一通后，总是将话题扯到章沁晖身上。乔锋自以为做得不露痕迹，但鲁毅又不是笨人，岂能猜不透他的心思。鲁毅这时与乔锋已经相处得非常融洽了，他有点喜欢这个略带些幽默感的兄弟。虽然他对乔锋追求章沁晖心里有些担忧，但还是不忍拂了乔锋的心意，将自己知道的关于章沁晖的情况全都原原本本说了出来。

《操盘手》　掌握的情况

乔锋知道了章沁晖有两大爱好，那便是美术与音乐。与众不同的女孩总是有些与众不同的爱好，乔锋觉得艺术似乎就是为章沁晖这样的女孩准备的。从季云飞那里，乔锋知道章沁晖美术与音乐的功底都还不错，都曾经在大学里的函授班学过。她的油画画得颇为传神，小提琴也拉得曲调悠扬。乔锋把掌握的情况当作法宝，记在了心上。

当临近章沁晖的生日时，乔锋打电话过来，说有个东西让章沁晖开车来拿，说是让她给代为保管。章沁晖拿着东西开着车回家的时候，心里头已经预感到了什么。到了家，自然有人帮着把东西抬上楼。章沁晖打发走工人，把卧室门关上，对着那幅包装好的东西，抱臂沉思。这时，外头的天已经黑下来了，华灯初上。暖暖的春夜里飘荡着些氤氲的气息，章沁晖的心思，也开始变得细腻且悠长。

包裹住东西的油纸被轻轻揭开，原来——是一幅油画。章沁晖面对这幅画的时候，心里被一层暖意轻柔地包裹着。画中的模特儿是在高原上身着波希米亚黄衣，配上大花刺绣质感长裙、长发飘舞的女孩儿。女孩儿白皙的面庞，不沾尘埃，飞舞的长发后显现出天空与羊卓雍湖。不知何处而来的光束，横穿女孩的脸庞，女孩的眼睛便在那光束里弥漫着一种迷幻的光影。章沁晖被画打动了，画上那个美丽的女孩不就是自己吗！

在高原的那段记忆再次被唤醒，高原的阳光，高原的天空，高原的湖泊，高原的藏人，还有高原上的羊卓雍湖。章沁晖觉得自己真地被乔锋送来的惊喜俘掠了，她长时间站在油画前，心里荡起一丝丝柔柔的，连她自己都恍然不觉的暖意来。

电话铃声适时地响起，章沁晖恍惑了一下，知道电话那头肯定就是乔锋。她抓起电话，期望中的声音果然从话筒里传来。乔锋说：“我不知道你打算收我多少保管费，所以打电话来问问你。”章沁晖沉默了一下说：“如果让我开价，说不定开出的价码会让你接受不了的。”

乔锋说：“真的一点商量的余地都没有了?”

章沁晖说：“那得看你给我一个什么样的理由。”

这回轮到乔锋沉默了一下，然后，章沁晖听见话筒里的声调变得果敢起来。乔锋说：“你知道吗，在世界上最深的马里亚纳海沟深处，基本上没有生物活下去的条件与可能。可就是在这样的深海里，却有一种生命力极其旺盛顽强、名叫‘安康’的鱼快乐地生活着。安康鱼之所以能够在深海里生活，是因为他们身上有一盏照明的灯。在他们前行或者寻食的时候，那一盏灯给他们带来方便。可是安康鱼不是一生下来就有灯的，小鱼要等到爱情在他们身上发生时，才会长出灯来。”

章沁晖眼睛感到了一种幸福的潮湿，她已经完全明白乔锋想说些什么了。

乔锋继续说：“你能够想像到在漆黑的海水中，如果没有了那盏灯，安康鱼该如何生存吗?那盏灯，其实已经成为安康鱼生命本身。他是安康鱼的幸运神。”章沁晖依然不语，却觉得心上一根弦已被乔锋拨动，轻轻震颤，荡起些她从不曾感觉到的微妙感受。她听到乔锋继续在电话里说：

“现在，我只希望，我能像马里亚纳海的安康鱼一样，有一盏照亮我生活的灯。我还想让你知道，那盏灯对于我，就是我的生命。”

手握话筒的章沁晖依然无语，但她的目光却柔柔地落在面前的那幅油画上，看画上的女孩远离尘嚣的面孔和高原上梦幻一般的光影。这时她忽然觉得心里有一些力量正在悄悄萌芽，那些力量搅得她内心不能平静了。她把目光转向窗外，看外面渐浓的夜色。在夜色里，她心里对那一盏灯，也渐渐生出些向往与期待来。

太行这阵子愈发春风得意，在“5．18”井喷行情中，西部明珠成为涨幅最大的明星股，它创造的短线暴利神话，让许多投资者羡慕得直掉口水，以至于相当长时间内，投资者和证券媒体都在寻找下一只“西部明珠”，希望自己能够成为幸运儿。而太行因为自西部明珠上市后一直大力推荐该股，即使在该股处于低迷期时也痴心不改。其推荐词语

坚定并有激情，而且连续十周是一周一个题材概念。这种做法给市场留下了非常深刻的印象。在西部明珠出现犹如火箭一样的上升行情后，太行在全国的名气大噪，市场影响度更高，特别是在全国的中小投资者中影响非常大，一些媒体甚至称他为散户领袖。只要他一推荐什么股，会很快引来跟风的买盘，导致这个股票出现短线的强势状态。

《操盘手》　众多投资者的关注

现在太行在证券界是个公众人物，他到任何一家证券营业厅，都会受到众多投资者的关注。这天他来银赛港国际信托跟汪总谈完事情，出门时被人认出来，很多人立刻围了过来，热情地寒暄问候。太行都有些陶醉在这种轰动效应中了，他耐心地跟大家交流了半个多小时才得以脱身。

出门碰到关冰倩，站在路边寒暄了两句，话题扯到乔锋身上，太行心里就留了神。操作西部明珠，乔锋是主力操盘师，而他只不过起到推波助澜的作用。只因为他频繁在媒体上亮相，才造就他今天的声势。但在业内人士看来，孰高孰低孰重孰轻自是一目了然。所以，此刻有关乔锋的任何情况，都能引起他的警觉。关冰倩并不知道太行的心思，又不想过多谈及万安投资的事情，便将话题扯到了生活方面。

关冰倩笑着说："乔锋现在每天甜甜蜜蜜的，连看盘的时间都少了很多。"

太行一怔，立刻有了些预感。他试探着说："让一个职业操盘师连看盘时间都减少的事情不会太多，乔锋不会恋爱了吧。"

关冰倩点头说："原来你不只会看股票，连猜这种事都猜得这么准。"

太行心情略有些阴郁，但他还要问最后一句："乔锋的女朋友是谁?"

关冰倩说："章沁晖，我们章总的妹妹。听说你们都是红马甲培训班的同学。"

太行记不清如何跟关冰倩说了再见，又如何一个人在街上转来转去。他心里被一种强大的悲痛所充满，仿佛又回到了张莲离他而去的那个夜晚。但这时他的心境与那时不同，那个夜晚，张莲在车窗内悄然远去，夜色中的太行悲痛欲绝。那种痛，是因为一段感情的失落，因为自己苦心经营的爱情到头来却换来那样一个悲剧结局。许多年

后，在街头徘徊的太行悲痛的却是命运对自己的戏弄。章沁晖是继张莲之后，惟一让他动心的女孩。一段时间内，她简直成了他努力工作的动力，为此，他在万安投资运作西部明珠时，简直是不遗余力为之摇旗呐喊；当西部明珠冲天而起，他希望以此作为打开章沁晖心房的钥匙。无情的现实让他明白了自己的处境，命运再次无情地戏弄了自己。又是乔锋，他从一开始在红马甲培训班时就横插在自己与章沁晖之间，而自己那时根本就没有把他放在眼里。如今他却如愿得偿，赢得美人归，再次重挫了自己。太行现在对乔锋的心情，真是异常复杂，有些嫉妒，又不禁钦服这年轻人的能力——他不仅能在股市上纵横驰骋，而且在爱情的战场上亦能春风得意。太行简直有点控制不住自己的情绪了。适才在证券营业厅里的风光，在他心中已经烟消云散，所有的风光加起来，也抵不住失去章沁晖的痛。或者根本谈不上失去，因为他还不曾得到过，可是，那种心痛却是无法抑制的。

中午的时候，太行找了家小酒馆喝了不少酒，后来打车回家，整个脑袋都在痛，倒在床上时觉得天旋地转。他一向认为醉酒是年轻人才会犯的错误，但现在，他觉得只有一醉，才能让心里稍微好受些。

他醒过来时，外头的天已经黑了。喝了一大杯凉开水，他清醒了许多。多年的股市生涯早让他知道该如何用理智战胜情感。这时，他首先想到事情并非不可救药，章沁晖只是刚开始跟乔锋恋爱，只要俩人一天不结婚，他就还有机会。其次，他认为西部明珠在“5·18”井喷中能成为明星股，自己功不可没，所以，他决不会只单纯为他人做嫁衣，一定要从中再挖掘出更大的价值，作为自己付出的回报。最后，他又想到，退一万步讲，就算章沁晖与乔锋的事情已成定局，但在深圳这样的城市美女无数，没有了章沁晖，他还可以另寻目标，以自己现在的名声，任谁都不敢小瞧。

迅速有了对策的太行感觉有点儿轻松起来，股市多年的打拼，让他心理承受能力已经高于常人。有了对策便要积极行动起来，他觉得目前可以做的，就是继续从西部明珠上尽量多地寻求回报。

《操盘手》　处于无产者的阶段

太行这时基本上还处于无产者的阶段，手上并没有多少钱。尽管他自己也在低价位买进了许多西部明珠，但是由于长期养成的短线思维导致在西部明珠上涨的第一天就出了手，加之本金有限，投资效益不像社会上传言的那样诱人。他自己对媒体上报道他由于成功投资西部明珠，从而斩获100万的利润也不予否认。太行抛出西部明珠的第二天、第三天依然出现暴涨。太行虽然后悔抛出该股，但是他依然异常高兴西部明珠出现了这么大的涨幅。太行是聪明人，他在西部明珠第三天涨到25．68元左右的时候，灵机一动，在这个价位上又购进了西部明珠，随后紧接着又卖出该股。这次操作他并没有赚钱，也没有亏钱。他那时只是凭着直觉觉得这里头有文章可做，但还没有想到具体该如何操作。

被乔锋与章沁晖的事一刺激，太行忽然灵感闪现，想到了抬高自己知名度的一个绝妙方法。太行第一次买进西部明珠，是在5．68元的价位上买进1万股，在第二天行情上涨时以10元的价位卖出。第二次买进该股时的价位是25．78元，数量同样是1万股，接着就在25．68元的价位卖出。现在，他只要把两个买卖来回的买卖交割单让证券公司大户管理员给打印几份，把第一次卖的和第二次买的交割单烧掉，只留下第一次买的和第二次卖的，这样就能给人造成他是在底部区域5．68元买的1万股西部明珠，在“5·18”行情的最高点附近25．68元卖出的印象。一个回合的买卖能有20元、352％的收益，足以技惊四方了。

太行按照计划操作起来，打印好的两份交割单还用精致的画框装裱起来，挂在证券公司大户室的墙上。然后，他又写了一篇精彩的挖掘黑马股的文章。文章上半部分记述了自己通过什么样的方法发现了大黑马太子股西部明珠的，怎样抵抗市场的低迷煎熬与其他短线机会的诱惑坚持持有这个股票；当然这种持有不是无限制的，一直到超出它的投资价值25元为止。文章的下半部分首先告诫投资者对于价格已

经高于投资价值的股票不能过度长线持有，要适可而止；自己的黑马股研究的西部明珠阶段将过去，停止分析西部明珠，而将主要精力放在研究第二匹黑马股上面；敬请大家以后关注他的专栏。这篇文章后面附上了他买卖西部明珠的交割单。

文章发表后，引起了极大的轰动。此前，太行确实是大力推荐西部明珠，再加上说服力十足的交割单，读者对此很是信服。不少投资者每个周末都要买有太行专栏的证券报，等待太行的第二匹黑马股的推出，以至于有太行专栏的报纸发行量大增，太行的稿费也一路飙升，在国内算是首屈一指。

由于太行推荐西部明珠的极大成功，加之他许诺将挖掘下一只黑马股，人气急剧上升，全国不少证券公司营业部和咨询公司，纷纷高价邀请他上门讲课，或者举办大型黑马发现报告会。尽管这种大型报告会是收费的，达到一张票50元钱的高价，但依然是听者如云。在一些省会城市，一场报告会能出现多达5000人的场面，而且大礼堂的窗户上也常常爬满听众。由于太行是诗人出身，说话非常有激情、有煽动性，加之以唱多为主，这非常符合惯于满仓的中小投资者的心理，他的报告会经常被雷鸣般的掌声打断，有时讲课结束需要几个彪形大汉护卫才能离开会场。这种每个周末飞来飞去的奔波是很累的，但太行却乐此不疲，一来那种万众欢呼的场面极大程度地满足了他的虚荣心，另一方面，他需要用些忙碌来逃避情感的再次失落和建立新的自信。后来往外跑的次数多了，他发现讲课费的收人竟然比炒股票来得更快一些。

太行那时也许没有想到，他频繁地飞来飞去还为他带来了一段奇遇。那就是后来做了他的妻子的融美艳智慧为一体的赵熙。

那天在电话里，关冰倩最后才告诉太行，她已经离开万安投资了。自己现在跟林远思开了家金象科技信息有限公司，目前主要经营一种面对家庭的个人版证券信息接收网络系统。太行因为心里惦记着

赵熙的事，所以也没多问。他想这次带着赵熙出现在乔锋与章沁晖身边，一定会让他们大吃一惊的。

关冰倩打电话给太行的时候，生怕太行不答应来讲课，现在心上一块石头落了地，就开始与林远思忙着做广告与印刷宣传材料。

《操盘手》　上个月才发生的事

与林远思成立自己的公司，这是上个月才发生的事。这期间又发生了许多事，让关冰倩、林远思无论是爱情还是事业上更加走向成熟。后来关键时候章子良拉了他们一把，给他们30万资金，说是自己入30%的股，让林远思注册一家软件公司。关冰倩很感激章子良在关键时候帮了她一把，而且用一种不让她难堪的方式让她接受了他的帮助。

关冰倩与林远思的公司很快注册成立，公司成立那天，章子良带着乔锋、鲁毅专门前去祝贺。

公司成立后，关冰倩与林远思看准了当时证券市场正处于发展初期的情况，绝大多数投资者的分析手段还比较原始，一些市场技术分析人士在作功课的时候，需要自己根据广播电台播出的技术数据手工画K线。这种分析手段既麻烦又容易出错，所以林远思希望建立一个面向家庭的个人版证券信息接收系统。但是这需要一笔启动资金来购置网络必需的服务器和缴纳接收卫星数据的服务费。这时，林远思和关冰倩剩余的钱仅够维持他们自己正常的生活了。后来关冰倩想出了一个好主意，她对林远思说："现在社会上的股评报告会非常火爆，但多数都是面对散户的，而且也多是一些低层次的评论大盘和个股。咱们可以试着办一期面对大户机构的高级操盘培训班，费用可以收高一点。如果成功了，不但可以解决公司初始的资金困难，也可以增加一项新的盈利业务。"

林远思想了想，就同意了。关冰倩出面，邀请到了章子良、乔锋来讲课，再加上太行的加盟，这次高级操盘培训班的阵容已经很强了。所以，广告在《证券报》上刊登后，很快就从全国各地吸引了60多人报名。每人培训费2000元，60人就是12万，除去成本费用，金象科技信息有限公司可以净赚8万元。有了这8万元，公司的家庭个人版证券信息接收系统便能正式启动了。

参加培训班的各地学员，抱着各种目的而来，有人是想来学真本事的，有人是想来认识几个庄家，也有人纯粹是利用公费来特区旅游。林远思根据学员的不同要求和目的分别做了安排。由于这是沪深股市第一次高级操盘培训班，所以章子良、乔锋和太行都做了充分的准备。培训期结束，听课的投资者反映非常好，三位讲师的许多经验都是绝大多学员原来没听说过或者从来没有想过的。

章子良把做股票与自己经营生意的经验结合在一起，他认为做股票先要培养自己的素质；炒股如同行走江湖，除了身怀绝技，还要有内功作基础。不少投资者遍寻炒股绝招，也把经典投资理论背得滚瓜烂熟，但在实战中依然无法战胜市场。这主要是因为英雄底气不足。英雄底气不是在头上抹点摩丝，不是口出狂言，不是手握重金就能具备的。做股市英雄，需要投资者有足够的胆识，更需要有意识地培养并熏陶自己。

乔锋主要从实际操作上讲起。他说在沪深股市中，绝大多数投资者，这包括许多自以为钻研技术非常刻苦的投资者，都是没有实际操作思维的，甚至可以说是在乱炒，没有一套成熟的实战套路，也不会把平常掌握的一些技术有效地应用于市场。这样运作主要靠运气，但运气不可能会一再眷顾你。随着沪深市场进入中等规模时期，市场资金供给又处于一个停滞状态，在这个时期以基本面分析与技术面分析为基础的传统实战方法都已落伍，甚至走进死胡同。在这个背景情况下，京城私募基金研制发明了一些更适合这个时期市场的操盘方法，他们把这个方法称之为“中国证券实战风云榜”操作法。其实，这种操作法也只是适合5万到500万资金之间的中小资金盈利模式，或者说实战操作系统。这种操作系统是以天罡指数理论和盲点狙击理论为基础，以编制天罡指数，分析风云盲点，参考电脑指标的最新实战系统方法。

乔锋讲的时间最长，他讲课的内容大家非常关注，以至于乔锋宣布讨论到此结束时，大家都不愿意离开。太行一上来便是煽情，他

说：“这是我最后一次公开讨论股市了，三天后我将离开深圳，专门为一家职业机构服务。因此我非常想在这最后一次与大家的讨论中，拿出点真东西，与大家共同提高。

《操盘手》　最喜欢去的地方

在沪深股市中，基本面分析选股的要点与那些大学教材中的内容有极大的不同，甚至有些方面是不兼容的。在沪深股市，好的上市公司不一定是好股票，坏上市公司也不一定是坏股票……”应该来讲，太行的这一段讲课内容确实是他自己的亲身体会。他在以后的投资生涯中，确实是把几只乌鸦的上市公司股票变成了凤凰，并且在这次讲课后不久，太行就有机会来对他的这套理论进行实践了。

深圳湾是乔锋与章沁晖周末最喜欢去的地方，两人非常喜欢海的风景。让新鲜的海风吹在身上，惬意极了。每当这时候，章沁晖都会异常安静，清新的海风吹荡起她的长发，她白皙的面容便安静得像天上的月，让你能感觉到她的晶莹皎洁，待要伸手去触碰时，她又柔柔地没有了形状。乔锋盯着身边的女孩，每次心里都会生出那么多的冲动。他想从后面轻轻把章沁晖揽在怀里，把嘴唇埋在她柔滑的发间。他还想在她的耳边轻轻说出自己的爱意，他想让女孩知道，他已被这份爱折磨得太久，他像一个不知疲惫的旅人，她就是他今生惟一的终点。

可是，乔锋终究还是不能说出心底的秘密。女孩太安静了，那些月华在她的发梢间流淌，射出一些比月华更清冷的寒意，一点点消却乔锋心中的热情。还是什么都不要做吧，能静静地呆在章沁晖身边，已经是件很幸福的事了。乔锋望向远方的帆影，在海风中似乎能闻见几许女孩身上的清香。很多时候，远处不知哪儿会传来一些轻柔的音乐声，脚下轻涌的波涛和着节拍在他们身边荡漾。海上有时候会有一两只小船轻轻地飘，船上像星星般的光亮落在深色的海水中，很快就被波涛揉碎……

章沁晖觉得有些波涛正涌向她的心田，那哗哗的涛声就要将她淹没了。有些雾从海洋深处飘了过来，很快，它们就在乔锋与章沁晖身边弥漫开来。你见过夜晚海边的雾么?它们轻柔地涌上来，带些玄幻的

感觉，遮掩你的视线。站在雾中，你像进入了一片虚无的世界，只有涛声可以穿越虚无传到你的耳中。这时候，如果在你身边，有一个让你可以依靠的人，那一定是件非常幸福的事。夜渐深，雾渐浓。这样一个如花似玉的夜晚。

音乐大师詹姆斯·拉斯特及其乐团即将在上海举办一台大型音乐会。一向视詹姆斯·拉斯特的音乐为黄金般的音乐的乔锋觉得要是能给同样爱好音乐的沁晖搞到两张音乐会票的话，一定能给沁晖一个惊喜。所以就托在上海的太行和赵熙帮忙给搞搞票。赵熙以前曾为京剧演员，后来加盟银赛港国际信托任投资部经理，再后来由于性格刚烈，遇到一些手脚不老实的客户，不愿忍气吞声，愤而辞职。太行是她听股票讲座时认识的。是他的“股迷”。后来太行每到之处，都有她追随的身影，再后来太行也就越来越离不开她了。最后带着她的一千万一起嫁给了太行。

不用说，神通广大的两位当然是没让乔锋失望。乔锋和沁晖欢欢喜喜地从深圳飞往上海去看了这场音乐会，事后太行和赵熙又给他们俩接风。

席间太行跟乔锋说了一件事。前些时候赵熙弄到几笔大资金，他坐庄浦东飞龙被套了。“最让我头疼的，还有两个月就有一笔短期的资金到期，如果这笔资金一撤就控制不住盘面了，后果自己想着都有点害怕。原来赵熙劝我回深圳一趟去求助你，正准备去呢，就赶着你来了，这是缘分啦。”听完太行的话，乔锋说：“你让我想想。”乔锋闭着眼睛想了好一会，太行看着他像快要睡着了的样子，有点着急。就在这时候，乔锋突然睁开眼睛问太行：“你还有活动的资金吗?”“还有两三千万吧……”太行疑惑地回答。

“那就有了，有个法子你可以试一试……”乔锋贴着太行的耳朵把方法说了一遍。

本来准备好第二天坐飞机回深圳的，乔锋告诉沁晖：“太行有件事情要我帮忙，可能要晚回去一天。”章沁晖回答：“那正好，上午我就

让赵熙带我去买詹姆斯·拉斯特乐队的音碟。对啦，另外两个乐队是什么?”乔锋告诉她：“曼托瓦尼和保罗·莫利哀。”

《操盘手》　深圳著名机构的操盘手

这天太行忙了一整天。晚上，他在本地的一家高级酒店宴请了十几位当地有名的股评家和营业部的总经理。推杯换盏过后，太行给大家介绍乔锋是深圳著名机构的操盘手，说自己联系了深圳机构要再度南下发动新上海概念股，希望大家为证券市场的活跃先做一些舆论上的鼓吹。为了使行情发动的更顺利一些，大家最好只宣传新上海概念，特别是浦东概念就行了，对一些具体的股票名字最好不要明说。这时有一些人知道太行是浦东飞龙的庄家，他刚才的话是有所指的，大家心知肚明也不点破。另外太行说有些机构想多开一些账号，不知道哪家营业部有多余的空余账号，要好几百张呢!那几个营业部的老总一听立刻就急了，连忙表示自己营业部有，要多少有多少，都是专门为机构客户准备用的。一番话后，大家纷纷举杯，说这点小事实在算不了什么。席间，一位记者几次纠缠太行，问浦东飞龙怎么样，会不会成为下轮行情的龙头，能不能买。太行回答："我怎么好说呢，你这不是砸我的饭碗吗?大家都懂技术分析，明后天一看市场表现不就全明白了!最好是大家又赚了钱，我又没有违反行规。我这话都已经说得够明白了吧!"

酒足饭饱后，太行给在场的每位股评家和记者发了一份丰厚的礼品。

周一早上，赵熙去机场送乔锋和沁晖。太行来到证券营业部打开当天的证券报纸，那些参加酒会的股评家们都非常有职业道德，一点也没按太行的要求点评市场，大家都是各自按照自己的技术理解进行评论，有的在数波浪，有的在算江恩周期，有的在分析股民经济，惟独没有推介上海概念的。那晚一再向他打听新一轮行情龙头的家伙，反而大谈新上海概念的泡沫。看完这些市场分析，太行露出轻蔑的笑容：看样子同志们口味都不小呀，嫌红包小了点，幸亏计策防范了这点，还有妙招在后面，不怕这些家伙不上当。

太行在浦龙飞龙的成本价是14元左右，而这个时候股票的市价交易价格是18元。星期一大盘的走势处于买卖两淡的盘局行情，没有什么特别的消息和股票值得投资者注意。尾市最后半小时太行的演出开始了，浦东飞龙突然无量跳水，这种走势让许多技术分析者搞不懂。第二天浦东飞龙的走势故伎重演，更加引起了市场的注意，各种分析猜测都有，但是没有一种有说服力。第三天开盘后，浦龙飞龙上来就在16元的价位上挂出上百万股卖单，在15．6元的价位上挂有数百万的买单，连续密集10万股成交，从上午到下午一直是这样，当天的量比非常引人瞩目。这是典型的低位放量，按照技术分析可以认为是主力在换庄。不少大户室里的股民按捺不住诱惑纷纷试探性地买进，并不时地根据其股价的涨跌，在证券公司营业厅内爆发出集体鼓掌与叫好声。尾市随着浦东飞龙的股价直线上飘，更是追者云涌。

周二开盘前，太行再度打开当天的资讯和报纸，市场人士几乎众口一词："浦东飞龙大换庄"，"浦东飞龙，可能是引领第二波新上海概念的龙头。"这时太行安排部下在一些股民数量比较多的营业部用新开设的账号大量买进浦东飞龙，大单买进该股的成交回报不断地出现在这些营业部中，一版一版的，好多散户在计算一共是多少股。浦东飞龙这天继续放出巨量，收盘价报于17.48元。这时，赵熙打电话给乔锋，说大功告成，让乔锋开设一个银行账号，好把酬劳汇过去。

太行出货完成后，立即把资金提前还掉了，共计赚了1200万元人民币，比当初赵熙给太行的嫁妆还多了200万。这与两人前些天预算的赢利标准差了一点，但是经过挫折考验的成果更让人高兴。

不过，在太行陶醉的时候，赵熙刺了他一句："还不是乔锋出的主意!要不，结果是怎样就不好说啦。"

《操盘手》　心里很不是滋味

虽然这是事实，太行听后，心里很不是滋味，一时也无语。其实，赵熙并不是在责怪太行，她希望自己爱人能够超过乔锋。女人对自己的丈夫总是以最高的要求来对待，这种要求有时会对男人有正面的刺激作用，有时也会使男人的自尊心过度膨胀，以至于做出出格的事情，像林远思利用软件操纵营业部就是这样。经过这次战役，太行的为人有所收敛，不像原来那么张扬了，但是他在心里暗暗发誓，这1200万是赵熙的，总有一天他要依靠自己的力量赚更多的钱，他会向赵熙证明自己是有能力的。

后来他一直在研究成功的坐庄方法，研究美国著名股王巴菲特的投资思维。他发现巴菲特的投资思维并不是像那些媒体上宣传的简单持有绩优股长线不动，而是一种把上市公司买下来，通过提高上市公司的业绩，然后利用杠杆效应获得更大的二级市场收益的办法。并且国内的一家新疆机构用这种方法在几家上市公司上已经获得了成功，只是做得还不够完美。太行的头脑中已经渐渐地形成了一种类巴菲特的坐庄模式，如果有机会，他要运作一家上市公司，把这家公司做成中国最好的上市公司，让它的股价只涨不跌，成为沪深两市股价最高的股票，股价要在100元以上。

从上海回到深圳后，沁晖跟乔锋的关系一下子拉近了很多，而且也不避讳家里的人。一个星期天，沁晖买了一张新的保罗·莫利哀的碟片，请乔锋到家里去听。后来还让乔锋跟她一起唱卡拉OK。先是沁晖自己唱，乔锋记得第一首是《每当我走过咖啡屋》，第二首是《当我想你的时候》。这第二首给乔锋留下了深刻的印象，他一下子就把歌词记住了，“当我想你的时候，我的心在颤抖；当我想你的时候，泪水也悄悄地滑落。当我想你的时候，才知道寂寞是什么；当我想你时候，谁听我诉说……”乔锋歌唱得不好，但沁晖非得拉着他唱，结果在唱一首深圳人都喜欢唱的男女对唱歌曲《也许》的时候，最后一句是

男声，歌词应该是：“也许，我会忘记；也许，没有也许。”而乔锋唱的是，“也许，我会忘记；也许，全部是也许。”逗着沁晖差点把眼泪笑出来。中午吃饭的时候，家里没有几个人，沁晖自告奋勇地说她自己做饭，做好后端上桌，催着乔锋吃。章沁晖先是问她妈妈好吃不好吃，后来又问乔锋好吃不好吃。乔锋看得出来她平常是不做饭的，菜做的有点淡，但是还是说好吃。吃完饭后乔锋没有料到沁晖不让家里的保姆洗碗，她对乔锋说：“饭是我做的，现在该你洗碗呢。”回到自己的住处后，乔锋非常高兴，沁晖让他洗碗，说明已经把他当做家里人啦。

乔锋这时已经在万安投资呆了不短的时间，对章子良的性格已经摸得八九不离十。这个农民出身没有多少文化的老总，在诸多实战中摸索出了一套自己商战的经验与理论，但身上仍然有许多普通人常有的缺点，比如说性格急躁和过于看重眼前的利益。

合作是所有组合式努力的开始。一群人为了能够达成某一特定的目标而组合在一起，拿破仑把这种组合称之为“群英结党”。“群英结党”是一种弱势群体在一个广泛竞争条件下的竞争方式。但是“群英结党”的过程中最重要的三项因素是：专心、合作、协调。早期的私募基金应该来讲就是这样一种方式，但是许多早期私募基金的参与者都是抱着只赚钱不亏钱的思想来的。乔锋的名气越来越大，有很多慕名而来的资金委托者就有这种盲目的心态。章子良由于原来的几次成功经验，没有顾忌太多就接下了这些资金，有些资金达到了15%的高利息。而如果这些资金放在银行里不能产生效益，那么高额的利息就会成为万安投资一项沉重的负担。

接近5月中旬的时候，章子良召集了新成立的证券投资部的全体职员开会，让大家发表对股市走势的看法。市场已经连续几周成交量极少，市场买盘稀少，对一些敢于买股票的人，连证券营业部的员工都视其为傻子。因此开会的时候多数人都对当前的股市缺乏信心，只有鲁毅等少数几个员工知道公司新近筹集了不少资金，表示可以少量地

参与深发展等绩优龙头股，他们有这个看法的原因是这类股票在弱势中比较抗跌。

《操盘手》　智力降低魔力

开会的时候，乔锋一直没有吭声，临近会议结束的时候，他说，没有只涨不跌的股市，也没有只跌不涨的股市。市场从高位跌到现在已经接近2／3的幅度，许多个股的市盈率都不到10倍，并且市场融资功能已经基本消失，况且管理层希望股市上涨的心情已经直接表露在媒体之上。这样讲一方面是乔锋确实有这些看法，另一方面乔锋知道公司有大量的资金，必须进场获取利润。最后乔锋非常直接地表达了可以大规模参与沪市做多的看法。

其实，章子良早就心中有数了，乔锋的这番表述非常符合他的心理，会后就把乔锋和另外两个非广东籍、对市场不是太了解的员工留下来。章子良告诉乔锋，由他们三个人组成一个新的项目小组，乔锋是组长，另外两个同事是助手。章子良交待，项目小组第二天就开始工作，并在一个星期内要完成几套选股、操作计划与新账号的立户，财务部会很快把资金调到证券营业部。

项目小组开始工作，乔锋初时主要以当时的市场热门股上海本地股作为选股目标。但是由于这些股票多数都有机构被套牢，加之流通盘子较小，市场处于极低的成交水平，因此不适合大资金的运作。这时已是5月20日，正好赶上一只次新股上市，由于上次成功地操作了西部明珠，乔锋与章子良都对边远地区的股票非常有好感。因为上市公司可以在交易所获取不同阶段的流通股东的变化情况，一些中心大城市的上市公司往往对自己的股票看得较紧，一旦发现有机构人驻，往往会自己跟随操作或者把消息透露出去，甚至有时候为了让机构配合自己或者达到一些特殊想法，采取公布利空的破坏性措施。而边远地区的上市公司则民风淳朴，对机构的运作很少掣肘，因为这个原因，后来不少民营机构都喜欢操作边远地区的股票。

西部电力上市的时候，市场依然处于低迷的状态。这只股票是一个中盘异地股，相对成交量在那几天比较大，明显有机构护盘，但依

然抵抗不住一级市场的抛压，很快地接近了原始股发行价3．90元。乔锋将西部电力的资料整理好，向章子良汇报，说该股分红派现能力较强，有一定的保险系数，通过分红也可以摊低一些成本。乔锋建议操作该股。章子良这几日其实已经在注意西部电力，他的看法与乔锋基本相同，也认为该股不错。确定了作战方向，万安投资便很快开始备战，大笔资金调人证券部。

乔锋这时的心情还是有些紧张的，由于天天看盘，不可避免地受到了市场熊气的影响，虽然确定了主攻方向，但心里还是有所顾忌，所以操作初期，处于异常谨慎的状态，买进的单子与数量都很小。这期间，章子良几乎天天都要过问操作的情况，看到操盘日志后，他的眉峰皱起，略有不满情绪。他要求乔锋加快进货的速度，说这样谨小慎微会错失机会的。乔锋有心想说些什么，但看到章子良心意已决，而且，操作西部电力是已经明确的方向，所以便只能把自己的担心埋在心里。

万安投资加快了进货速度，乔锋很快又发现，越买抛盘越大，这更加深了他的顾虑，就把这一现象向章子良做了汇报。章子良说没关系，这很可能是新股上市时护盘资金的杀跌。后来果然抛压减轻，因为这股机构筹码的杀出，乔锋他们很快就完成了进货。买进最后一单股票时，乔锋紧张得手心脚心里满是汗水。这种情况让乔锋越发不安，自己在以前的几次操作中从没像现在这样紧张过。

爱情是非常奇怪的，刚开始开花的时候是最甜蜜的，但是它好像跟股市一样也有周期，两个人的关系发展到一定地步后，就会因为彼此熟悉而对自己放弃了小心翼翼和克制。这个时候由于乔锋的情绪受到股市行情的压抑，好像与沁晖的关系没有原先那么有激情，两人时常因为一些小事发生争吵。

一个星期后，大盘不但没有丝毫好转，而且越跌越深，西部电力也是这样。开始的时候，章子良还能沉得住气，说没关系，这是暂时的，还安排乔锋利用盘面技术，试图抬高股价。但乔锋他们发动的第

一次冲击波不起任何效果，800万的资金第一天往上拉升了6%的涨幅，第二天仅仅被60万的成交就打了下去。市场的持续低迷导致整个市场的价值中枢下移，比价偏低的股票越来越多，甚至有些股票的市盈率只有5倍左右，也就是说买进这类股票，过5年分红就能把本金分回来，还能够持有这些上市公司的股权。但是人们已经被二级市场的下跌吓坏了，看见满地的黄金不敢去捡。有时候股市中发生的事情确实让人感到奇怪，当局者迷几乎是所有投资者不可避免的一种现象。在市场中往往是那些新股民先赚钱，然后又亏钱，这不知是否与股市的这种智力降低魔力有关。

6月的大盘出现一周五个交易日至少有四天要跌的情况。乔锋可以感觉到章子良的心态开始转坏，脸色也越来越难看，一些埋怨市场的怪话不时冒出来。7月初，市场股评家们为投资者列出沪指下档支撑位为430点，后市仍然看淡，数十只股票跌破发行价、配股价的30%以上，甚至有大量的个股跌破净资产值。一些证券公司的大户开始出现因透资而被打穿资金账户，也就是说因为股市下跌，自己的钱几乎跌完，被证券公司强行卖掉剩存的股票。这在证券公司中有一种说法，叫做清理门户。

《操盘手》　已经是彻底输了

在行情清淡的时候，章子良几次想叫乔锋利用尾市偷袭的手段抬高西部电力的股价，但是效果不好。乔锋对章子良说："现在应该保留资金，等到市场出现上涨的机会时全线出击，寻求决战。"章子良对乔锋的提议未置可否。不过那时的市场走势，几乎已经让所有投资者感到了崩溃，到证券营业部看盘的人已经非常少了，连章子良都会连续几天不露面。乔锋与证券部的同事百无聊赖，营业部里萧条冷清，没有了往日的人声鼎沸。中午时，乔锋他们想找人打牌打发时间都凑不齐人手，最后只能找营业部工作人员来凑数。这期间，乔锋亲眼看见隔壁的几个个人大户自大盘跌破450点后，便再也没有到营业部来。后来，乔锋在街上打车时，看到司机居然就是隔壁大户室的老王。老王开起了出租车，说明这位老兄已经是彻底输了。

乔锋与他的两个助手日子也不好过，市场这种低迷虽然不是他们的错，但他们却像犯了错误一样，到哪儿都提不起精神来。他们心里觉得很委屈，市场的大势如此，又岂是个人的力量所能改变的。有一次章子良在公司开员工会的时候，阴沉着脸，用半开玩笑的语气冲着乔锋他们说："就是把你们三个都卖了，也挽回不了公司的损失了。"这时候的章子良好像忘了操作西部电力是他首肯的，而且，在进货过程中，一直是他的坚决态度在主导着进货速度。乔锋第一次感觉到了在章子良身上存在着非常暴戾的性格，这让他闷闷不乐，还有些担心。

7月中旬，股市指数开始接近400点，之后没几天就击破400点。投资者眼中，市场已经没有什么好股票，全部是毒瘤，越早割掉越好。在这个时候，原来一些委托万安投资管理资金的单位开始找章子良，希望抽回资金，甚至说只要拿回本金就行，连利息都不要了。章子良拒绝了这样的要求，还同其中两个人发生了争吵。章子良的脾气越来越暴躁，几次当着乔锋的面训斥乔锋的两个助手。乔锋明白他这是指

桑骂槐，心里有些恼。后来，公司里一个跟他交情不错的同事偷偷告诉他，听章子良在办公室里跟一个董事说，当西部电力跌破2．2元，就让责任人滚蛋，这样可以对项目的股东有所交待。

乔锋真是有点灰心了，对章子良愈发不满，对这个人也有了更深的了解。章子良应该算是一代枭雄，但惟利是图、刚愎自用，在利益的驱使下，对人连起码的尊重都可以不顾。乔锋那时心里便萌生了退意。现在万安最让他放不下的，就是章沁晖了，他不知道如果自己离开了万安，是否还有机会跟章沁晖在一块儿。

不久，西部电力跌破2．5元，乔锋晚上便收拾好了行李。7月29日，深市一度跌到93点，沪市跌到333点，西部电力股价跌到2．32元。那几天章子良恰好不在公司，他与鲁毅一起去云南一家历史遗留问题公司商谈股权转让的事情。乔锋跟两个助手落了个耳根清净，但失败的感觉已经完全俘虏了他们。特别是乔锋，第一次真正地全过程操作大资金就遭受如此重创，再加上这期间感受到的人情冷暖，让他心情更是沮丧。

29号那天是个星期五，乔锋心情格外不好，一天没有出门。他甚至打电话到车站问了车次信息，做好了回原州的准备。他想到了家乡原州，当时内地对证券投资还不是十分熟悉，一些人炒股票生怕周围的人知道，甚至有一些人把炒股票当作偷偷摸摸的事情。一次回原州，一个邻居老大妈问乔锋在深圳做什么，乔锋回答说："证券投资。"老大妈听不懂，"啥叫证券投资?"乔锋说："就是炒股票的。"那邻居大妈颇为惊异地说："一个好好的大学生，怎么不务正业，跑到深圳去炒股票啦？如果赔了怎么办呀?"是呀，赔了怎么办呀?这个时候乔锋想。没法办!在证券市场上从来就没有后悔药吃，永远只有胜利者与失败者，胜为王，败为寇。没有人关心成败的过程，也没有人可怜失败者。乔锋甚至想到了，如果股市崩溃了，章子良很可能会跟自己翻脸的。

傍晚时，乔锋在外头吃了点东西。回来后打开收音机，收听电台的股市节目已经成了一种习惯。就在节目刚开始的时候，赵熙忽然从上海打来了电话。

原来太行上次从浦东飞龙获利出逃后，没有再贸然进入股市，一直在观察市场。虽然在万安投资进场的那个点位，他也认为那个时候的股价具有了极强的投资价值，但是由于刚刚吃过亏，便更加小心，想等等再看，结果市场在历史低位真的再度出现了非理智的过分下跌。这个跌势带有恐慌性，也非常具有杀伤力。这样他躲过了这场股灾，但是直觉告诉他这是历史大底，市场已经面临极大的机会，报复性上涨随时可能来临。他跟赵熙商量，是不是要逐渐开始买进股票。赵熙问他："你有没有把握?"太行回答："我有把握，不过最好还是打个电话问一下乔锋吧!看看他的看法。"

《操盘手》　情绪异常低落

于是，赵熙就给乔锋拨通了电话，没想到从乔锋的声调上就感觉他的情绪异常低落。她问乔锋是不是与沁晖发生了什么矛盾，乔锋说："不是，是股市套惨的，说不定会离开万安投资。"乔锋苦笑着又说，"真是风水轮流转，万安投资现在比你们上次套的还重，并且连自救的资金都没有了。"听了乔锋的话后，赵熙不知说什么好，只有劝乔锋多点耐心："现在市场指数已经非常低了，太行说现在是非常好的买股票时机，说不定奇迹明天就会发生。"乔锋由于心态已坏，说道："那就祝愿这奇迹早点来临吧！我现在已经快受不了。"那头的赵熙听出了乔锋话里的沮丧，宽慰道："总会有办法的，上次浦东飞龙还不是靠你的主意。你不要着急，这时候保静比什么都重要。"乔锋听出来赵熙的关心，心里有些感动。操作西部电力以来，还没有人像赵熙这样柔声细气地安慰过他呢。他已经闷了一天，这会儿感觉好了一些，赵熙的话给了他不小的信心，也让他看到了一些希望。他甚至感觉赵熙电话里的声音柔柔的，像是一个姐姐，在安抚受委屈的弟弟。

最后，赵熙像是思考一下，用种果断地语气说："我跟太行在浦东飞龙上赚了点钱，有一千多万，如果你需要，我愿意借给你当作自救的资金。我想太行跟我一样，会尽一切可能帮助你。"乔锋一怔，犹豫了一下。钱在这时真的太重要了，在重仓深位被套的情况下，只能等到市场出现转机的时候，配合后续资金杀出，只有这样才能抓住稍纵即逝的机会。而当机会来临时，如果你把握不住，或者出击力度不够，那或许随着时间的推移就更加困难。不少大资金，就是这样被打垮的。他们后来不是没有遇到机会，而是没有抓住机会的后续资金力量。万安投资前段时间采用盘面手段意欲拉高股价，一直未能奏效，资金却已用得差不多了。赵熙这时提出可以借钱给乔锋，对乔锋不能说不是一种强烈酌诱惑。

乔锋想了想，问赵熙：“那条件呢?这个时候这资金对于你们也很重要呀!”。赵熙回答说：“没有什么条件，如果赚钱了你让章总看着给点就行，如果赔了，你能还给我多少是多少。你也不用考虑时间。”

就在这时，乔锋突然听见广播里的播音员以明显高于平常的声音播出了“管理层三大救市政策”的重要利好消息。乔锋全身紧张，血流加速。他让赵熙等会儿，把收音机拿到话筒边，跟赵熙一块儿听那段消息。然后，乔锋与那头的赵熙一齐发出欢呼，乔锋兴奋得都有点手舞足蹈了，他对着电话大声地说：“太好了，奇迹发生了!”赵熙高兴地道：“这回看来你想不借我的钱都不行了。”乔锋听出赵熙是真心为自己高兴，心里感动，说：“真是要谢你，是你的电话带来的好运。”

挂了赵熙的电话，乔锋迫不及待地给云南的章子良打电话。章子良听了也异常兴奋，他说明天会安排财务把公司所有资金调往证券营业部，自己也会尽快赶回来。他不在期间，西部电力具体操作，全权由乔锋负责。

30日上午，星期六。乔锋查看了调往证券营业部的资金，只有几百万，跟操作需要的数目还有差距，但他已经下定决心一定要抓住这次机会。他与鲁毅商议，说市场必定会因为政府公布的重大利好消息出现转机，这对于万安投资是翻身的重要时机，如果不抓住这次机会，拖到年底融资资金到期，后果不堪设想。这次操作一定要做好充分准备，并且要速战速决。鲁毅赞成乔锋的意见，但却对资金不足这一块儿颇感为难。

乔锋想了想，便跟他说了赵熙愿意无偿借钱给万安投资的事。鲁毅一听便连连点头：这个女子有这样的见识真是难得。乔锋给章子良打了电话，说明要追加资金，章子良说，所有的事情由乔锋全权负责，只要对于操作有利的都可以办，包括借款利息的决定，他会马上交待会计配合他。乔锋立刻与赵熙联系，坦言说向她借款，并说章总同意根据借款期间的大盘涨幅支付利息。那边的赵熙爽朗地笑着：“昨

晚我就将你需要资金的事跟太行说了，太行也很愿意。那你就快过来吧，我们都想你呢!”

乔锋很快带着会计坐飞机到了上海，办理了相关手续后，赵熙麻利地将1000万元打到万安投资的账户上。赵熙、太行要请乔锋吃饭，但乔锋急于飞回深圳。乔锋说，还要赶回深圳继续筹集资金。太行看到乔锋很着急的样子，便问乔锋：深圳的资金落实了吗?乔锋说还没有，还在找。“那你还需要多少资金?”赵熙问。乔锋回答：“最好是2000万，1000万也基本上解决问题了。”赵熙沉吟一会儿道：“融资我倒有不少关系，就不知道你的时间来得及来不及了，短短几天内估计很难融到这么多钱。”乔锋感激道：“能从你们这里拿到1000万，我已经不知道说什么好了。”

《操盘手》　露出为难的神情

太行在边上不语，眉峰紧皱，显然想到了什么，却又犹豫不决。乔锋见太行夫妻为自己的事犯难，便想岔开话题，但太行这时却说："我这里倒有一条路子。前几天朋友介绍了一个人给我认识，那人以前在银行里做过，现在专门做资金中介，手上有一些资金，前些时候问我要不要。但是这个人看起来很滑，不知道可靠不可靠。"乔锋道："反正事已至此，死马当活马医呗。"太行说："那好，咱们就直接找他去吧!事情不成你再赶快回深圳。"

太行、乔锋与那资金中介人在一家酒店的咖啡厅见面。初见那人，乔锋心里便隐约有些失望，如果仅从表面上看，那人就不像一个好人。那人叫皇甫村，中等身材，跟高高大大的太行站一块儿，要矮一个头，略显胖，40岁左右，像是一个当过干部的人。乔锋没有猜错，他曾经在内地一个中等城市的银行当过领导，后来因为犯错误下来了。这人一见到太行，就握住太行的手不放，紧赶着说些恭维话，就像下级恭维上级一样，又白又露，而且每说一句都要考虑一下的样子。怪不得太行不太喜欢他。乔锋在边上觉得眼前这个人，无论怎么看都不像是能办成事的人。

太行说话直截了当，问他能不能在三天之内拿到2000万。皇甫村本来还在滔滔不绝地说着废话，听到太行单刀直入谈起资金，立刻住了嘴，脸上还露出为难的神情。

太行与乔锋对视，都露出不加掩饰的失望来。既然皇甫村弄不来钱，便没有必要再为他耽误时间了。太行借口还要继续找人融资，便要跟乔锋离开。但这时，皇甫村忽然重重地一拍桌子，好像下了多大的决心一样："别急呀，你们谈事情的性子也太急了，一点过渡都没有。不就2000万吗，我皇胖子如果这点事都办不了，以后还有脸再在这个圈里混?我干的不就是这行吗?"

太行盯着他看，皱眉道：“你可别说大话，2000万可不是个小数目，而且只有三天的时间。”

皇甫村呵呵笑着拨弄头发：“圈里人都知道我皇胖子说到做到，再说，就算借我两个胆子，我也不敢骗您——大名鼎鼎的太行呵。我要骗了你，赶明你发个话，说我是个骗子，我在这圈里可真就没法混了。”

太行再与乔锋对视，显然心里拿不定主意，不知道该不该相信这个皇胖子。乔锋想一下，冲太行点点头，太行复又坐下，说话口气中带了些不信任道：“你倒说说看你用什么办法可以在三天内弄到2000万。”

皇胖子胸有成竹地道：“不是有没有办法弄到2000万，明人不做暗事，靠我皇胖子这点道行三天内弄2000万，就是弄5000万也不是什么难事。关键是条件，你们也知道，现在市场出了利好，赚钱是一定的呢!”他看太行跟乔锋露出感兴趣的表情，再笑笑，道：“当然，当然，这笔钱的利息可能会高一点。”

太行看看乔锋，乔锋毫不犹豫地道：“只要你能尽快弄来钱，利息不是问题。”

皇胖子又说：“还得有股票质押吧，能质押在上海那是最好的，1：1质押筹码，18％的息，您看行吗?”

乔锋说：“可以，我星期一就可以把股票转托管来。”

皇胖子神经质地再拍一下桌子，大声道：“那好，那咱们就周二签协议吧!”

因为星期一就要开市，乔锋不能在上海多逗留，便把融资的事全权委托太行和那会计办理。第二天一早，乔锋便飞回了深圳。

星期一，也就是8月1号，沪市跳高61点开盘，狂涨112点，升幅33．53点。当天尾市收盘时出现奇迹，勃海集团涨幅超过100％。周二，太行从上海打来电话，称2000万的资金已经全部到位，乔锋大喜，一时自觉底气十足，对此次操作更有了信心。他与太行在电话里

提及那个不讨人喜欢的皇甫村还真有些能耐，应了那句老话——人不可貌相。太行也对皇甫村的印象大为好转，并隐隐觉得跟皇甫村有合作的可能。

周二这天市场稍有回档，乔锋把原来证券营业部留出的拉升资金全线杀出，逆市成为两市涨幅的第一名。周三沪市涨90点，西部电力在上午稍微调整了一下，这是因为乔锋在为下午的拉升先出一部分筹码。到了下午，乔锋再度出击。因为有了足够的资金后盾，所以西部电力再度冲进涨幅第一版，到周四一开盘就涨36点。这时候，乔锋把所有的账号市值计算了一下，已经盈利不小，当然这还包括资金的成本。周五飙升120点，以683点告收，周升幅达104%。西部电力由2．32元升至7．11元，涨幅远远高于大盘，浮动盈利达104%。在第二周，大盘继续上冲，在密集成交区700～770点上下来回震荡，后来在券商资金的跟进下，大盘冲过了这个阻力区，最后达到了1050点。

《操盘手》　有些犹豫不决

由于经历了前期330点煎熬，乔锋面对市场有些犹豫不决。他向已经回公司的章子良征求出货的时机。章子良显然被前期市场搞得有点胆战心惊了，故仍把大权交给乔锋。乔锋左思右想，心里非常矛盾。其实这时的乔锋与章子良一样，在心态上都处于受伤状态，所以对于700点时的西部电力价位已经非常满意了。犹豫再三，为了稳健，乔锋终于下达了出货的命令。后来的事都按照计划进行，出货完毕，乔锋一算收益近90％，一炉铁水终于炼成了钢。乔锋有一种从失控的过山车上下来的感觉，心里一片轻松。

经过这次投资经历，乔锋对沪深股市的炒作、功能都有了一个新的认识，就像一个当兵的经历了一场大战的洗礼。特别是知晓了炒家的“炒”的确切含义。炒是由“火”和“少”合成，炒股得法，则财源滚滚，如火如荼；炒不得法，则越炒越少，引火烧身。

后来一些民营机构在培训自己的嫡系操盘手时，都要举一些沪深市场的经典战例。一些好事的记者在拿到这份培训资料后，把其中的一些战例浓缩为沪深股市操盘英雄榜，在这个英雄榜中根据战役的赢利比例把乔锋排在了第一位。记者就这个问题请教已年近不惑的乔锋，出乎记者意料的是，乔锋明确否定了这个排行。他认为，在沪深市场，真正的英雄人物是没有排在排行榜中的几位幕后人物，比如说章子良。尽管当时的国内媒体把这个民营大鳄比喻成“天不怕，地不怕”的农民，但是乔锋认为大英雄的才能(注意不是德能)不是展示自己手中的权力和武功，而是授权别人去干。单独战役的胜利可以由赵子龙、关云长这样的人单枪匹马夺得，但要取得整个战役的胜利，必须有其他人参与。当一个人有能力动员其他人一道为达到某个目的而共同奋战时，他就离成为一个真正的英雄不远了。章子良确实就是这样一个人。

在西部电力的战斗胜利结束之后，万安投资的二级市场实力已经达到7亿之巨，对于个股的操作已经是一股非常强大的力量，但对于行情的掌控则显然不足。章子良认为沪深市场正处于一个类似于春秋的时代，谁能够像春秋五霸一样成为阶段的霸主，每年定期策动行情或者市场热点，将会获得极大的投资优势。这样，他想到了建立一个类似于社会团体的组织，主题是挖掘机构投资者的盈利模式。他把这个组织称为“机构盈利模式年度论坛”。由万安投资来主办这个活动无疑是非常理想的。虽然章子良是南方人，但却有北方人的性格，说干就干，这年年底的时候，他通过调查上市公司流通股东的方式，给几十个主力机构发了“机构盈利模式年度论坛”的邀请信。这是一个崭新的尝试，获得了大多数机构的赞同。这次论坛最后确定在香港九龙的一家五星级的酒店举办，参加的多数都是民营机构，也有一些券商的代表。

季云飞在万安集团虽然分管贸易这一块，不曾涉足证券行业，但他是万安的重臣，且职位显赫，组织能力强，又是皇亲国戚，“年度论坛”这样大的活动自然少不了他参加。乔锋自从结识季云飞后，就跟他成为朋友，两人不忙的时候经常在一起下两盘围棋。季云飞在这些年经商的同时，还利用业余时间拿到了大学本科文凭，这在深圳商界被引为美谈。季云飞身上有种能够补充早期商人不足的儒气，不认识他的人，会把他当成一个文人、记者或者中学里的教师。乔锋有时有些事情不好办时，章沁晖都说找季总去。初时乔锋还觉得不妥，但随着接触多了，他便完全释然了。季云飞是非常随和的人，他跟下属永远像朋友一样相处，但对待工作却又异常严谨。章沁晖在家里跟他关系最好，或许受此影响，乔锋也挺喜欢跟这位精明活泼的小伙子相处。跟他在一起，身心可以完全放松，全然不像面对章子良，你得提起精神，加倍小心。

“年度论坛”活动前，乔锋打了个电话给季云飞，季云飞沉吟了一会儿，说：“或许我不参加这次活动了。”他告诉乔锋他有可能要去日

本读书，去看看日本的企业是怎样经营的。

几天后，乔锋跟章沁晖开车送季云飞去机场，他就要去日本读书啦。如果是普通的年轻人，乔锋对于这种决定会认为很正常，但是对于季云飞这种事业已经有成的人来讲是非常难得的。乔锋对他这种勇于放弃的精神很是敬佩。要知道做到季云飞现在这个地步的人已经很难再有上学的念头了。

《操盘手》　做成世界大企业

乔锋记得那天送别时下着小雨，车后座上的季云飞一点也不像要独自出远门的样子，好像他这趟去日本只是平时出趟公差。乔锋表现得也挺坦然，随意地跟季云飞提及自己听说的一些日本民风民俗。在机场，章沁晖终于问起季云飞为什么会离开万安去日本留学，季云飞笑了笑，很随意地说："因为心中的一个梦想吧。我很想知道日本的那些企业究竟是怎样从白手起家，做成世界大企业的。"

季云飞离开候机大厅去安检口时，章沁晖有点恋恋不舍地伸手拉住他。季云飞放下随身的行李，笑了笑，摊开双手，拥抱住沁晖，脸却转向乔锋，眼里有些狡黠。"我不知道现在拥抱沁晖，乔锋的心情是怎样的。"他说。乔锋哑然一笑，故意装作用手挡住脸不敢看的样子。章沁晖却被他们两个人的样子逗笑了，那些别情一下子冲淡了许多。

一天下午，乔锋接到了一个电话，打电话的人介绍自己叫许惊雷，说是银赛港国际信托总裁助理，是总裁卓融派他来的，有件事情要跟他谈，问他是否能够赏光到他住的酒店见面，因为他对原州不是非常熟悉。见了面乔锋才知道，是银赛港国际信托来要他了。刚开始乔锋一口回绝，说是自己的老板对自己恩重如山，不想背叛他。许惊雷对此表示赞许，也就没强求。但随即又提出让他参加银赛港国际信托一年一度的元宵舞会，让他千万不要再拒绝。许惊雷这么说，乔锋几乎已经没有办法不同意了。

银赛港国际信托坐落在美丽的海南。每年最隆重的聚会是元宵舞会，这不是一次普通的聚会，在某种程度上可以说是银赛港国际信托的一种核心运营机制。银赛港国际信托除了股东之外的所有员工，确实就像许惊雷所说是精心挑选挖掘来的。公司对于男员工的要求只有一条，就是有赚钱的能力。只要你能够赚到大笔的钱，公司会向你提供一切帮助支持，提供一切发挥才能的平台。如果项目小组的可行性方案能够被公司的项目部认可，要钱给钱，要品牌名望给品牌名望，

要什么支持给什么支持。比如说你需要一个外资公司的平台或者一个有名望的身份，公司都能提供包装。公司的激励机制也相当灵活，在一定的行政岗位上的员工，公司都为之配置轿车与住房，工作满3年这辆轿车便过户给你个人，工作满5年这套房子的产权就送给你了。公司的项目分红也异常丰厚。但这些都不是凭空而来的。

银赛港国际信托的大部分基层员工的工作可以用劳累过度这个词语来形容，甚至用歇斯底里也不为过。每个人都好像是疯狂运转的赚钱机器，整天都在绞尽脑汁地、不则手段地从其他地方获得资金或者资金的使用权。银赛港国际信托里有一句非常著名的公司训语："如果你愿意的话，即使在稻草中也能榨出黄金。"另外一句训语更为露骨："智力商业赚钱的主要手段只有三个，第一个是创造财富，第二个是转移财富，第三个是控制财富。"不少被公司认可的精英，一进入公司便被公司的气氛所震撼，不由自主地就给自己上紧了发条，在紧张的同时他们的脑海中也冒出了原来从来没有过的希望：借助公司的这个平台，经过自己的奋斗变成商业界呼风唤雨的"魔术师"；尽快地度过"苦中苦"，踏上"人上人"的阶段。在他们工作的大部分时间里，会不断地听到和看到一些刺激他们产生"白日梦"的事发生在身边。一宗又一宗的项目，一家又一家的合作伙伴，各种各样的要求，来自各行各业的客户，交由各式各样的项目小组来打理。在银赛港国际信托工作几年后，员工会变成这支掘金部队中的"长征战士"；部分人经过几次战斗，身心极度疲惫。如果你没有在长征中掉队，又学会了在"精神桑那屋"环境中工作，便能够积累到一笔普通人永远也赚不到的大钱。

银赛港国际信托每年的元宵舞会很注重格调，对于花多少银子从不在乎，奢华之至是国内其他企业几乎是想也想不到的。银赛港国际信托一向鼓励员工生活上花天酒地，因为只有这样公司才能约束住这些赚钱将才，他们也只有在银赛港国际信托才能获得这样的薪水报酬。但舞会的特殊之处还有一个原因：在这个每年一次的元宵舞会

中，除了公司中每一位员工都能在两天的时间里尽情品尝富贵生活的滋味外，元宵舞会同时也是公司论功行赏的日子。

《操盘手》　来年的发展机会

舞会的第一项内容是由集团总裁卓融总结前一年集团公司的经营业绩，展望来年的发展机会；第二项内容是公司聘请的专家论述新的一年的强势行业和强势趋于的机会和技巧；第三项内容是公司过去一年最成功的项目小组论述自己开展项目的过程和技巧；第四项是最为刺激人的，是公司颁发分红奖金，有房子钥匙，有汽车钥匙，有银行存款，有分公司的股权，有名人艺术品，另外每个人都能拿到一个红包。每当这个时刻都会让人把过去一年的劳累一甩而忘，激起新的豪情，银赛港国际信托便也从中获得了大量新一年利润。信托公司经营的是一种代人理财、代人投资的业务，而银赛港国际信托把这种业务发展到了极致。它的一项业务是大量地尽可能地融资，另一项是用这些融资来获得超出成本的利润。

元宵舞会的最后一项内容就是元宵节当天的舞会和第二天的特殊运动会，这是公司的女秘书和女助理们展示魅力的时候。银赛港国际信托招募男性员工的标准是才，而招募女性员工的惟一条件就是貌了。这是银港赛信托的“一箭三雕”用人原则。第一雕是为公司树名，把公司建成一棵梧桐树，以此招徕大量的金钱和英杰；第二雕是想尽办法招揽英杰，让这些英杰为公司赚取滚滚财富；第三雕是以优厚的薪水招揽和培养才艺双佳的美女在公司进行普通的行政工作，以此作为吸引与稳定英杰员工的手段。

乔锋来到海南，对于银赛港辉煌的办公大楼和豪华的大酒店印象颇深，特别是对公司的运营机制更是闻所未闻。在银赛港国际信托两天的舞会活动中，乔锋的情绪被带动了起来，因为在这里他看到了年轻人最希望的那种激情。当卓融站在报告台上给大家描述银赛港国际信托未来的前景时，他身上迸发出来的光芒，绝对超过任何一个我们可以想像的明星。还有论功行赏的时刻，银赛港国际信托员工几乎每个人都从心底深处发出欢呼，那声音里显示的斗志可以超过世界上任

何一支军队。不几天的耳濡目染，乔锋就对银赛港信托有了向往之心。

在海南的几天里，一直是许惊雷陪同乔锋。在特殊运动会那天，许惊雷看见乔锋对骑马比赛感兴趣，便让人牵来一匹又高又大的黑马。乔锋骑上后感觉没底，心里稍微有点害怕，只好两腿加紧马的肚子，身子伏在马背上。殊不知这样做的结果是让马快速跑了起来，并且一直停不下来。一起来的几个朋友还以为乔锋非常高兴，一边看一边议论："哎呀!你们看乔锋跑得多高兴呀！跑了这么长时间还不休息一下，越跑越快。"他们不知道，此时的乔锋正在着急，想着怎样才能使马停下来呢。幸好这是海南的度假村，而不是内蒙的大草原，否则一溜烟跑了找不到家就麻烦了。

临离开海南的前一天，总裁卓融请乔锋吃饭。这时候乔锋已经被对方的实力和诚挚邀请感动了。当卓融亲自再次劝说乔锋留在海南的时候，乔锋把他担心离开万安投资会影响与章沁晖关系的事情说出。卓融大笑起来："既然是这样，就更要离开万安投资了，因为你在万安投资工作，你就是家臣，根本谈不上赢得章家的人格尊重。你要是想顺利发展与章小姐的关系，必须得获得一个与她平起平坐的位置。而且你获得的成功应该是与章家的支持没有关系的。否则，你说不清楚，别人说你是吃软饭的，你自己也证明不了到底是你支持了章家，还是章家支持了你。你有可能在章小姐面前永远抬不起头。"卓融最后这句话确实说到了乔锋的痛处。在与章沁晖相处的这些日子里，自己确实存在着这些压力，一些同事也有一些不好的议论。最后乔锋终于下定了为银赛港国际信托效力的决心，与在座的几个人把杯中的酒一饮而尽。

乔锋飞回深圳第一件事，就是去找章沁晖。在章家别墅前，他意外地遇见了季云飞。更令他意外的是季云飞身旁还有一个风姿绰约的女子。女子的装束颇为别致，咖啡色复古花萼连衣裙，蓝色水洗牛仔裤，有一种东瀛的气息。

乔锋见到章沁晖后，不知道该怎么跟她说自己打算离开万安投资的事。他犹豫不决的神情，被细心的沁晖看出来了，说：“你是不是又有什么坏主意了?快说。”乔锋回答说：“是的，就是不知道你愿意不愿意?”沁晖一时有些误会，以为乔锋想让她做些什么事情，就说：“你说了我才知道愿意不愿意!要是再不说，我就真不愿意了。”

乔锋想了想说：“我准备去海南工作，银赛港国际信托让我出任他们集团公司的证券投资部副经理。”

沁晖有些吃惊：“你要离开深圳，是不是你和我哥发生了什么矛盾?”

“不是的。”乔锋接着说，“我离开万安投资不是万安有什么不好，而是我希望自己能有一个更大的发展空间，能够多学一些东西。你是明白的，当初我来到深圳就是为了追你。我感觉要想真正得到你，必须离开万安。别人对我说只有不依靠万安的庇护，靠自己的力量去创造出一番事业，才能最终赢得你。我觉得这话有道理，否则，只要我呆在万安投资，无论我做出了什么，别人都会把我的成功归结于你们章家的实力。我不想在章家的阴影下生活一辈子，我要堂堂正正地娶你为妻，我要证明给所有人看，我有能力依靠自己的力量为你——章家小姐，创造一个幸福的未来。”

章沁晖怔怔地听着乔锋这一大通表白，最初刚听到乔锋说要离开万安时的怒气消失了，她感觉到了乔锋的一些压力，也知道哥哥的脾气。她甚至觉得乔锋有点委屈。她轻轻地依偎到乔锋的肩上，知道自己除了毫无保留地支持他外，已经没有了选择。谁不希望自己未来的丈夫是一个顶天立地的男子汉呢?但当知道乔锋要离开深圳，她的心里还是有那么一丝淡淡的忧伤。乔锋看着沁晖不说话，不由地有点退缩：“我这不是跟你商量吗!如果你不愿意，我就不去海南了。但是如果以后你哥哥把我开除，那只有依靠你养活我了。”

章沁晖把脸背过去，“乱说，我又没说不让你去。你去多学一些本领，将来回来还不得为我干。”

“是呀，还是你这丫头片子又明事理，又会做人。”乔锋高兴地说。

第二天，乔锋来到章子良的办公室里，说起自己要离开万安的事，章子良惊愕得呆了半天，才急切地说：“是不是别的公司给你许下了什么薪水待遇?其实这方面我早就考虑过了，只是一直把你当成自己人，所以没跟你说。我春节那几天还在考虑，要让你做万安投资公司的副总经理。”

乔锋摇摇头："我只是想换个环境，到一家综合性的大公司去锻炼一下。"

章子良瞪着乔锋，显是心中气急，但又不便发作。乔锋心里怕了，他担心章子良会像对待别人那样粗暴地对待自己。而且，现在他从章子良的眼中，好像看到了电影中革命者面对叛徒的眼神。办公室的气氛有点紧张，乔锋屏住呼吸，不敢看章子良。但章子良毕竟是久经战场的人，知道眼前的厉害关系。半天，他才走到乔锋面前，双手扳住他的肩膀："只要你能留在万安，无论你提出什么样的条件，我都答应你。"乔锋低着头，用低低的声音说："章总，对不起，我已经与银赛港国际信托签订了工作合同。"

章子良蓦然转身，退回办公桌后面，一屁股坐下去，不发一言，只是用犀利的目光瞪着乔锋，显然是心中还在想着对策。乔锋这时道："章总，感谢你这么长时间对我的照顾。现在，我虽然要离开万安了，但是，以后无论什么时候，只要万安投资需要我，我一定会像现在一样，全力相助。而且那时我在大公司可能已经学到了更多的东西。"

章子良大声问："你的决定是否已经不会改变?"

乔锋点头，不作一声。

章子良再起身大步迈到乔锋身侧，忽然重重一巴掌拍到乔锋肩上，乔锋心里一紧，听到章子良大声道："好，既然如此，你就是我公司驻海南的员工!"

股市是一个残酷竞争的世界，每一个投资机构都试图运用自己的智谋击败对手，创下其他领域无法获得的超额利润。对于机构来讲，某一天的运气没有任何意义，除非你能够将这个好运气连续地保持到下一天、下一个星期、下一个月、下一个季度，乃至保持到一个项目的结束。由于沪深的投资收益不仅与操盘师的自身能力有关，而且也取决于当年行情的好坏，因此不少机构把自己形容成金钱沙场中的农民。一个好年成的来临，对于风险投资机构来讲意味着迎接一个事业

巅峰的来临，而一个全胜之年则意味着从此可以自己重新规划前程了。当然那些重大战役的失败者也需要重新规划自己的前程。

《操盘手》　广场失败的战役

在乔锋来到银赛港国际信托之前，银赛港国际信托在证券投资上刚刚经历了广场失败的战役。在“5·18”行情中，公司追高买进股票，不久就遇见政策性打压，导致大量资金高位被套。在股票投资的圈内，有一句流传很广的话：成功的投资家背后有三股力量在支撑。这三股力量第一是我们大家都知道的胆识家，第二是法律顾问，第三是心理医生。股市对于那些不具备上述三个力量支撑的人来讲是老虎机，而对成功人士来讲则是提款机。一般情况下，在金融市场中失去的，在其他行业中很难捞回来，只有在金融市场中加大赌本才有希望捞回。就像押大小赌博一样，第一次押10元钱，如果输了，第二次必须押20元，如果又输了，第三次必须押40元。依次类推，只要你压对一次，就能够获得胜利。但这需要一个关键的前提，你的胜率必须基本上与对手相当，以及能够使用的资金无穷大，否则就真的变成了赌徒。卓融非常相信这点，在他自己的投资事业中几次遇到危机，都是使用这个方法转危为安，逐步壮大。因此在卓融的这一生中只考虑两件事情，第一是千方百计地挖人，不惜一切代价把自己需要的人搞定，有了有用的人就能够有资源、有办法、有钱途；第二是打通一切融资的通道，在自己需要投入资金弹药的时候，敢于投入手榴弹、炸药包、爱国者导弹。现代社会，财经大鳄的价值不在于拥有财富，而是支配财富。一个厅长的价值就是一个亿万富翁，这是卓融的生存与事业的理论基础。卓融在认为原来的证券投资操盘师能力达不到要求时，就决定找一个真正的有用的高手，这样他就瞄上了乔锋。

乔锋刚到银赛港国际信托不久，国内金融行业便开始实行银行与证券业脱钩，不少地方四大银行的信托证券营业部开始出售，银赛港国际信托借机收购了几家。花几百万元就能控制一个有几个亿保证金的证券营业部是非常合算的。在收购几家营业部后，银赛港国际信托从总部分别向这些营业部派出了管理人员，同时向所属的原来营业部

的工作人员宣布：人员稳定，近期不会做出大的调整。决定宣布过后的事实是，这些营业部的人员天天都有调整。在这次收购事件中，本来没有乔锋什么事，但有一天卓融把他叫到办公室，让他去内地一个城市接收一批股票。乔锋第二天便动了身，结果在那遇到了一个熟人，那就是他的老乡李勇。

乔锋以前在万安证券的时候，李勇曾来请过他跟章子良鲁毅去讲课，乔锋因为要参加校庆，所以没能参加。这番见到李勇，已是物是人非，俩人尽归银赛港国际信托旗下，唏嘘感叹一番后，感觉上亲近了许多。

原来李勇所在那家证券营业部也被银赛港国际信托收购。由于他这个营业部比较特殊，也可以说规模比较大，在一个合法的大营业部下面挂了5个相当于营业部规模的服务部，这是种处于半合法状态的格局能否顺利存在，与当地监管部门的态度有直接关系。而李勇因为与这些监管部门关系较为密切，所以暂时得以保留总经理的位置。他自己清楚，如果不尽快地显示自己的能力，或者与上层老板搭上关系的话，独当一面的位置是很难让他这个被收编人员占据的。

人真是需要运气的，随后的两件事，很快给李勇提供了机遇，并引起了银赛港国际信托总部的注意。先说第一件事，李勇的营业部有一个机构客户经过实际的调研，发现在大盘最弱的时候深圳上市了一个小盘股票，这个股票对应的上市公司主营状况非常优异。这家上市公司是生产柴油机的，当时全国各地正在兴起农用机械和农用车，因此产品供不应求，当年的业绩会非常优异。这只股票可以说是市盈率最低的股票了，但由于当时一方面整个市场风靡技术分析和题材炒作，深圳市场相对沪市市场来讲只是一个区域市场，许多地方的营业部只有沪市的股票。这样，那个简称为“龙飞科技”的股票处于非常低的价位上。但是原有机构的领导突然得知了本单位即将发生领导班子变化，自己可能会离开一把手的位置，他不愿意让来接班的人坐收渔利，便决定在卸任之前把自己利用关系的借贷资金全部还掉，并且大

量地给员工发奖金。由于那个机构有李勇帮忙获得的融资资金，事先那个机构老总把情况通知了李勇。

《操盘手》　对自己工作的误会

李勇知道这个情况后是先忧后喜，忧的是大量的保证金资产流失会不会引起总部对自己工作的误会，喜的是听说总部的自营盘一直非常活跃，据说还是交易所主要做市商。权衡之后，李勇先劝那个机构的老总暂时别动，他可以帮忙找个接盘的机构，这样对双方都有利。随后，他把这个事情紧急向银赛港国际信托总部汇报。卓融在确认了这件事情后，很快就决定接下这个股票的筹码。由于对方需要快速出货争取时间，没有太在乎价格，这样一个股价仅3元多、业绩6毛多、流通筹码2000万的小盘绩优股，就这样落在了银赛港国际信托自营盘的手中。

乔锋也正是因为这只股票得以与李勇见面。由于双方谈好了价格，交接就在李勇的营业部完成。一方用大笔的买单在下面接，另一方用大单往下砸，很快就完成了交接。由于是放量下跌，还震出了不少散户的筹码。事情完成后，乔锋打电话向卓融请示，是否马上回海南。卓融让他等几天，公司还有一笔资金调往该营业部，想把市场上的浮动筹码再买进一部分。

乔锋留在营业部的这期间，李勇又做了件出人意料的事，甚至惊动了总裁卓融。总裁不久后专程飞到该营业部所在的城市。

有一天李勇呆在办公室里，一个经常向他打探消息的大户走进来，笑嘻嘻地说："这股市可真什么人都有。"李勇问他，"又有什么好笑的事情了？"大户便说了他刚从另外一家营业部听到的一件事。本城另外一家营业部，有一个近百岁的老太太在跟工作人员闹个不停。原来这老太太也要炒股，到那家营业部开户。那营业部工作人员看老太太只有3000元本金，再加上老太太实在太老了，生怕在炒股过程中老人家经受不住刺激，要是有个三长两短的，营业部也麻烦，所以就劝老太太别炒了。但那老太太非常固执，说什么也要炒，连她的儿子闺女也劝不住，还在营业部里当着大家面骂他们不孝顺。最后老太太是

被儿女硬劝回去的。李勇听了也觉得很可笑，说老太太都一大把年纪了，不在家享福出来炒什么股。

大户出去后，李勇随手拿起几张报纸翻看，忽然脑子里灵光一现，接着他面有喜色，大声招呼办公室主任进来。李勇吩咐办公室主任："你尽快去帮我查一下那要炒股的老太太的资料，查到了马上通知我。"办公室主任不解其意，李勇就把刚才大户跟他讲的事说了一遍，并强调一定要抓紧办好，这事情很重要。

办公室主任很快查到了那老太太的情况，电话里告诉了李勇。李勇立刻亲自赶到了那老太太的家里，非常诚恳地对老太太说："欢迎您到我们营业部炒股，我们营业部会安排专人为您服务的。"老太太正在家跟子女闹别扭呢，一听这话当然非常高兴。她的子女见李勇诚心相邀，并安排专人服务，也非常高兴，对李勇再三表示感谢。

第二天，老太太在子女陪同下，去李勇的营业部开了户。李勇对老太太特殊照顾，专门在散户大厅的咨询台旁，为老太太准备了一台电脑，享受中户待遇，还安排专门的分析师为老太太服务。结果老太太根据分析师的建议买股票，真的赚了钱。这老太太特别有意思，喜欢做短线，每当股票赚了钱，就到营业部外头买一支雪糕吃，赚不到钱就喝水。很多散户很快也喜欢上了这个特别的老太太，有些还跟着老太太买股票。后来李勇有意让媒体知道这件事，便有几家媒体来采访了老太太，争相报道这件奇闻怪事。李勇也及时大做广告，称银赛港国际信托所属营业部风水好，百岁老太炒股也赚钱。其他营业部的投资者有很多都来开户，营业部的交易一下子活跃起来。

百岁老太炒股的事情虽然不能直接创造经济效益，但是李勇的举动却让卓融觉得，这是一个思维敏捷，善于创造的年轻人。他在几天后，专程飞来营业部，想亲自见见这个与别的收编人员不同的年轻人。也该李勇走运，卓融到达营业部的当天，正好有一家电视台来拍百岁老太，得知银赛港国际信托总裁卓融正好在，电视台便对卓融来

了个即兴采访。卓融兴致勃勃地接受了采访，采访时重点提到了营业部经理李勇，李勇在边上便露出谦逊的笑容。

《操盘手》　调往海南总部

卓融来去匆匆，只停留了两天便飞走了。李勇这时已经放下心来，他从卓融那嘉许的眼神中知道，自己这个总经理的位置算是保住了。但他没有想到，事后不久，卓融便把他调往海南总部，并委以重任。

卓融临走时关照乔锋，建仓完毕后，告诉那个百岁老太，让她买进龙飞科技。由于龙飞科技有转配股，乔锋在告诉老太太买这只股票的时候，特别强调了不要买它的转配股，因为按照交易所的规定，法人股和国家股放弃的配股可由流通股东配股，但是不能上市。谁知道老太太在买股的时候，不小心把转配股也给配上了。更出乎意料的是，龙飞科技正好赶在配股上市的时候公布业绩，由于业绩比一般的投资者想的要好得多，激起买盘风潮云涌，股价因此暴涨。老太太高兴地把股票卖了，然后买了两只雪糕，一定要工作人员到楼上去把乔锋叫下来，请他吃雪糕。乔锋不忍拂了老太太的心意，接受了她的雪糕。老太太乐呵呵地说自己赚了多少钱，还把交割单给乔锋看。乔锋不经意地瞄了交割单一眼，立刻吃惊地瞪大了眼睛，原来百岁老太竟然把转配的股票也给买出来了，这说明交易所的计算机设备对这种法规规定不能卖的股票并没有进行技术限制。

在此之前，乔锋曾经看到香港政府与国际著名投机大鳄的激战报道，报道说激战结束的时候，由于港府金融管理部门临时实施外汇、证券交易和结算的新规定，使炒家索罗斯的投机受到限制，不得不败退离场。但到了9月1日，在对8月28日股票现货市场成交结果进行交割时，港府发现由于结算制度的漏洞，有146亿港元已成交股票未能交割，炒家得以逃脱。乔锋当时还对这些消息不太相信，现在他清楚了，原来沪深市场的交易系统也存在交易漏洞，这种盲点将是下次投资成功的关键。

后来乔锋回到海南，有一次跟李勇通电话，李勇问：还记得转让龙飞科技股票那家机构的老总吗?他在下台前把公司的流动资金全都当作奖金发给职工，工人们异常高兴。结果新领导上任的第一个月发工资时就遇到了困维，职工不买账，说他刚来就弄得工厂发不出工资来，大家都说还是以前的领导好，联名向上级要求原来的领导回来。结果上级迫于压力，真的又让那老总回来了，官复原职。

圣诞节前夕的上海，到处洋溢着节日气氛。远渡重洋而来的洋人节日，让无数的年轻人多了一份快乐的心情。众多商家岂肯放过这样的商机，早在节前很多天，便极尽想像装扮自己的店面。临街的玻璃窗上，随处可见戴小红帽留白胡子的圣诞老人。如果你走进哪家酒店或者酒吧茶座，门里必定会有一棵高高大大的圣诞树，树上挂着彩色的灯盏，一些极舒缓轻脆的音乐轻轻在它周围环绕。

街上，最多的就是鲜花和气球了，年轻的女孩子或者三五成群，或者走路时都紧偎着身边的男友，那些鲜花和气球就盛开在她们手中。还有穿着圣诞老人服饰的商场促销员，他们在店门口向经过的路人祝福并散发邀请书。天黑的时候，满街的华灯都在瞬间绽放，于是，圣诞之夜便开始飘荡一些暖暖的如春意般的温馨。

一个扎着蝴蝶结的小女孩，刚刚学会走路的样子，在妈妈的搀扶下，小腿儿尽力快快地迈动，似乎迫不及待地要奔跑起来。小女孩模样长得俊俏，大大的眼睛里透着一股说不出来的灵气。她身后的妈妈，身着月白色长裙，上身一件粉色的羊毛衫，长发从耳侧垂下来，透着灵性女子特有的美丽。

那小女孩叫林奇雪，是林远思与关冰倩的女儿。

圣诞节之夜，关冰倩带着小奇雪出来散步，她喜欢这样悠闲地搀着女儿在街道上走，这样，她能真实而深刻地感觉到一种幸福。宁静的生活可以让人的性情变得温和下来，从深圳到上海已经3个月了，这里的生活没有波澜起伏，没有刀光剑影，平平淡淡中透着种以前从不曾感觉过的温情。林远思依然在艰难地支撑着公司的运转，事业的挫

折并没有击垮他的斗志。每天深夜，林远思拖着疲惫的身子回到家中，关冰倩心中总会充满怜惜。回想在深圳时，自己曾有那么一段时间抱怨林远思满足于大学里的安逸生活，不思进取；是自己的意志改变了林远思，让他从此走上了起伏不定的商海之路。现在关冰倩觉得自己的想法正在一点点改变，平淡并没有什么不好，只要幸福着。幸福的含义并非只有用事业的成功才能诠释。

《操盘手》　不该再有别的奢求

现在的关冰倩，不管多忙，总会抽出时间来把家里收拾得窗明几净，并在林远思回家之前做好饭菜。

圣诞节的前几天，林远思便说好了圣诞晚上一定回家吃饭，并且，还会为妻子带来鲜花，为女儿买一个她早就想要的洋娃娃。圣诞节临下班之前林远思打电话回来，说公司里有些事，他尽快处理，不会耽搁得太久。关冰倩知道林远思一定会回来，便带了女儿到楼下来，散散步，同时迎迎丈夫。生活中的这些小情调现在让关冰倩无比迷恋。

女儿的小手攥在掌心，像软软的面团。关冰倩面上含笑，觉得上天赐予了这样一个可爱的孩子给自己，自己实在不该再有别的奢求。

3个月前，林远思带着妻子女儿，和原来公司里几个主动提出要跟着他的兄弟，来到上海。新公司注册完毕，一切都要从头开始。关冰倩那时便不再过问林远思公司里的事，一方面因为要照顾小奇雪，自己可以从小奇雪天真可爱的表现中获得无穷的快乐；另一方面，她害怕自己的参与会引起不必要的磨擦和麻烦。在广东的时候，她见过许多民营企业因为用人惟亲导致企业的人才得不到尽情发展。林远思的那几个兄弟在林远思最失意的时候依然跟着他，可见他们对林远思的情谊与信任。有这样的一拨兄弟，还有什么不放心的呢。

那时林远思感觉上海的发展潜力应该大于深圳，但是公司初创，经济相对拮据，而上海的各方面花费都相当昂贵，便有转移到周边的中等城市去发展的念头。但关冰倩阻止了他，说不能因为眼前的经济问题便改变初衷，在上海这样的大都市，发展的机会一定会比别的地方要多得多。林远思留了下来，在选择住所时，关冰倩看上了外国人群居住公寓中的一套房子。林远思跟着关冰倩来看房子的时候有些犹豫，关冰倩知道他嫌房租过高，便笑着说：“在你东山再起之前，我们娘儿俩的生活与这房子的租金，你不用考虑，我会有办法的。”

林远思略感诧异，他虽然知道自己的妻子不是普通的女子，但初来上海，人生地不熟，她能有什么办法赚到钱呢?要知道，房子的租金及一家人生活费用，可不是一笔小数目。

那时的关冰倩心里有数，她在选择房子时，便已经在这里做过了考察。她说："你看这里很多住户都是外国人，附近也有不少外国人的公司和办事处，那些初来中国的老外肯定会在语言上觉得不适应。我在这里租房，可以在自己的家里办一个汉语教学班，专门教那些外国人说中国话，同时，还能帮助他们解决一些地域差异给他们带来的其他不便。"

林远思想了想，觉得这是个不错的构思。但是，他还有许多疑问，便问："就我们租的这两室一厅，有地方教学吗?"

关冰倩说："那两室一厅，主卧室我们一家三口住，另一个房间和客厅拿来做教室。"

林远思说："那你怎么招生呢?总不能花钱去做广告吧。"

关冰倩笑道："这些我早就想好了，你进大堂的时候，看到那儿的公告牌没有。我想与这里的物业管理联系，取得他们的支持，在每座楼大堂的公告牌上张贴招生启事。还有，我还可以直接与附近的外国公司办事处联系。这样，我想一个月招四五个学生不成问题吧。有了那四五个学生，我们的房租和生活费就全有了。"

林远思不由感慨："得妻如此，夫复何求!"

林远思在上海的公司，一时还没有找到好的项目，现在只零星做些商贸方面的业务。林远思经历了金象大厦事件之后，整个人成熟了许多。很多时候，他会一个人呆在办公室里，反思自己失败的原因。他得出的结论是自己在深圳时没有集中优势打歼灭战，而是盲目地多元化经营。如果集中精力做软件，那时的证券分析软件确实做得不错，销售额也很大，利润很可观，现在在同行业里面已经算是佼佼者了。但是自己很快就被胜利冲昏了头脑，以为做什么都行，所以就去搞了保健品，又搞制药，又搞了服装，还盖了房子。这样一来，摊子

越铺越大。更重要的是，自己在力有未逮之前，便因为个人情感，要建中国第一高楼，在资金出现紧张的情况下，仍然要保住那空中楼阁，最后导致满盘皆输。

《操盘手》　都是这样生活的

林远思在考虑重新创业之前，最先想到的就是做自己的老本行——电脑软件。但是这个行业的特殊性让他无从下手。计算机行业变化太快了，林远思有那么长的时间耽于保健品和房地产，再回过头来的时候，这个行业已经与以前大不相同了。网络时代已经到来，林远思以前在大学教电脑的时候，甚至还不知道网络为何物。现在林远思最熟悉的就是保健品，但是一时还没有对路的产品。林远思想起关冰倩在开办家庭课堂时曾经说过，再穷也要站在富人堆里，这样才能找到赚钱的机会。就像同样的一件艺术品，在集贸市场里只能卖5元，在股市里能卖500元，在珠宝行里就可能卖到5万元。林远思从关冰倩这番话里感悟到的就是一定要从高利润的产品重新做起。

圣诞节那天，关冰倩与小奇雪在家边的街道上等他的时候，他正坐在一辆公交车里往回赶。为了节省开支，他现在连出租车都不坐了。林远思在公司附近的花店里为关冰倩买了一大束鲜艳的玫瑰，为小奇雪买的洋娃娃两天前就买来了。现在，他带着给妻子、女儿的礼物，心里被一片浓浓的温情所覆满。有时候，他跟关冰倩有同样的感觉，就像现在这样生活下去也没什么不好，世界上大多数人其实都是这样生活的。

公交车走走停停，车上的人上上下下。在一个站台，林远思被围着的一圈人吸引，他打开车窗，看到一个三四岁的小女孩在卖当天的晚报。这个操着外地口音的小女孩一副小人精的模样，脖子上挂着一个装报纸的大包，那包离地只有巴掌高的距离。小女孩卖报纸很特别，她只会一张一张地卖。有个年轻人给了她1元钱，说买两张报纸，结果她拿了一张报纸，找了5毛钱。那个年轻人逗她说：“我要买两张报纸，你怎么只给了我一张?”小女孩想了想说：“那你不会再买一张吗?”年轻人说：“你为什么不一次给我两张呢?”小女孩老老实实地承认：“我不会，我只会卖一张报纸。”

这时候，又有一个人拿了一张50元钱，说要买张报纸。小女孩拿过钱愣了半天，又把钱还给了那人。那人逗她：“你干嘛不卖给我呢?”小女孩说：“我不知道找多少钱给你，你换张10块钱我就卖给你。”边上又有人说：“那你不会不找钱吗?”小女孩马上一板正经地说：“不行！妈妈说了，不能白要别人的钱。”

那小女孩很可爱，见没人买报纸了，自顾自地奶声奶气地唱了起来：“啦啦啦，啦啦啦，我是卖报的小行家……”

公交车开动了，车上的林远思觉得那小女孩特别有趣，而且，她还给林远思很多触动。一个这么小的小女孩都能依靠自己的劳动创造财富，可见人的创造力是有多么奇特。记得一位科学家说过，人一生的能量最多只发挥出来3%，发展中国家的人可能还达不到这个程度，这主要是因为多数人缺乏奋斗的动力和执著的毅力。小女孩卖报纸的事无疑给了林远思一个极大的鼓舞：人只要自己努力，总会找到适合自己的生存之路的。

公交车在驰近家边的那个站台时，林远思在车窗外看到关冰倩与小奇雪手搀手正在人行道上冲他招手。那情景让林远思内心一热，他赶快打开车窗，半个身子都探出去，冲着妻子女儿挥动手中的鲜花。这一刻，林远思觉得自己满足了。幸福是什么？幸福在这一刻简单到一份家的温情。

关冰倩看见了林远思手中那一大捧鲜红的玫瑰，她的心也涌起一股温情。当林远思下车向她们奔来的时候，她忽然觉得有些想落泪。被幸福包裹的女人，看起来是那么柔情万千，这是走过她身边那些靓丽的女孩所不能比拟的。

回家的时候，林远思把小奇雪抱在怀里，关冰倩柔柔地挽着丈夫的胳膊，街道上那些七彩的霓虹投射在他们身上。小奇雪拍着巴掌高兴地欢呼，关冰倩把身子更紧地偎在林远思身上，林远思便一手抱着女儿，一手拥着妻子。远处的激光束在天空来回闪烁，把这夜晚变得五彩缤纷。

这个夜晚，还有些事是林远思和关冰倩没有想到的。就在他们回到自己的住所时，门前停着的一辆车并没有引起他们的注意，但是，当他们走过那车时，车门打开走下来两个人，他们还听到了有人叫他们的名字。林远思跟关冰倩停步，转过头的时候，看到两个人正笑吟吟地向他们走来。

那男人身着便装，有着一张温和的脸；那女人大波浪的发型，身着雍容华贵的紧身浅黄色套装，眉目间风情无限。这俩人是从日本回来的季云飞与他在日本一见钟情，随即便结了婚的妻子苏琪。

当年在深圳，因为代理皇妃口服液，林远思与季云飞一见如故，结下了深厚的友谊。后来林远思败走深圳，并没有跟季云飞联系。一个有尊严的男人，不会在朋友面前展示自己的失败以博得同情。来到上海之后，季云飞曾经打来电话，他并没有说任何安慰林远思的话，俩人只淡淡地谈了谈当下的市场，便挂断了电话。那一次林远思知道了季云飞已经从日本归来，在原州创办了自己的公司，公司业绩蒸蒸日上。林远思挂上电话心里有些黯然，但却并没有多想，他明白眼下该如何脚踏实地做自己的事。

这个圣诞之夜，林远思真的没有想到季云飞会带着妻子来访。旧友重逢自然喜出望外，两个男人先是握手，又热情地拥抱，苏琪也与关冰倩一块牵着小奇雪搂在一起。

那天晚上，季云飞与苏琪就在林远思家里吃的饭，席间，季云飞夫妇对关冰倩的厨艺赞不绝口。而林远思与关冰倩，也因为客人的来访，觉得家里平添了许多欢乐的气氛。饭后，四个人坐在客厅里聊天，当时林远思跟关冰倩已经预感到了季云飞夫妇来访，一定有重要的事，但是他们还是没有想到，季云飞将一个新的机遇摆到了林远思面前。

那一晚，四人谈到很晚，林远思心里被一种激情充满。当最后他吞吞吐吐想说些感谢的话时，季云飞微笑着拍拍他的肩膀，表达了一种中年男人的友谊。

林远思看着季云飞的笑，终于什么都不再说。季云飞的笑永远那么温和，不管他穿着什么样的衣服，在什么样的场合，你都能从他身上感受到那种亲和力。这个夜晚，暖暖的空气里飘荡着春意，窗外明灭的烟火绚烂的夜空，房内稚气的歌声欢乐的笑语以及季云飞带来的机遇，让林远思这时觉得这种友谊非常珍贵。谁说中年男人的友谊过于世俗?

这是个充满希望的圣诞之夜，林远思与关冰倩一直难忘。

季云飞旗下的新同达投资公司一直在内地做房地产生意。那几年，房地产业兴旺时，很多公司重点开发针对集团购买的楼宇，竞相争夺位置、交通、上学、就医便利的地域，导致热点区的地价一直居高不下。而新同达投资公司从一开始就瞄上了城市白领富裕阶层，建造城市花园。他们选择的地区比较偏僻，但注重居住环境的营造，很快打响了“新同达城市花园”的品牌。由于经营成本低于其他房地产公司，售价和物业管理又是高质量的，新同达房产几乎是建一个小区热卖一个小区。与其他房地产公司不同的是，“新同城市花园”售出后，还得到了后续的物业管理利润。

投资房地产为季云飞带来了大量的财富，但季云飞还在寻找新的商机。这时候，世界范围内都开始兴起新经济，网络的狂潮已经吹到了国内。一些网络神话不断冲撞着国人的耳膜，张朝阳、丁磊、王志东这些网络大潮的弄潮人，在短期内积聚的巨大财富，足以让在传统商业中摸爬滚打一生的大鳄们目瞪口呆。对于美国经济动态特别敏感的苏琪自然注意到了这种新热点，她与季云飞商量新同达公司也要赶上这股新经济的潮流。但是季云飞意识到国内的许多网站和科技公司如火如荼的烧钱运动是不行的，要搭上这班车，一定得从别人想不到的角度切人；而且，现在新同达投资公司主营方向是房地产，无论什么时候都不能舍本求末。苏琪当然同意季云飞的观点，她真心佩服季云飞的就是他无论在任何环境下，都能保持冷静的头脑，决不盲从。

《操盘手》　增加许多生活的情调

一天中午，季云飞专门打电话给苏琪，说中午请她出去吃饭。苏琪一进酒店，就见到季云飞一贯温和的笑容里带了一丝得意，便料到他一定又有了什么新的主意。季云飞只有在她面前，才会偶尔流露出一种孩子气的天真来。今天中午出来吃饭，他是想在自己面前邀功呢。这种夫妻间的小游戏，可以增加许多生活的情调。

苏琪看出季云飞已经迫不及待了，却故意不问，到最后还是季云飞实在憋不住了，主动开口。他先问妻子："美国西部淘金狂潮的时候，你知道最赚钱的是哪些家伙?"

苏琪想了想，回答说："当然是那些挖到金子的人。"

季云飞笑着点头："还有呢?"

苏琪再想，说："还有卖铁锹卖水的人。"

季云飞抚掌赞叹："不愧是女中豪杰，真是聪慧无比，一猜就猜中了。"

苏琪笑道："说话别酸溜溜的，有什么你就照直了说吧。"

季云飞这才道："我想，那么多人去挖金子，挖到的人一定不是太多。如果挖不到金子，那么就什么也得不到，这样，他们还不如那些卖铁锹卖水的人。我想，现在这股网络旋风就像挖金子，很多公司只看到了挖到金子后的财富，却想不到能挖到金子的终究是少数。所以，我们如果加入进去的话，倒还不如那些卖铁锹卖水的人。"

苏琪当然一下子就听明白了季云飞的意思，但她一下子还没想到具体该怎么做。季云飞接着说："搞网络不一定赚钱，但服务于网络新经济却一定能赚钱。所以，我想在稳健发展房地产业务的同时，进军互联网经济和相关高科技领域。"

季云飞是个实干家，随后不久他就开始运作了。

首先，他将公司更名为新同达科技投资公司。按照季云飞的本意，他希望借着中国互联网科技的迅速发展，使新同达在原有基础上

重组主业，重点进军互联网，争取成为全国最有影响力的科技投资公司之一。公司更名后，季云飞第一步便把互联网与房地产结合起来，这样原州的名人花园成为公司首次上马的宽带网小区。这个项目在立项的时候，就受到了各方的重视。由于机缘巧合，一位外国总统在当地政府领导陪同下参观了小区，大加赞赏。之后当地政府更是全力支持，使得季云飞后来主业拓展到原州的住宅宽带业务，铺设从城域网接人住宅的光纤网络，使住户实现宽带上网的功能。新同达科技并与当地电信部门组成了合资公司，专门从事宽频光纤相关产品销售及安装业务。

季云飞的公司发展到这时，已经成为一颗耀眼的新星。接下来，苏琪说服了做商贸出身的季云飞，将公司及早上市。当时沪深股市的公司上市实行额度制，即上市的指标由国家分配到各个省市与部委行业；而且还实行捆绑制，即准备上市的公司必须要收购一家亏损的国营企业。当时政府还有一个口号：证券市场为国企服务。新同达公司是原州的税率大户，在他提出上市后，市政府的有关领导召见了季云飞，提出政府把上市指标给新同达没问题，但是有一个条件，就是新同达科技股份公司必须收购原州的元中制药厂。

原州的元中制药厂是国家医药行业一次性投资非常大的工程，总投资18亿人民币。但季云飞去考察时发现，那么大一块场区死气沉沉，工厂早已停产多日，只留下部分职工维护机器和看护厂房。厂区里野草丛生，一副衰败景象。一幢七层的办公楼到处积满尘土，散乱着丢弃的文件，很多办公室的办公用品都已残缺不全。库房内，大批医药原料随意堆积，很多都已发生霉变。季云飞考察完，出来直摇头。

元中制药厂是原州市政府想方设法争取过来的项目，令人匪夷所思的是，工程的主要生产设备均是从国外定购的，但是整个工程一直不能正式投产。症结所在正是引进的设备工艺不过关，试车不成功；但厂里又莫名其妙地支付了外商全部货款。设备进厂后，国家医药局

曾提出对引进的技术状况进行审核，厂方以“外商技术保密“为由拒不提供，令国家医药局哭笑不得。元中制药厂历任领导班子成员，分别来自党政机关或机械、纺织、陶瓷等行业，真正懂医药、懂经营的人一个没有。从企业筹建到现任领导班子，11年前先后更换了5任。盲目蛮干导致原料极大浪费、设备损坏严重，现在已经说不清是天灾还是人祸。4套引进设备有3套出了问题不能通过验收，而中方在未查出原因的情况下，便草草收了场。试车期间，仅电机就烧毁了上百台，结果以查不出原因和责任人而不了了之。1993年，企业购进生产原料玉米6万吨，年底发现竟有3000多吨不翼而飞……如此种种情况数不胜数。季云飞在掌握这些情况后，心里更是顾虑重重。

《操盘手》　有多少人发了私财

晚上回到家，季云飞把考察元中制药厂的事跟苏琪说了，苏琪当时刚洗完澡从卫生间里出来，边用浴巾擦拭头发，边发出一些感慨。苏琪说："如果说20世纪在经济学方面给我们什么启示的话，那就是自由市场机制优于其他经济模式。第一次世界大战以后，人们尝试过差不多所有的其他市场模式，但是毫无例外都失败了。实际上，这些模式中，与自由市场偏离得越远，在创造财富和提高生活水平方面就会越差。政治家们虽然不用担心市场份额或利润，但他们要担心是否能够在下个年度继续把乌纱帽戴在头上。这也是为什么政治家比商人更容易做出糟糕决策的原因。这很容易理解：政治家做出的不是真正的经济决策，而是政治决策。因此，当政治家做出那些本该由企业家做出的决策时，结果通常是灾难性的。比如说元中制药厂，还不知道在国家损失惨重的背景下有多少人发了私财。"

季云飞心中亦有同感，但他自己却有中国商人方式的理解。他认为中国商人的前途取决于对未来的预测，特别是也要适当地懂政治，因为中国历史上成功的商人都是红顶商人，没有完全依靠独立自我奋斗的。当他听到苏琪最后一句话时，反问了一句："别人能够发私财，那咱们能不能呢?当然咱们得是合理合法发私财。你的学问高，你能不能算一算，如果咱们答应了市长的要求，分批收购元中制药厂，咱们会亏多少。公司上市后，咱们一方面能够获得大量的政策照顾，比如税率等，另一方面可以控制更多的资产。你不是说过现代企业家讲究的是控制财富的多少，而不是拥有财富的多少吗?"

接下来几天，苏琪开始计算收购元中制药厂之后的各项财务数据。这是件繁琐的工作，苏琪整整干了一个星期。终于计算出结果，她把自己整个人都埋在那张舒适的转椅上，竟有片刻不知所措。然后，她飞快地拔通电话，像个小女孩般激动地让季云飞放下手头的一切工作，以最快速度来她的办公室。

苏琪平时生活就是快节奏的，做事处处透露着一种大气，但她还从来没有用过这样的语气跟季云飞说话。季云飞一猜就知道她这几天的工作已经结束，肯定有一个出乎意料的结果，才会让她如此失态。季云飞立刻赶去，苏琪在他进门后关上房门，然后将厚厚一摞财务数据表单推到他的面前。季云飞拿起来翻了两页，一时间根本就理不出头绪来。季云飞摇头："你还是直接说计算的结果吧。"

苏琪瞪着他，那莫名的表情让季云飞猜不透她的心思。蓦地，苏琪一声欢呼，上前就搂住了季云飞的脖子。季云飞莫名其妙，但苏琪兴奋的心情感染了他，他把妻子抱起来，在她唇上一吻，然后问："你快点说吧，再不说我可要憋死了。"

苏琪这时也自感失态，在办公室里实在不该有这样的亲昵行为。她回到办公桌后面，将自己这几天工作的结果告诉了季云飞。原来，当她计算完收购元中制药厂上市后的资产控制情况后，吃惊地发现，如果能够成功控制经过捆绑上市的公司，不但不会亏损，还会发笔洋财。

她的账是这样算的：如果自己的新同达投资公司和元中制药厂的部分优质资产，按照法人股1元的资产组建股份公司，但是发行公众流通股的时候是用溢价，即十多元甚至几十元的价格发行，会导致新的上市公司每股净资产由1元升到数元，这样自己的法人股资产也能够升值几倍。公司上市后的前几年还没有把元中制药厂的劣质资产通过配股收购进来，这样上市公司的业绩还可以保持为一个绩优股，可以抓紧时间在前几年实施现金分红。自己的公司不仅可以成功地收回全部投资，而且还可以控制上市公司的资产；同时，当地政府为了保持上市公司的融资能力，必须不断给上市公司各种财政补贴和政策优惠。季云飞听苏琪说完，喜出望外，这回是他忍不住主动上前，兴奋地狂吻妻子。他马上就要打电话给分管这件事情的副市长，但苏琪拦住了他。关键时候，苏琪表现出了比季云飞更沉着的一面来。她让季云飞沉住气，在去跟副市长谈判时还可以再提一些要求。季云飞连连点头

称是。那天晚上，季云飞与苏琪去了一家高档文化酒店，庆祝两人的新发现。席间，季云飞感慨道：“娶了你这样一位老婆，简直就等于挖到一座大金矿。”苏琪那晚心情特别好，听着丈夫的夸奖，不禁有些得意。她说：“我们家祖上留下来一本《帮夫秘籍》。这几年，我已经熟读了这本书，所以，娶了我，你的事业想不兴旺都难。”季云飞不禁大感兴趣：“这本书我怎么从来没看过呢?”苏琪说：“那《帮夫秘籍》让你看了，我还怎么能显示我的本事?”季云飞点头称是：“也对。我说天下女人怎么就我老婆一个人这么能干呢?原来家里有新时代的红宝书。”看着季云飞那认真样，苏琪不禁笑出声来，说：“傻瓜，我骗你的你也信。”又过了几天，一直等到副市长亲自打来电话，询问新同达对于收购元中制药厂的意见时，季云飞才向他提出，在分步收购元中制药厂的同时，也要注人一些优质资产，以保证上市公司的融资能力和经营形象。那位副市长只求尽早去掉制药厂那块心病，对季云飞的要求毫不犹豫地答应了。

由于是额度制，在政府的支持下上市工作异常顺利，所有的工作都有券商的投资银行帮着去办。事情进展的比苏琪计算的结果还要美妙，在新同达发行公众股的时候，正好赶上网络股与生物制药股处于市场追捧的时期，有关方面一度放开了对上市发行市盈率的行政控制，导致了新同达的发行市盈率高达88倍。

第一年，新同达就实施了高派现的分红方案。这时候苏琪又计算了一下，新同达投资以评估增值后的8000万资产出资，通过高溢价发行，权益一夜之间增值七八倍；一年分红又一次拿走4500万现金，两年就能拿回全部投资。

新同达充分利用中国股市的制度缺陷，用高分红来实现自己利益的最大化。问题的根子不在于拥有而出在股权分裂的制度安排上。更精彩的是，一年后监管当局实施了上市股市的规范化监管，上市公司的再融资实行核准制，劣质资产无法利用配股注人上市公司。

《操盘手》　老年病症状都消失了

新同达捆绑元中制药厂的优质资产后，季云飞麾下增添了不少生物制药的人才。有一次季云飞去制药厂，在车间里跟一个快退休的老工人闲聊时，那老工人高兴地告诉这位没有架子的老总，说自己几十年睡不好觉的老毛病最近好了。季云飞便问吃的什么药，老工人说是厂里才来的一个制药师，不知道从哪儿知道他有睡不好觉的毛病，两个月前拿了一剂中药来，说是这药能治失眠。老工人半信半疑，抱着死马当活马医的心态，回去服了药，没想到才一个多月，晚上沾枕头就睡，再也不失眠了。觉睡得香，自然平时就有精神了，又过一个多月，连一些老年病症状都消失了。

季云飞对这事来了兴趣，便问了那制药师的名字，花重金买来了药方。苏琪认为这种药的市场潜力非常大，建议成立独资公司生产。季云飞也觉得成立独资企业可以不受任何拘束地发展市场，但考虑到一来自己没有那么多的精力，二来害怕这件事情自己在背后操纵，如果被媒体知道了，会造成对上市公司的不良影响，所以一时有些犹豫不决。苏琪这时建议可以找一个信得过的人来做这件事，俩人考虑人选时，不约而同都想到了林远思。

“林远思对于保健品市场很熟，他的能力完全能胜任这个工作。”苏琪说。

季云飞认同这个看法，以林远思的眼光，他不会看不到这种新产品里潜存的商机，他也有能力把这个产品做好。再三论证，夫妇俩人更觉得这件事非林远思莫属了。所以，圣诞节前，他们才会开着车前往上海。林远思果然如他们预想的一样，仔细看了公司的商业运作方案，稍微考虑了一下，便答应了这件事。

送走季云飞夫妇，林远思在夜里久久难眠，他打开窗户，站在窗前。夜里的风带着些暖意吹拂过来，夜空里灿烂的烟花已经渐渐沉寂。林远思目光穿过深蓝色的天空，好像又看到了一座高耸入云的大

厦屹立在天宇之下。曾经的失败像一枚钢针，一度扎得他心里隐隐作痛。但是，这晚的林远思却很快乐，他想，上海的夜空跟深圳真的很不一样。这时的林远思，忽然有了一种登高的欲望。这世界上最高的地方是哪儿呢?当然是珠穆朗玛峰。那好吧，那就去珠穆朗玛峰吧。

章沁晖在华南证券总部工作。女人的生活状态很受情绪影响，章沁晖这阵子明显是有高兴的事情，工作之余哼着小曲，工作效率也明显提高。深圳的大公司里，公司是管午餐的，一般是用饭卡在大楼的地下饭厅就餐。下午，临近下班的时候，沁晖正在整理一份资料，有人轻轻地敲门。沁晖说："请进来。"探头进来的是好朋友、公司研发中心的小邓。那个人有着一张学生脸，显得很活泼，她是找沁晖一起去餐厅吃饭的。

恋爱中的女人，会情不自禁地跟要好的伙伴讲起自己心中所爱的人，这两人也不例外。"最近他的情书又有什么新鲜花样了?"小邓问。"没有。噢，他说他们公司有一个炒股票的客户是个一百多岁的老太太，他还和她合了个影，说等相片洗好了寄过来。哎，上次你那个学校的师哥怎么样了?"听了沁晖的反问，小邓脸红了，这种表情立即给沁晖察觉到了，打趣地说："怪不得这阵子你好准时下班。哎，他是干什么的?"话匣子一开，小邓立刻显出兴奋的神情，"他现在在一家网络公司，说再干一两年，有了一定的积累，想自己开一家网站设计公司。"千古不变的道理，女人在有男人追的时候，才显得矜贵。"其实，你们这样两地谈恋爱虽然浪漫，但是每过一段时间要见一下面才好，要不时间长了会不认识了。"章沁晖知道乔锋是今天的班机，现在他应该已经进入市区了。她心中有点奇怪，为什么这会儿还没有来电话报到，听了小邓的话，说："去你的吧！等你的师哥吻过你之后，就是把他烧成了灰你也会认得。"小邓做了个鬼脸，"哎哟!原来你们已经爱得这么深了，怪不得他会从千里之外追到这里来会阿妹呀!"

吃完饭，章沁晖与小邓走回办公室的时候，惊喜地看到乔锋在办公室门前等着她了。俩人目光相视，都涌上些笑意来。乔锋紧走几步

到章沁晖身边想要拥抱章沁晖时，章沁晖往后退一步，随手把门轻轻地带上。乔锋笑了笑，还是拥住了沁晖，两人热吻良久，才肯分开。爱河里的章沁晖，显露出她无限风情的一颦一笑，举手投足莫不娇媚美艳，足使乔锋心醉神驰，只想再次把她拥人怀里恣意爱怜。

“走，回家吧!”乔锋拉着沁晖。

章沁晖说：“我还没下班，还有些事情没有做完呢。”

“做什么事情？！快走吧!我有件更重要的事情已经等了好久了，现在实在等不了，已经快要急疯了。”乔锋坚持着。

“那好吧!”章沁晖锁上门，便与乔锋向电梯走去。

乔锋开着章沁晖那辆红色轿车，载着章沁晖直奔海边而去。路上，乔锋刻意地绕了一下道，到一家鲜花店买了一大捧鲜花。章沁晖以为他会把花立即送给自己，但是乔锋却没有，而是把花放在了车里。乔锋道：“现在咱们去海边，我们已经好久没去那里了。”沁晖知道乔锋指的是他们过去经常约会的地方，她已经猜到了乔锋想干什么，心中异常欢喜。

车子停在了海边的路上。下车后，乔锋手捧鲜花学着英国绅士的半跪拜礼请求章沁晖嫁给他。沁晖心中怦怦直跳，说：“如果你能够抱住我跑100米就答应你。”说完自己就先跑了起来，乔锋拿着花就追了上去，一下子把沁晖和鲜花都抱了起来。

《操盘手》　我想一辈子照顾你

如洗的月光把海面映照得一片碧蓝。远处星星点点的渔火像海中的星星，只需一阵轻轻的微风，那渔火便在海水中荡漾开来，像揉碎的金子。那边广场上有一帮十五六岁的年轻人在游戏，他们欢快的笑语在夜里听起来格外清脆。乔锋从后面抱住章沁晖，章沁晖面向大海，深深地呼吸，让海的味道直沁入心底。乔锋闻着章沁晖发间的清香，似乎有些微醺了，他说："站在海边，我会想起海子的一句诗。"章沁晖嗯了一声，乔锋便轻声吟念起来："从明天开始，做一个幸福的人，劈柴、喂马、饮水、周游世界，面向大海，春暖花开。"章沁晖听得仔细，她闭上眼睛，沉迷于乔锋的怀抱。

乔锋道："我已经想过无数向你求婚的场面，每一次的内容都不相同。现在我才知道，所有虚构的内容都没有现实来得更让我紧张。我第一次见到你的时候就有种心跳的感觉，一直到今天，我还不知道我能不能配得上你。但是，我实在已经别无选择，我爱你，所以我想一辈子照顾你，做你的仆人。如果你能答应做我的新娘，那么，今天，将会是我这一生里最大的节日了。"

情到深处，章沁晖接过鲜花，想说些什么，却眼前朦胧，幸福的泪花在她脸上盛开。章沁晖柔柔地偎着乔锋，女子的羞涩让她说不出话来。

乔锋道："我现在只想亲耳听你说一句你是不是愿意做我的新娘。"

章沁晖整个脸都埋在了乔锋的胸前，默不作声。乔锋再道："做我的新娘，我会用我的一生来呵护你，让你做世界上最幸福的女子。"

章沁晖心中已是一千一万个答应了，却故意大声说："我不愿意！傻瓜。"然后又轻声地说："我也等了好长时间，还以为你不会说呢。"

两人亲密地疯了很久才想到回家。回家的路上，沁晖看到两个老年夫妇互相搀扶着过马路，眼中露出羡慕的神情，这被乔锋看在眼

里，他感到格外的欣慰，对沁晖说：“过几天，我想回家把我要取个仙女的消息告诉母亲。你去不去?”沁晖答应说：“当然去呀。”

第二天，乔锋去章家吃饭，带上几份礼物。章沁晖已经跟章大江夫妇及章子良说了答应乔锋求婚的事，大家都非常欢喜。章子良更是满心高兴，想借此劝说乔锋重回万安投资。席间，章大江提出来乔锋应该带章沁晖回原州看看他的父母。章子良沉吟了一下，觉得有必要跟乔锋提到黑凤凰股票的事了，他把乔锋叫到书房，把自己大量持有黑凤凰股票被套的情况说了。乔锋感到很为难，他知道救兵如救火，但是又非常想让父母快点见到自己犹如仙女的未婚妻。父母已经几次因为这件事情在电话里骂他了。

晚上，乔锋跟章沁晖单独在一块儿的时候，说了章子良想请他帮忙操作黑凤凰股票的事。章沁晖这时候一心想让乔锋在家人面前显露本事，便也竭力怂恿乔锋帮助章子良。乔锋还有些犹豫，说：“难得这个假期，我本来是想带你回原州去见我父母的。”章沁晖想了想，说：“那你看这样好不好？你留在深圳跟我哥研究黑凤凰的事，我自己去原州。”乔锋一听连连摇头：“哪有这样的事，新媳妇自己去见公婆。”章沁晖笑道：“我去原州，不仅要见你的父母，还想把他们接到深圳来过春节。这样，两家大人也能见见面，让他们老人决定咱们的日子，让你父母也高兴一下嘛。”

章沁晖这样说，乔锋觉得她对自己的父母这么关心，简直是心花怒放了。他立刻打电话给原州的父母，说了章沁晖要去接他们来深圳的事。两位老人说不用，他们自己可以坐火车去。乔锋说：“坐什么火车呀，反正原来也没坐过飞机，这次高兴一下嘛。”沁晖接过电话，也娇娇地劝，乔锋的父母无法拒绝。儿子的终身大事比什么都重要，而且，他们还从没有到儿子工作过的地方看看呢!乔锋的爸爸说：“那就坐一次飞机吧!我坐过，你妈妈没有坐过。”

挂上电话，章沁晖也是心急，第二天她就准备乘下午的航班飞往原州。机场上乔锋和章沁晖俩人情意绵绵，短暂的分别让他们依依不

舍。章沁晖进入安检口，还回过头来冲乔锋微笑摆手，乔锋觉得沁晖真是美极了。章沁晖已经消失在安检口内，乔锋还呆呆地望了好久，有点魂不守舍。

晚上回宿舍，乔锋洗澡时突然觉得心神不宁，洗完澡出来还差点滑了一跤。他想自己这是怎么了，想着想着神思恍惚起来。后来当他躺到床上的时候，电视台正在播报晚间新闻，一则新闻突然让他睁大了眼睛，只觉得漫天的黑暗都在这时向他扑了过来。

播音员在电视里平静地说："今天下午由深圳飞往原州的航班发生空难，126名乘客及8名机组人员全部遇难……"

深圳，章家被突如其来的灾难搞得一团糟。章大江夫妇伤心无语，已经两天没有吃下东西了，老来痛失爱女的打击，让他们肝肠寸断。章子良与乔锋两人接到有关民航单位的通知，前往原州认领章沁晖的遗体。

认领手续很快便办完了，章子良与乔锋的心情异常地坏，但他们只要一出现，便总有些不识时务的记者围在他们身边，话筒都快递到他们嘴边了。章子良与乔锋不断地拨开面前的话筒，但记者们仍然喋喋不休地问个没完。乔锋此刻心中已是一片空白，当他扑在章沁晖的遗体上时，他都不相信这一切是真的。昨天这美丽如天仙的姑娘还活蹦乱跳地与自己说着情话，答应要做他的新娘，今天她怎么会就没有了呢?乔锋想，这一切肯定不是真的，这只是章沁晖跟他开的一个玩笑，章沁晖一定会在某一个他意想不到的时候，再次笑吟吟地出现在他身边。他边上的章子良脸色阴沉似水，已是满脸不耐烦了。那些记者根本不顾及逝者家人的悲痛感受，只想着如何尽量获得新闻，这些记者的提问似一根根钢针，刺进他们心中的痛处。章子良已是忍无可忍，他蓦然大喝一声："滚，都他妈给我滚!"

《操盘手》　情感焰火已沉寂

此刻的章子良，须发贲张，双目圆睁，两拳紧握，似乎只要谁再上前，他便要合身扑上。那些记者吓得纷纷掉头而去。

回到深圳，办完章沁晖的后事，乔锋把章沁晖房中的世界三大轻音乐乐队的碟片和一盘《当我想你的时候》收好，便要回海南了。深圳对于他是个伤心的地方，在这里的每一点记忆都能勾起他心中的痛。那一晚，他独自站在海边，不久前发生的一幕恍如隔世。那心中燃起的爱情之火已熄灭，那漫天绚烂的情感焰火已沉寂。没有了章沁晖的明天，哪里是天？！何处为地？！

在沁晖离开后，乔锋的心里经常充满着说不出的悲痛。为了不让自己多去想过去的事情，只有用忙碌来让自己忘记悲伤。那年的春节假期，他把《奇智狐狸》重新从头到尾细细阅读了一遍，从中受到了不少启发，也发现了一个奇怪的现象：中国历史上任何一个伟大的人物后面都有一两个大师级的谋士辅佐，任何一个名将的成名都必须依托一个强有力的集团，任何一个奇迹的发生都需要借助外来世道配合，任何一个举世无双的红颜知己都不会伴英雄一生。

《奇智狐狸》这部分书确实深奥，乔锋读第一遍的时候只是觉得有趣，后来每重新阅读一遍都会有新的启发。为了能够与证券投资技术结合起来，他模仿《奇智狐狸》的格式写了关于投资盈利模式的书籍，主要把市场盈利模式分成了四种：第一种是惟我独尊盈利模式。进行惟我独尊模式运作的个股走势通常情况下与大盘走势节奏无关，这就要求投资者的资金实力相当雄厚，并且做好买进绝大多数筹码的准备，然后用盘面语言与对手盘进行博弈。第二种是咸鱼翻身盈利模式。很多时候基本面非常好但价格又低的股票不容易找，这样投资机构就把目光集中到那些法人股股权松动、法人股与流通股比例适中的股票作为投资标的，在公司运营和二级市场两条线作战，通过资产重组的手段，改善上市公司的经营业绩和行业背景，投取当时市场投资

者的偏好，同时运用杠杆效应提高二级市场股票的价格。巴菲特先生把这种做法叫做买上市公司。第三种是街舞路演盈利模式。在证券市场上一个好的题材策划要顶5000万现金。更多的机构习惯于二级市场的价差套利，这就需要机构重仓标的股票后有足够的市场吸引力，还需要投资标的有市场认可的社会题材配合、收购争夺事件或者基本面利好配合。最好这种利好是系列性的，像一个美丽的金钱童话故事。第四种是盲点狙击盈利模式。其实在证券市场上最高境界的盈利模式就是盲点狙击，这是技术熟练者赚取大多数三无概念资金的上乘武功。

这一年的银赛港国际信托的元宵舞会，乔锋被集团宣布为公司的名誉员工。卓融知道沁晖遇难的事情，替乔锋难过的同时，反而从心理上解除了一些顾虑。卓融和公司里的另外几个副总一直担心乔锋与沁晖结婚后可能会离开银赛港信托。而此时银赛信托发行了大量的金融高息债券，公司的主要盈利点几乎已经全部集中到了证券方面，其中证券自营做庄成为最大的利润来源，也是公司各种业务继续运营的公关润滑剂。

元宵舞会后，乔锋拿着自己的书稿去找卓融，让他抽空给新书写篇序。卓融看到乔锋的工作状态还不错，很是高兴。他看完乔锋的书稿后，觉得四种盈利模式总结得确实很实用。他笑着对乔锋说："今年咱们是不是就按照这四个盈利模式再干一场?"乔锋说："我正想向您汇报今年的运作计划呢。您看，按照这第一种盈利模式要求，我想集中优势兵力打一场歼灭战，也就是把今年公司的自营资金全部投入到一只股票上面；按照这第二种盈利模式要求，公司可以投资一只低价股，一只臭豆腐股——要让他闻起来臭，吃起来香；按照这第三种盈利模式要求，可以为目标上市公司引进一套国内其他企业没有的新技术，或者公司的业务是有着强烈社会意义的；按照这第四种盈利模式要求，最好是做一个边远地区的上市公司，这种上市公司除了投资者不容易了解外，还比较容易打交道。我想选择西北地区的股票，因为

开发大西部的题材会逐渐深入人心的。我心中已经有了几个候选目标，但现在还拿不准，我想让许惊雷陪我到这几家上市公司转一圈。与人打交道，他比我擅长。我们回来后根据实际情况最后确定一家上市公司进行战略投资，把它做成沪深股市的第一牛股。”

卓融当即同意了乔锋的请求，他觉得这时候，工作是惟一能让乔锋走出低谷的方式。乔锋主动请战，这让他看到了这个年轻人身上旺盛的斗志。

乔锋便订好了机票，打点好了行装，择日与许惊雷飞往西北。

太行在股票市场中是为数不多的几棵常青树之一，这除了因为他能充分利用一级市场的无风险利润外，还得益于他多年的投资经历。他已经摸索出来一种与绝大多数机构投资者截然不同的投资思维，即在市场处于不同的阶段都能够根据市场背景找到赢利的盲点，再根据这种盲点设计出胜率极高的机构盈利模式。比如说1998年沪深市场经历过1997年的绩优股行情，基本面良好的股票普遍处于高价位的情况，但是大多数投资者对于股票的价格与业绩挂钩还是比较在意的。太行根据美国投资大师巴菲特的投资思维，成功设计和推动了1998年机构重组盈利模式。在当年春节海南的一次私募基金机构盈利模式论坛上，一个京城机构成功地运作了一家边远小城的钢铁股，坚定了太行的信心。这种思维影响了一代大鳄们的投资思想和兴趣，他们在次年纷纷采取了在垃圾股中掘金的投资计划，使得当年的沪深市场在指数波动不大的情况下，低价三线股黑马狂奔，湘火炬、川长征等股票演绎了乌鸦变凤凰的金海魔术。甚至有机构提出，不炒重组股的机构是不会炒股票的大笨蛋机构。后来越来越多的机构关注垃圾股重组盈利模式，造成了小盘低价股供求紧张的背景。为了使实战更具有号召性来吸引大量的同盟军，太行第一次发明了“市梦率”这个中国独有的股市名词，并在这个基础上设计了后来庄股更名盈利模式。一时间市场科技股满天飞，先是钢铁变科技，水泥变科技，后来演变成各种各

样的梦幻名称，许多机构大受其益。京城的一些私募机构称此举为一个好参谋长顶一个炮兵师。

太行的名气达到顶峰的时候，有一家期货机构大鳄极度看好深市的龙头指标股深发展，大肆买进这个股票，成为最重要的流通股股东。其中最大的一个个人账号达到1300万股，用的就是太行的个人账号。1997年5月深发展的历史最高价48元就是太行所在的亚运村营业部买出来的。由于成功操作了深发展这只市场形象极好的股票，奠定了太行在机构中的威信。

《操盘手》　自己是来求助的

这天，太行设在北京的办公室里来了两个不速之客。太行听秘书说到章子良与鲁毅的名字，愣了一下，立刻让秘书请进来，太行热情地上前招呼。大家是熟人，稍事寒暄过后，太行问："章司令，鲁旅长，是什么风把二位南方大侠吹到我们京城来了?"这个时候太行已经俨然把自己看成了京城股市中的座山雕。章子良沉吟了一下，也不拐弯抹角，直接说自己是来求助的。

章子良告诉太行，自己已经通过上千个个人账户，掌控了S股票交易所上市的黑凤凰股票90%以上的流通股，而黑凤凰的流通股占了公司总股本的29%。不过自己投入的大量资金多半是融来的，其中有一部分很快就要到了合约规定的还款日期。现在黑凤凰股价已跌近历史最低价，如果不想办法及时解套，那么，万安投资不仅损失惨重，而且很可能血本无归，数年经营的成果将毁于一旦。

太行很快查看了黑凤凰股票的情况，连连摇头："你们怎么会这样蛮干，这样会破坏股票的市场形象的；而且基本面也太不理想，从盘面上根本没有办法解决问题。"章子良本来心里就忐忑不安，听太行这样说，登时就吓出一身冷汗来。到这时，章子良再也顾不了身份，拉住太行的手恳求道："这次无论如何你都得帮我想个办法；如果你救不了我，我想，这世上再也没人可以救我了。"

太行的虚荣心这时得到了极大的满足，他答应好好考虑一下，但最后结果如何，他现在也没有把握。其实太行这时心里已经有了主意，但长期扮演大谋士的角色已经让他非常厌烦了；他觉得正好可以利用这次机会壮大自己的事业，建立自己的资本王国。而且，黑凤凰股票的现状正好可以让他实践一下自己机构重组盈利模式理论。他答应了章子良。可恰恰是这只黑凤凰日后让章子良、他自己日后远走异国他乡……

这年的沪深股市中，天边红的最大涨幅名列第二位。第一位的是沪深两市惟一绝对价位越过100元大关的金凤凰。

入主黑凤凰的太行及其统领的“风创机构”，已经成功地将手中的上市公司变成了股市的一个财务工具。在太行的一手操办下，金凤凰高科技风险创业投资集团有限公司在京城成立。上市公司黑凤凰的简称也变成了金凤凰。太行本人非常喜欢向外人强调金凤凰是国内第一家真正的风险投资公司。金凤凰的发起单位和个人，大多具备较强的实力和名气，其中几位著名的经济学家、体育明星、影视歌星更为投资者所关注。太行自己虽然是主要策划者，但是他还没有一个正式的职务头衔，他喜欢像一些发展中的国家领导人那样，用一个不明显的头衔行使权力。此后，随着名气的扩大，更多的不同企业性质的机构开始追随太行。两年时间，掌握了黑凤凰又搭建了金凤凰系的太行，在市场上呼风唤雨，以“钱生钱”之术结起了一个公开的庄股之网。这个网，被人们称为“凤凰系”。

在这期间，他的老搭档皇甫村也不负太行期望，太行操纵金凤凰股票的第一笔钱就是他从一家证券营业部用1000万元股票市值质押融来的1000万元资金。此后，皇甫村所在的分公司共为太行融资18亿元。这些融来的资金，相当比例实际是券商出面找的出资人。在完成融资活动后，证券公司或营业部主要承担监管责任，掌握股票的买卖及资金管理。

在券商营业部的帮助下，资金融进得非常顺利。二级市场人气更旺，在完成接盘及吸筹后，太行趁随后而来的一轮行情，一口气将金凤凰从低位拉到28元左右，后拉至45元上下。在这一轮行情中，暴涨行情大部分都是由太行直接下指令，有时甚至亲自到主要仓位营业部看下单。经过这一轮暴涨后的几个月，金凤凰股价便一直在30元至40元间区内徘徊。这段时间是太行自买自卖成交最高的阶段，很多对敲都集中在这一时期。其原因是，大盘盘整时期需要不断对敲来维持价格和成交量；大部分融资在年底到期，需要从股市提钱还款。

第二年春节后，凤凰创业再度一鸣惊人，成为与天边红相提并论的两大牛股。从春节后，金凤凰仅用了20多个交易日便使该股票从40元左右一飞冲天到84元，这天是赵熙的生日，太行特意让操盘手把股价收在84．88元。随后大出风头的金凤凰在媒体的一片叫好声中一直冲上128元，且被评为“风险最小的十只股票之首，可以放心长期持仓的高成长大牛股”。凤凰系其他兄弟股票也是不甘示弱，连创佳绩，以至于负责二级市场操作的操盘手几乎不用出手拉抬，“股票自己涨，压都压不住”。金凤凰股价开始回到100元左右。太行认为形象工程已经初见成效，就开始转向别的股票。这期间，太行开始进入一批流通盘小但总股本大的股票。这些股票的涨跌能够直接敲动指数涨跌，这些股票也就是后来外界所流传的凤凰系。

这个以“钱生钱”之术结起的公开网络牵连的资金在200亿元以上。

在金凤凰股价达到100元以上的时候，股价依然运行平稳，资本市场收购也都相当顺手。太行可谓春风得意。黑凤凰在更名为金凤凰之后，重组喜讯频频亮相；媒介体对它的评价是“将涉足优质农业、生物医药、网络信息设备、网络电信服务、高技术产业投资等多个新兴产业领域，通过项目投资、股权投资等多种投资方式以及其他资本运营手段，逐渐发展成为一家具有一定产业基础的投资控股公司。金凤凰具有广阔的发展前景，将有望发展成为中国的伯克希尔·哈撒韦”。

太行在春风得意之际，似乎忘了股市中本没有不败的英雄，人在最顺利的时候往往孕育着危机。太行的危机来自自己创造的“资金链模式”。太行将自己的组织方式喻为国外的“私募基金”，这在中国是没有法规规范的。太行和“风创机构”都心知肚明，但巨大的利益诱惑已使他来不及冷静了；更不冷静的还有日益壮大的资金链条，股票质贷越玩越大，链条越拉越长，断裂的危险也越来越大。

其实，庄家玩“假重组”、“钱生钱”已不是什么新鲜事儿，最终导致金凤凰雪崩的导火索还是人为因素。面对庞大的资金链，每位契约者只有遵守约定才可维持其正常运作，只要有一人毁约，就会“牵一发

而动全身”，导致全面瘫痪。谁都没有想到，这第一位毁约者竟然就是金凤凰的缔造者之一章子良。

太行让股价超过百元已经让章子良瞠目结舌了，而有一次太行居然在电话里跟他说，要让股价最终涨到1000元以上。章子良这时虽然已经完全信服了太行的能力，但对1000元的说法还是半信半疑。而且，股价涨得超出他的想像，让他心里觉得特别不安。他跟鲁毅在一块儿商量，鲁毅也吃不准太行的底细，便建议就这件事咨询一下乔锋的意见。章子良当即打电话给乔锋。乔锋其实早就注意到了金凤凰这只股票的异常走势，他对太行的做法持有不同的观点，他认为这样做的风险太大。他对章子良说：“要让股价达到1000元，并不是没有可能，但这样做必须要让股价不断地保持除权，像新疆机构的那几只股票那样保持一个相对低的价位，否则一旦下跌便无法控制。”章子良也是股市老手了，乔锋一语便让他洞悉了其中关键所在。他叹道：“太行一定不会同意你这个见解，他就是想让金凤凰保持沪深市场股价第一的位置。”乔锋说：“这种做法是在作诗，不是在炒股票。你最好与太行好好商量一下。这样下去，股价升得越高，资金链拉得越长，危险也就越大。”

章子良显然对作诗不感兴趣，他也没有耐心与太行商量，面对着电脑苦苦思索，思想斗争得非常厉害。恰逢这时，天边红事件被曝光，股价大跌。天边红神话彻底破灭，对章子良刺激挺大，他终于决定要全身而退，不能再把自己绑在太行的战车上。

《操盘手》　他怎么这么喜欢钱

太行最早听说章子良出货是五、六月间，有人跟他说："章子良现在隔三差五从营业部提走现金，每次都是1500万。"太行当时不以为然，还开玩笑说："他怎么这么喜欢钱，那么多现金他拿得动吗?也不怕抢银行的人去抢他。"

到了10月，太行又获知了另一个坏消息：他资金链中一个重要人物皇甫村受一位行长经济问题的牵连，被检查机关查处了。原因是那个行长私自挪用信贷资金交给皇甫村炒作金凤凰的股票，按市场上的行话说，这叫开了"老鼠仓"。"老鼠仓"本身的违规当然不会被太行看成"问题"，关键是皇甫村的"老鼠仓"涉资甚巨，多达数千万元，一旦进入调查就会被强行平仓。太行担心平仓对股价造成的连锁反应。更让太行不安的是，他知道在自己统领的公司中，像皇甫村这类的"老鼠"绝不在少数。这种漏洞应该尽早清除。

太行好像被这件事整糊涂了，接着做出了一个搬起石头砸自己脚的决定。他下令在金凤凰集团内部查"老鼠仓"，要求所有子公司资金于年底以前结清。在太行发出通知后的次日，偏偏市场出现了突发利空，境外股市暴跌，影响了国内投资者的信心。早上开盘没几分钟，在一些"老鼠仓"出货开始后，金凤凰却突然有强大的抛盘杀出，股价跌到85元以下。章于良看到金凤凰出现了大抛盘，以为是股价挺不住了，便改变以往温和性质的减仓行为而变为不顾一切的抛售。开始的时候，内部的人还以为是震仓，因为按原计划要在节前把股价收到88元以上。集团北京总部的所有资金全部打光，总共成交220万股，股票跌停。

市场的变化让太行猝不及防，更加失去了冷静。他也怀疑是章子良在雪上加霜，觉得自己应该提醒他遵守协议。他给章子良打通了电话，告诉他一些重大的重组项目已经进入尾声，为了共同的利益要遵守协议；现在这只股票牵涉的面已经非常广了，出了问题大家谁都兜

不住。章子良的态度也非常明确："我不想再发神经了，也不想再玩这无聊的游戏了。我答应给你的已经给你了，咱们各听天命吧!"太行在电话里冲着章子良怒吼："你知道你在说什么吗?"脾气暴躁的章子良这时却很平静地说："我当然知道。我已经放出了我手上大量的股票，现在已经不可能收手了，因为我不想跟你一起完蛋。"太行对章子良这种背信弃义的行为义愤填膺，忍不住骂道："你是个小人!"章子良不屑地回话："就算我是个小人吧！但我已经没有兴趣再听你讲市梦率的故事了。我只知道股票买进后要卖出才能赚钱。你还是去做你的诗人吧!"太行怒气冲冲地摔了电话，气得全身都在颤抖。

当天下午，太行给他的律师打了一个电话，问如果章子良失控该怎么办。律师在那头半天没说话，最后才吞吞吐吐地道："你有没有把事情的严重性跟章子良讲清楚?"太行这时已经完全明白律师的意思，他长叹一声："跟个农民有什么道理好讲。"

太行挂断电话，就吩咐秘书谁来都不见，谁的电话都不接。他呆呆地坐在办公室里，脑海里尽是些不着边际的想法与画面。时间一分一秒过去，太行身上一片冰凉，而额头上却挂满汗滴。他清楚，最严重的后果已经不可避免了。

过了几天，有消息传来，章子良已经去了香港。而这时，凤凰系股票已经齐刷刷跌到第三个跌停板了。太行好几天没露面，当他再次出现在公司时，谁都没法从他的模样上看出他就是那个曾经操作过数十亿资金的股市大鳄了。短短几天工夫，他的腰伛偻下来，满脸疲惫。

太行把自己关在房间里，写下了一份离婚协议书，签上名字。然后他先到银行把自己所有的流动资产划到了赵熙的账号里，把离婚协议书用特快专递寄往上海。太行回顾着这几天发生的事情，先是因为章子良的"不配合"，后是因为这批"老鼠仓"的数目比他估计的要大，紧接着大规模平仓出货，之后偏偏遇见大盘出现暴跌，这又引发章子

良的破坏性抛售。接下来的的，金凤凰连续9个跌停板，跌去50个亿的市值，引至“凤凰系”股票集体跳水，连续跌停。

股市大盘因凤凰系大溃败受到冲击，股指连续暴挫超过20%。太行，这位梦想成为中国的巴菲特的诗人，头脑终于清醒了。太行对于大盘的下跌是有预感的，只是没想到是以这样的方式，如此剧烈地降临到自己头上。他意识到自己即将面临灭顶之灾，心里的滋味真是复杂万千。他感到自己罪孽深重。他想呆在大牢里总比呆在外面被人追杀更安全。

元旦前的最后一个周四，太行找到自己熟悉的一个记者，表示愿意披露有关坐庄金凤凰的内幕情况，但不可透露他的名字。这个记者坚持表示，要报道便不可能回避这个基本事实。太行犹豫了两天，还是在元旦的晚上，在龙花园别墅的自己家中约见了这个记者。那晚，他非常详尽地讲述了自己作为庄家操纵金凤凰重组，最终吃亏上当，导致危机的整个过程。当时，采访是不允许录音的，而且太行显然更坚信自己的文字。第二天他?向报社传真了一份题为《金凤凰崩溃内幕》的文字稿。《投资时报》在1月3日立即发表这一独家采访。至1月4日，互联网上相关消息已被传得沸沸扬扬，多家报纸都转登了金凤凰崩盘的“内幕消息”。这些文章最后一句都引用了一首被篡改过的歌词：“股市故事多，充满丑和恶。人生境界真善美，这里不包括。赔的赔，割的割，股市跌得没法说。请你的朋友别进来，要不赔得会更多。”

这是一片位于北京亚运村附近，建于90年代中期的高档别墅群，共有30多套别墅。这里的每栋别墅虽说不是独门独院，却也自成体系。别墅为两层建筑，每套面积380～450平方米。这样的别墅目前月租金为4．5万～5万元，购买价每平方米不会低于2000美元。这片别墅区坐落在北京中轴线的北部，这里被北京人称为是所谓的“龙脉”地带。因为北京多北风，这里就成了上风头。自明、清以来，“龙脉”两侧就是公认的“风水宝地”。文化人出身的太行两年前购得“风水宝地”

上的龙花园8号别墅之后，装修豪宅时也不落俗套。他对装修师提出的设计原则只有四个字“浪费空间”。最后，1000多平方米的两层楼只隔出四五个房间，其他的是上下两处各占数百米的大客厅。很少的几件精美家具饰物散布在这宽敞的客厅之间，更显出客厅的空旷与气度不凡。

现在客厅的空旷却更显现出了太行的落寞与失意。夜幕已经降临，屋里却没有亮灯，太行仰面躺在沙发上，目光不知盯着天花板的哪个角落，好久都没有动一下。往事一幕幕浮现在眼前，太行深陷其中。他忽然想到只有垂暮的人才会回忆往事，自己是不是老了。夜色透过厅内落地式大玻璃窗悄悄地涌来，太行的脸庞在阴影里一片模糊，只有他头上的白发仍然清晰可见。太行想到自己还只有38岁，这个年龄正该是事业有成，与妻儿共享生活的人生最美好的时光。太行不由地怨愤起来，虽然他根本不知道这些怨愤该指向何方。这个时候再来深究成败的原因显然不明智。过程与结局相比实在是太微不足道了。不管你曾经多么风光，不管在那个过程中你拥有过什么，而一旦事过境迁，一切都会物是人非。

太行坐着，忽然又站了起来，打开客厅的灯，那些金黄色的光晕层层蔓延开来，房内顷刻间有了生气，似乎又找回了些昔日的辉煌。而这些辉煌对此时的太行，是一种多深的讥诮啊。太行忽然不能忍受了，他踉跄着上楼，撞进每一个房间，打开那些房间的灯。而当光线从角落里迸射出来的时候，太行又掩面而逃。他想找回昔日的生活，但那曾经的风光却又触动他的心事，他甚至不知道该如何打发剩下的时间了。

如果留在这里，那么等待他的无疑会是一场牢狱之灾。太行也想到了死，如果他死了，所有人都可以把事情推到他的身上。太行这样想的时候，就觉得非常孤单，所有的朋友同事下属，这时都在心里离他而去。太行在卫生间的镜子前，盯着镜子里那个容颜憔悴的男人，悲极而笑，笑声穿过卫生间，在外面空旷的厅里回荡。

别墅的外面停着一辆轿车，车里坐着的是那家外贸企业的两个保卫干事，他们奉单位之命盯着太行。太行也知道他们在门口。白天，太行还拿了几桶饮料，问他们喝不喝。这时车里的人看见有一个男人进了别墅，他们嘲讽着：“他妈的，这个家伙，到了这个时候了，还真有朋友来看他。”

《操盘手》　生出许多怜惜来

进入别墅的男人是赵熙化装的。在上海突然接到太行寄来的离婚协议后，赵熙的头一阵晕眩，她猜到了太行可能出事了。随后报纸和网站就铺天盖地刊登了金凤凰的崩溃。她知道太行的性格，他是个敢想敢干、敢干敢当的人。根据证券法，太行即使被判有罪，最多只能坐5年牢；但是这件事情会牵连许多人。而如果太行走了，则大家可以把责任都推向他，这样可以大事化小，是个聪明的决定。但是她想，现在他已经什么都没有了，他没法走，说不定他会想到自杀。到了现在这个地步，也只有自己可以救他了。想到这里，赵熙赶到银行，把能取出的现金都取出，放在了一个箱子里，随后立即坐飞机赶到了北京。

赵熙看着面前的太行，心里真的生出许多怜惜来。那瞬间，泪水模糊了视线，抑制不住的伤感一起涌上了俩人的心头。赵熙很快就理智了，因为现在没有时间再顾上儿女情长了，她必须要以最快的速度让太行清楚目前的处境，并采取行动。

不一会，只见太行走出来了，两个保卫干事立即迎上去问："吕先生，您要去哪?""不去哪，请你们进屋吧，车里怪不舒服的。进屋看看电视，喝杯热茶。""嘿，吕先生，还是您的肚量大，宰相肚里能撑船我们就不客气啦。"

两个保卫干事在喝了杯热茶后，便昏昏地睡了过去。太行披件军大衣，手里提着箱子走了出来。去机场的出租车内，放着《笑傲江湖》的插曲，歌词里有这样的句子："说英雄说是英雄，笑江湖几人笑傲江湖。"江湖历来多风险，而股市江湖虽然没有刀光剑影，但同样充满杀机和瞬间生死的场面，其实更惊心动魄、荡气回肠。

一天之后，两个保卫干事醒了过来，看见面前放着专门写给他们的信，他们看了信之后便离开了别墅。信中到底写的是什么，谁也不知道。太行后来去了越南，在那儿娶了个温柔可爱的妻子阿阮，过着

平静而幸福的生活。但她的妻子阿阮从头到尾都不知道她的丈夫曾经是中国资本市场上的风云人物，他的名字直到许多年后还被证券界的人们提及，他创造的许多盈利模式至今仍然被很多人拿来学习和研究。

章子良后来全家迁到了美国，过着清心寡欲的生活，只是偶尔会想起自己的妹妹章沁晖，心情便沉重。想到妹妹的墓前这时一定已经花草茏荣了。想到全家人都已迁往国外，不知道她一个人留在大陆是否会觉得孤单。

位于婺源的章沁晖墓，墓前现在站着一个人，他就是乔锋。乔锋用一块湿布轻轻擦拭着汉白玉的墓碑，擦得那么仔细，不放过任何一点灰尘，然后将一束洁白的百合插在墓前的花瓶中，又清理了墓前长出的丛丛绿草。

几天后，乔锋与赵熙出现在海南第一监狱的门口，俩人拎了好几个大包，里面都是些生活用品和吃的东西。在等待监狱接待处开门的时候，乔锋又到边上的小卖部里买了两条烟。小卖部的老板告诉他，买烟送给监狱干部行，送给犯人是不允许的。乔锋笑笑，对边上的赵熙说："卓总以前就爱抽这个牌子的烟，咱们好歹也要拿进去试试。"

一年前的秋天，乔锋在海南与卓融吃最后一顿饭，那次还有卓融的弟弟在场。那时，卓融花白了一半的头发已经全白了。席间，小姐上了一盘河豚，卓融的弟弟心情沉闷，一口喝干一杯酒，抢先拿起筷子去挟河豚。边上的卓融慌忙拦住他说："河豚有毒，还是我来尝第一口吧!如果有什么事，咱们卓家有你在，也算是留个香火。"卓融的神情有说不出的萧瑟，让边上的乔锋几欲落下泪来。

其时，作为海南信托投资公司中的后起之秀，由于沪深股市第一绩优蓝筹股天边红的空中楼阁坍塌，海南银赛港国际信托投资公司最终被关闭的命运已经注定，接下来的将是一连串的清算。对于近在咫尺的牢狱之灾，卓融肯定已经心知肚明，惟一不能确定的是这场牢狱

的期限。此情此景，也难怪这位曾经在海南金融界叱咤风云的人物，在席间大放悲声了。

几个月后，银赛港国际信托天边红案宣判：卓融一审被判有期徒刑3年。同时宣判的还有卓融的两位助手李勇和许惊雷。他们俩人被判有期徒刑两年半。这项由中心区人民法院做出的判决称：在1997年到1998年，“海南银赛港国际信托投资公司未经国家主管部门批准，采取超额发行、重复发行、变相发行的手段，擅自发行公司债券，数额巨大，后果严重，其行为已构成擅自发行公司债券罪”。

乔锋在天边红计划运行前期便已抽身而退，所以他无法详细索解银赛港国际信托案的真实内幕，但他可以肯定的是，卓融及他的同事不过是在重复中国金融界近年来一再发生的故事——利用模糊的规则打擦边球。实际上这也是中国金融界，乃至中国整个改革过程一直沿用的潜在的策略。对于这个终于到来的判决，卓融应该感到庆幸，因为它毕竟没有与具有强烈道德色彩的腐败联系起来，如果那样，卓融面临的指控将会严厉得多。

卓融被判刑后，乔锋与赵熙便约好了一块儿来看卓融。他们俩都曾经是银赛港国际信托的员工，内心始终保持着对卓融的一份尊重。

在接见室里，乔锋、赵熙终于又见到卓融了。穿着蓝色短袖囚服的卓融和过去相比，身体模样都没有太大的改变，只是发型由以往精心梳理的大背头变成了板刷头。那根根白发此刻看上去，倒让他多了一份让人肃然起敬的超脱感。

乔锋最关心卓融的身体，卓融笑着挥动胳膊：“你们看我现在跟以前一样强壮。”乔锋与赵熙便笑了，他们看出来卓融的情绪挺好。乔锋说：“卓总，您应该知道前一阶段的股灾吧?好多上市公司都存在与天边红类似的问题。天边红还算好的，它没有赚钱，却每年拿钱治理沙漠，还拿出现金来给股东分红。而其他那些公司的资产其实都是被大股东掏空的，甚至是赚钱了做假账说没有赚钱，也不给股东分。”卓融点头道：“我当然知道，他们早就告诉我了。”他用手指指身后的狱

警。卓融接着说："乔锋，你也别再叫我卓总了，以前的事咱们都不要再提。我现在算是明白了，人生里有很多事情不是你有能力就能做到的，它还必须有运气才行。我想这就是所谓的谋事在人成事在天吧!"乔锋点头赞同。卓融又接着道："乔锋，你的运气真是不错，有性命之忧的时候，有章沁晖为你挡过去了；有牢狱之灾的时候，又有李勇顶替了你。"

乔锋摇头不语。赵熙这时将俩人带来的生活用品递到卓融面前，卓融笑道："你们能来看我，我已经很欣慰了，你们带来的这些东西我也确实需要，所以客气话我就不多说了。多谢。"卓融身后的狱警把东西提到一边检查，卓融脸上露出很开心的表情。乔锋和赵熙都看得出来，其实卓融并不一定真的需要这些东西，他的话只是要让乔锋和赵熙开心些。

见面即将结束的时候，卓融忽然盯着乔锋与赵熙，面色有点奇怪，好似心中有件事迟疑不决。赵熙道："卓总你是不是还有什么话想说?"乔锋也道："卓总你有什么话就说吧!只要我们能做到的，我们一定不会推诿。"卓融摇头不语，旋即又面露喜色。乔锋与赵熙面面相觑，不明白卓融在想些什么。

卓融最后抚掌笑道："就在刚才，我突然有一个念头，只是不知道当说不当说?"乔锋与赵熙齐道："卓总有话但说无妨。"卓融又沉吟了一下，目光在乔锋与赵熙的脸上逡巡一遍，这才说："你们俩人来看我，我很高兴。你们不要怪我年老眼拙，我现在看你们俩人倒真的颇有几分机缘。如果将这机缘变为姻缘，我想，一定是桩美事吧!"

乔锋与赵熙这才明白卓融的心思，瞬间颇有些诧异，继而俩人都满面通红，赵熙转过脸去，乔锋倒比她要从容些。乔锋道："卓总你就别拿我们开玩笑了。"

《操盘手》　触动了俩人的心弦

走出监狱大门，乔锋与赵熙相视而笑。卓融刚才“双剑合璧”的话，真的触动了俩人的心弦。俩人来时从容，这会儿都有些拘谨。默默向前走了一段路后，赵熙眼角余光察觉乔锋一直在盯着自己看，便突然站住，面向乔锋。乔锋猝不及防，慌忙移开目光，眼神已有些慌张。赵熙道：“你在想些什么?”乔锋怔怔地道：“我在想卓总的话。”赵熙笑了，她的笑容在正午的阳光下如绽放的烟花，灿烂极了。赵熙道：“其实能够笑傲江湖真的是很多人梦想的事，只是天底下真正能够做到笑傲江湖的，又能有几人?如果能有一个伴随自己一生的……我就十分满足了。”

俩人并肩而行，渐渐远去，没人知道俩人此番将去何方，也不知道他们俩是否真的能如卓融所愿从此后双剑合璧。但无疑他们俩人前面的道路依然遍布棘荆，也会洒满阳光；他们俩人这一生，还会创造出许多惊心动魄的传奇故事。

这是北京东四环边的一个涨价最快的园林式高档楼盘，比邻京城最大的公园朝阳公园。在十八层，一家在中国股市翻云覆雨的私募基金总部便位于这里。想必对于这个处于股市食物链最上端的猎食者的老巢会让人感到一丝神秘。

进门之后，首先映入人们眼帘的是专门供操盘手休息与会见客户的咖啡厅。这里格调高雅，俨然一副星级宾馆的派头，透过巨大的玻璃幕墙，可以环顾公园里的美丽景象。在咖啡厅的一角，甚至还摆放了一架钢琴，高强度的脑力劳动者都需要音乐来调节和放松自己的神经，私募精英的生活则比其他的中国脑力工作者更显奢华一些。

旁边是资料室，美国NBA专用地板显得相当考究，完全听不到一般证券营业厅里的嘈杂。柔和的灯光泻在装潢考究的墙面上，另一面墙几乎整面墙都是书架。书架上的书分为两大类，一大类是国内外的

股票书，老板台上放者一本《盲点套利》；另一大类是一些闲书，有阿西莫夫的《基地》系列，斯蒂芬·金的恐怖系列，还有希区柯克的悬念故事集。

接着进入盘房。比起在营业部操作的大户来，隐藏在外面的这些“操盘室”显得更为高深。私募机构的“操盘室”在圈内也称作“盘房”。“盘房”指挥着数十亿资金的流动，是一般外人不能轻易进入的，这是这个特殊行业的行规。

盘房里有两张弧形的桌子，桌上各有三台电脑。其中的一张桌子上有几台颜色不同的固定电话机，一台电脑显示的是和讯网，一台电脑显示的是ST数码的走势图，用的软件是证券公司的网上交易软件。还有一台电脑上软件比较特殊，股票买卖盘上各显示十档挂盘，画面上不断地提示有一些股票发出“火箭发射”的信号。据说这台电脑的行情显示速度要比证券公司大户室的速度快三到七秒。

最特别的是，两张桌子的正前方还有一个清晰度很高的投影屏幕，也正在显示行情。这也明显是一个专用软件：屏幕上图影分成了八个方块，其中左两个方块分别是上证综指的日走势图和深圳成指走势图，右上边的四个方块是沪深股市的涨跌前十名，左下边的方块是八只自选股的交易情况，右下边的是当天的交易提示信息。

电脑中还隐藏着一些具有特殊功能的炒股软件。比如说下单软件，可以同时对几十只或者几百只事先设置好的进行同时买卖。这样可以形成一个板块同时暴涨或者建仓，反向操作也是这样。有时这样的操作能瞬间影响股指出现上涨行情的突破，当然也能造成跌势中的指数快速下沉。

还有一种投机软件，可以对ETF指数基金进行套利。由于ETF基金的功能是复制指数，但是由于指数中的成分股权重时刻是变化的，这样ETF指数由于与市场真实指数是不一致的，为投机者提供了制度性的无风险套利空间。经营投机者一年只要重仓抓住这样的几次机会，就把私募基金运作的基本费用赚出来了。

对于这支在股票投资硬件上已经武装到了牙齿的私募基金来讲，几乎一切最现代的技术都掌握了。对于这些私募精英来讲，现代的窃听技术花样翻新，钢笔式、纽扣式、领带式已经不是什么新鲜玩意了，具有遥控、调频、自动停止等功能的窃听器也十分普遍，红外激光窃听器甚至可以通过声波来还原声音。除此之外，一些私募基金设计出能够识别语言、录下电话、自动归纳谈话内容的软件程序，当目标出现时，同时实施监听和录音，并完成初期的分析、整理工作。

如果上述的一切还不能展示私募精英异于常人的地方，那么盘房中的两幅油画则一定让人感到了他们的邪灵仙气。

在弧形桌的左面墙上是一幅题为“Game”的油画。但却是中国的传统Game——麻将。画上的几个女子，代表着全球化竞技场上的博弈者。

画的左面，是一个最天真和最聚精会神打麻将的女孩，她为抓了一手好牌而暗中庆幸。

中间背?的女子，开了一个东风明杠，可那女子有些不规矩的换牌小动作。

中间正面的女子，似乎有些外来血统。她在打牌之余，另有闲心地眺望光源。她穿着光鲜，脸上有一些忧虑。

再就是那个外国女郎了。她也来掺和中国的游戏，信心全无，躺在那里，因为她少抓了一张牌，相公，陪打。

右面显然是一个进城打工的农村姑娘。然而她的脸上有一些不明白，有一些不满意。她手中握着一把亮晃晃的水果刀，这暗示着一种仇富心理，暗示着一种危机。

画的右边，在破旧的建筑的前方，有一条大河，有一些石头。这象征着前景莫测，只是摸着石头过河的现状。

这个解读来自加拿大的一张报纸，画的作者也用毛笔书写了中英两种文字的书法，并列画的旁边。

但是这幅画的画主乔峰并不承认这个看似很有道理的解读。

房内的一幅横卷的中文书法也很引人瞩目，挂在一台高级音响的上面。原来这幅遒劲又不失娟秀的书法承载着的是激励私募英杰们的私募战歌。出乎意外的是，私募精英的战歌并不是雄壮的进行曲，也不是有些媒体凭想像报道的是韩磊演绎的那首浑厚男声《让我再活五百年》，而是更让男人备添斗志的女声歌曲《枕着你的名字入眠》。

“我把我的心交给了你，我就是你最重的行囊；
从此无论多少的风风雨雨，你都要把我好好珍藏。
你把你的梦交给了我，你就是我牵挂的远方；
从此无论月落还是晨起，我日夜盼望你归航。
我会枕着你的名字入眠，把最亮的星写在天边；
迷茫的远方有多迷茫，让我照亮你的方向。
我会枕着你的名字入眠，把最亮的你写在心间；
寂寞的远方有多凄凉，让我安抚你的沧桑。
你把你的梦交给了我，你就是我牵挂的远方，
从此无论月落还是晨起，我日夜盼望你归航。”

在私募的盘房中听着这首分别由金善姬、张炜、卓依婷、陈明演唱的优美节奏的歌曲，就像喝了一杯香醇的冰酒，受伤的心会迅速振作起来，相信明天太阳照样会升起。暗示在股市中：今日如果是受难日，后天就会是复活节，股市的笑容不会失去的。而得意忘形的时候听到这首歌，一方面可以警醒自己早日归航，另一方面也别忘了还有一个牵挂你的人在远方。

《操盘手》　那种彻彻底底的震撼

在盘房中放这些轻缓柔情的音乐是赵熙给乔锋出的主意，而起因是一个美国电影。

一次，赵熙和乔锋在上海大光明电影院看电影，电影名字是《肖申克的救赎》，是美国历史上最伟大最具观赏性的一部电影，至少这对私募情侣是这样认为的。受到乔锋的影响，北京、上海、深圳的高手大鳄们都喜欢这部歌颂智慧、自由、友情的巨片。并且有许多大鳄经常又反复自觉地接受这部集智慧与勇敢于一体的电影教育。因为，每看一遍《肖申克的救赎》，就像是接受了一次心灵的洗礼。电影故事娓娓道来，平淡得像是一位老人在静静地回忆一样。但是，随时随地，你都能感受到影片中包含的丰富的人生哲理，以及带给你的那种彻彻底底的震撼。

其实，私募精英喜欢这部电影的原因要用文字写出来，那就是：它鼓励了人们去捍卫人性的尊严，去珍惜人生中美好的东西；最重要的，是永远地心存希望。每一个人，当他出生时，就注定将会死去。惟一不同的是，这个人在忙于生活，还是在忙于死去。这个电影告诉人们，即使一个人只能拥有一次生命，但是，只要他心存信念，心存希望，并且正确地生活，就已经足够。信念是在黑暗中可以预知光明的飞鸟，而希望则是这个世界能够提供给人们最美好的东西。生活就应该充满着象征着光明的飞鸟的歌唱，以及希望带来的快乐……

赵熙对安迪不顾一切进入监狱长办公室为大家播放《费加罗的婚礼》的场面印象特别深刻。她对乔锋说："股市狩猎，大家比拼的是智慧、灵感、耐心、理智与联想。而音乐具有这一切的功能，正好可以压制人的贪婪与恐惧的股市天性。"

这正是乔锋为旗帜而建立的私募狼群基金操盘室。正是由于在许多方面已经明显远远超出了国内包括公募基金在内的其他投资机构，

才能在已经击溃了90%老牌私募基金的几年狼市中屹立不倒，并一步步成熟壮大、发芽、结果、开花。

私募基金一直被中国股市视为一支“神秘之师”，行事神秘、操盘风格凶悍、灵活多变，高利润、低风险，有非常成熟的盈利模式和精英资源。在国外，私募基金早已成为市场中流砥柱，在美国更是如日中天，巴菲特、索罗斯等大鳄更是千万投资者的偶像。而在大多数国内投资者印象中，中国私募基金基本就是“庄家”的代名词。牛市时，强庄股火箭发射式的表现令人羡慕得掉口水；熊市时，资金断裂的庄股高台跳水更是惊心动魄。

三大私募主力军团的崩塌，一方面宣告中国股市老庄股时代彻底结束，另一方面也使真正精英私募铸造成功。操盘手是精英私募业中的关键人物，绝大多数操盘手都是从券商、信托、租赁等非银行金融企业的从业人员中蜕变而来。他们大多40岁左右，有胆识，有经验，有人脉关系，有实力派的圈内支持者。

有一个著名大型科技业的老板对操盘手有这么一句评价，“精英级私募基金的操盘手可不简单，要想成为这样基金中的一个合格操盘手，素质上必须体现四种动物本性：狼之野心，象之宽容，鹰之果断，狐之狡猾。”

优秀的股市操盘手认为，“胜利者的经验并不复杂，那就是寻找人生的关键点，并在关键时刻竭尽全力。没有决战的人生只能说是活着，不能说是生活；但人又不能始终活在决战中，风口浪尖的持续重压是生命不可承受的。聪明人是在‘天时、地利、人和’聚集时奋勇一搏。”

乔锋经过一系列的坎坎坷坷可，已逐步跨入了成熟优秀的操盘手的队伍中。目前的他可谓中国股市私募精英业的一个杰出的人物。中国股市的熊市已经持续了四年之久，但以乔锋为首的这支号称为“中国龙”精英理财计划的私募基金不但没有被击垮，反而每年都为客户赚取了远远高于其他行业的稳定利润，从而形成了一批忠实的客户群体。

而一支私募基金是否有持续稳定的盈利模式，是否有一批稳定忠实的客户群体，正是区分这支私募基金是草寇级还是精英级的标准。

2005年5月是中国股市股权分置改革试点推出的第一个月。据说策划者原以为该试点一经推出，沪深股市可能会暴涨，甚至为了防止股市过度投机而准备了大盘指标股的增发来平衡市场的走势。但结果却是大相径庭，由于股权分置改革试点的推出，横盘一段时间刚开始出现几天小反弹的大盘指数接连破位，媒体展望的红五月成了投资者人人胆寒的“黑五月”。在这个“黑五月”里，股指屡创新低，上证指数失守1100点，下跌了8．49%。1000点虽然没破，但在很多投资者眼里，1000点只是纸糊的堤坝，破位已必将成为不久将来的现实。

因为股市继续大跌，大多数投资者都开始质疑股权分置改革。但乔锋和已经出狱成为了他的合伙人的许惊雷一致认为，现在的股市已经具备了巨大的，其他经济领域都远远不能比拟的百年难遇的发财机会。

乔锋既像是再问许惊雷，又像是问自己：“市盈率只有7倍，分红能够稳定地达到8%，比银行存款年利息2%要高得多，也比银行的商业贷款5.8%要高，难道这样的股票还要跌，不会涨吗？无论如何，我也不会相信这种情况会持续。但是天天还是这么多抛盘，我看如果咱们要是没傻，就一定是这些人被跌傻了。现在买，肯定能赚大钱。可惜咱们的钱不多，要等到最低点时买会多赚点。不行咱们得想办法弄钱，看能不能发展些新客户。”

两人分析了一下，现在手里有钱又敢买股票的人，应该存在于两个极端，要么是特别了解股市的，要么是特别不了解股市的，那些半了解半不了解的人没戏。

想到这里，许惊雷看着乔锋说：“既然是这样，事情就明确了。今天咱们就突击把‘中国龙’百年难遇的报告赶出来，明天上午咱们俩也不用看盘了，让小潘盯着，有变化给你打电话。你去上地创业科技园联系那些洋海龟，我去山西拜访土鳖财主，看能不能拓展一个亿的资

金。如果有人要抵押的话，可以把我在望京区的那套别墅抵上。但不能抵的太低呀，我可是360万买的，现在至少涨了50%。我现在可是把自己的一切都献给了伟大的私募事业啦。”

北京上地科技园区是一个IT业高度集中的地方。普通人都说中关村是中国硅谷，其实真正的硅谷非上地莫属，这里有方正、有华为、有西门子，还有数不清的创业公司。在这里上班的大都是年轻人，北大清华、海龟人士有不少聚集在这里，每个人走在路上都有一股创事业学盖茨对未来充满希望的冲劲儿。

决定人一生的关键因素有两个：一是人的自我能力的培养。现代人最重要的能力是获得资源的能力和出售资源能力的渠道。二是人的机遇。任何一个人在一生中都有几次关键的机遇，抓住机遇的人是成功者，没有抓住机遇的人是平凡人，被垫背的人是失败者。股市投资者也是这样，关键时刻的处理能力决定着你的投资结果。

随着中国股市股权分置的进展，明显的捡钱机会越来越多。这些机会当然逃不过从精英堆里杀出来的乔峰。这个时候，乔峰非常庆幸自己能有许惊雷这样的一个好搭档，能够提供源源不断的资金弹药。否则，看见股市中满地的黄金也没有办法。2005下半年的中国股市就这是这样，随便买什么股票，在一年后都能轻松地翻几倍。可是，持续数年的大熊市刚刚过去，大多数人已经不敢相信股市能赚钱了，而少数意识到黄金满地的人却已经没有资金了。

这些天来，乔峰重仓的中国石化与中信证券持续上涨，成为了市场中涨幅最大的股票。而许惊雷又从山西煤矿老板那里私募了几千万的资金。许惊雷说：“如果能够让这些资金在短期里快速增值，树立盈利的样板，一定会有更多的资金进来。因为目前的资金，只是一些煤老板的先期投入，他们要看看结果才敢投入更大的数额。

《操盘手》　大资金的操作胜利

每天上午开盘前，乔峰已经了一个习惯，需要把当天的证券三大报全部翻看一遍。这天，上市公司南方实业的一则信息披露，引起了他的高度注意。南方实业的董事会决定修改此前已公布的股改对价方案，将原定的大股东向流通股股东每10股送2.5股提高至送2.8股。同时，大股东增加承诺:自获得上市流通权之日起至少12个月内不减持，36个月内不通过证券交易所挂牌出售；36个月之后的12个月内，若要挂牌出售，出售价格将不低于6.15元；对价方案实施后2个月内，当二级市场股价低于4.53元时，大股东将投入累计不超过10亿元资金入市增持股票，以维护股价。

乔峰认为，尤其是“对价方案实施后2个月内，当二级市场股价低于4.53元时，大股东将投入累计不超过10亿元资金入市增持股票，以维护股价”这一条款存在着套利文章可做，因为如果投资者如果能够在股改前以低于考虑除权后的4.53元价格买进，因为存在着大股东的10亿护盘资金，风险将很小，而获利机会则很大。乔峰决定，要利用大股东的这条承诺条款进行一次大规模的套利行动。

8月1日是建军节，这天真是中国的老牌私募群体的吉利日子。在1994年的这天，大盘经历了惨烈下跌之后，管理层出台了三大救市政策。在那次行情中，乔峰获得了作为职业操盘手以来的第一次大资金的操作胜利。而今天，他则要为彻底解决自己的生存和自由问题而战了，如果在南方实业上获得预期的收益，他将为自己快速的完成个人原始积累奠定一个极好的开始。

显然，市场对于南方实业的股改承诺给与了一定的重视，南方实业的股价略为高开了一点，5.03元，乔峰抑制不住那份冲动，立刻就下单买进了20万股，导致了股价上涨了几分钱。待观察到其他的买盘并不大，他拍了一下脑袋，自言自语道：“要冷静，建仓成本能低一分钱，就会多赚几十万。”

这天南方实业的均价和收盘价都是5.18元，这也正是乔峰的建仓成本，全天成交了169678手，而乔峰一个人就买进了1500万股。如果考虑除权后的价格，5.18相当于4.04元，与4.53元的护盘价格有0.49元的差价；如果顺利卖出，将能够获利735万。

第二天，南方实业高开后交易了一天，最后收出一根小阴线就停牌了。接着就需要开股东大会表决通过股改。由于南方实业是基金重仓股，显然目前的方案是公司与基金管理公司沟通过的，通过股改应不成问题。

周末，赵熙从上海飞到北京。乔峰去首都机场接她，并且手里捧着一束玫瑰花。由于股市职业操盘这个活儿非常占脑子，即使是躺在床上什么也不干，脑子也是东想西想的，不适合开车，因此乔峰一直没有学车，自然没有买车。每次去机场都要捧着束玫瑰，常常要引起别人的注意，有几次，乔峰去机场的大巴上被其他乘客那种好奇的目光看的不好意思。

为此，赵熙说："那，下次就别买花了吧！"

乔峰说："还是买吧，不，还是请吧！我愿意的，别人注意，这是我的光荣。"

其实，乔峰原来有过教训。有次，因为时间太紧，乔峰没有买花。赵熙原本情致盎然的样子立刻就有些情绪变化，虽然她没有直说，乔峰还是感觉到了。于是，在回家的路上，专门让出租车司机绕了一下，买了一束花，说："这次是时间紧，我得先接活的动物玫瑰，再给动物玫瑰请植物玫瑰。"

两人见面的时候，最经常的活动就是去朝阳公园滑旱冰。这是两人的共同爱好，也是一个非常好的锻炼身体放松心情的活动。再者就是乔峰陪着赵熙逛名牌店，不过在逛名牌服装店的时候，赵熙一边看商品，一边给乔峰讲名牌服装的故事。

几次逛下来，乔治·阿玛尼、范思哲、夏奈尔、路易·威登、唐纳·卡兰等名牌的故事乔峰知道的一清二楚。赵熙也给他买过几套，但是

他更喜欢穿运动服，这样好像更自在一些。赵熙说了几次，也没有明显的见效。

一次，许惊雷嘲笑乔峰只会炒股票，其他的事物都不感兴趣的时候，乔峰不服气。于是两人比拼名牌知识，许惊雷竟然没有拼过乔峰，这点让他很吃惊。

又是一个周一，南方实业股改方案实施后股票开牌。

一大早，乔峰便来到了操盘室，尽管这个房间他已经非常的熟悉，但今天还是有些兴奋，进门后就直接打开几台操盘的电脑，然后站在窗前把已经反复设想的操作方案又捉摸了一下，他准备在这天套利卖出南方实业。

9时25分，是每天股票市场集合竞价开盘的时间，南方实业股票的集合竞价为4.46元；9时30分开盘价为4.43元，这高于理论除权价4.13元，但低于4.53元，触发了增持股票承诺的实施。按照南方实业的大股东承诺，在南方实业股权分置改革方案批准实施后的两个月内，若南方实业股票二级市场价格低于每股4.53元，该公?将于每股4.53元价位连续投入资金增持南方实业股票，除非南方实业股票二级市场价格不低于每股4.53元或10亿元资金用尽。

乔峰原来预计，这个时候的盘面在南方实业集团10亿元资金的支持下，应该是以风卷残云之势扫掉所有4.53元以下的卖单，将股价牢牢控制在4.53元之上。但实际上，整个上午股价仅有几次摸到了4.53元，大部分时间是在之下运行，最低还探至了4.11元。

于是，他打电话给南方实业上市公司咨询。公司有一个男士耐心地给他做解释:大股东一直以4.53元增持股票，但因受交易所上市交易规则第55条“股票(基金)单笔申报最大数量应低于100万股”的限制，因此每一笔下单上限为100万股。因集合竞价后抛盘较大，下单速度无法赶上卖盘，有些卖盘的价格在4.53元以下，按照交易所的时间优先原则，致使撮合价格低于4.53元。

听到这里，乔峰的心紧了一下：“坏了，可能原来持股的那些基金在出货。”但他很快就镇定了，“怕什么，反正南方实业集团要买10个亿的，要2亿多股呢，不可能让自己的这1500万股没机会卖出去。”

10点45分左右，南方实业的大股东买盘再次进场，分别以4.50元到4.53元的价格，主动买入了近2000万股南方实业。南方实业的股价迅速上涨，但是盘中的空头并不为南方实业大股东的主动性买盘所动，又在盘中豪不犹豫的打压南方控股的股票。由于盘中仅仅南方控股的大股东一家在此时护盘，无法承受空方的巨量打压，最终南方控股的股价再次回到4.26元附近。

乔峰看着盘面，计算着南方实业投入的资金，如果等到8个亿资金还不能把股价撑在4.53元或者更高的位置，就只有现价杀出去了，能赚多少是多少，反正不能套住。因为这笔资金是许惊雷从山西刚弄过来的，那些煤炭老板都很关心这第一笔的操作，如果一旦出现暂时的浮亏，惊雷将很难跟他们解释清楚。列宁说过：“一个傻瓜问的问题，十个聪明人也解释不了。”股市操作有时也是这样，一个外行问的问题，十个内行也解释不了。

下午13时，南方控股经过中午的午休后重新开盘，大股东继续按4.53元增持。可能是人手增加的缘故，股价不久即回到了4.53元附近，卖单基本上被控制住。此时在4.53元上已经可以看到买盘在堆积，最多时达到5000多万股。

于是，乔峰果断地把1500万股一起倒了出去。鉴于上午南方实业的操盘事例提醒，他叫了几个助手，在中午的时候就把热自助报单打开，然后在4.53元的价格挂出99万股的卖单，这是接近上限的报单。看见4.53元的买单，几个人接连不断快速地就下去，很快就把1500万股全部卖出了。

《操盘手》　维护股价的新手段

卖完后，乔峰长出一口气，给自己倒了杯水，还不由自主地看看南方实业的走势，心想：“下午不会涨上去吧？”

13时45分左右，盘面3000多万股4.53元的买单突然消失了。股价随即回落至4.30元以下，好在股价运行还算平稳，最终以4.26元收盘，比起理论上的除权价有所填权。全天成交1.8906亿股，成交金额高达7.77亿元，高居沪市成交前列。

这让乔峰感到有点奇怪，为什么10亿没有用完，就停止增持了，虽然自己已经卖出了，但出于好奇心，又给上市公司打了个电话，想问问清楚，看是不是还有什么后续机会，顺便打探一下公司的后续是否有什么维护股价的新手段。

公司回答说：“根据证监会有关规定，控股股东每增持上市公司5%。就需要公告后才能继续增持。而累计到下午１点３０分，大股东增持南方实业股份已经超过５％，按照有关规定，公司当日不能再购入股票。”回答乔峰问题的那个上市公司的人同时告诉他：“在公司公告后，股票会重新开盘，大股东将继续履行承诺，直到股价回到4.53元以上或者10亿元用完。”

第二天，果然南方实业发布公告：大股东昨日增持了1.414亿股，占总股本的7.25%。而《证券法》规定，每增持5%以上股份时，必须予以公告。

而众多的证券媒体都对这事件进行了大量的报道：

“在下午开盘后的几分钟之内，卖盘不断涌出，并迅速地成交了上千万股，虽然接到上交所的通知，但想撤单都来不及，于是造成了‘超买’的情况。”南方实业证券部的工作人员向报社记者解释。

南方实业的相关人士向报社透露，超买情况发生时，大股东已经命令操盘人员撤单，因而整个过程不属于违规行为。至于为何买到后

来刹不住车，则应该归结于交易系统的撮合程序。她同时表示，在两日的禁买期过后，公司大股东仍会按照原方案的计划继续增持股票。

分析人士认为，如果没有承诺，南方实业对价方案极有可能通不过流通股股东的表决。他们认为，大股东为了弥补对价偏低的不利局面，为保证方案通过，做出一个明显有利于流通股股东的承诺，使得机构可以在一个相对不错的价格轻松套现。据了解，公司某大流通股股东是这轮交易减仓的主力，之前其对这个对价水平也不是很满意，但还是投了赞成票。

第五天，备受关注的“南方实业增持战”继续打响。

早上甫一开盘，南方实业的4.35元价位即出现了多达7000多万股的买单。但随后不断出现的卖单，不停地侵蚀这张巨量买单。至中午，4.53价位上的买单逐步下降至2900万股。午市复牌后，南方实业中的抛售逐渐趋缓。但下午1点50分，突如其来的大手笔抛单将4.53元上的2000万股买单全部砸穿。南方实业4.53元高地就此失守。

南方实业的交易换手率达到15%，该股股价在上午一度坚守在4.53元承诺价格线之上。但在午后，大股东完成10亿元增持计划完成后，4.53元关口的防守资金被击溃，股价应声而落。终盘，南方实业报收于4.25元，相比前一个交易日下跌了1%。

其后一天，南方实业大股东南方集团在这天公告，南方集团共增持南方实业两亿多股。南方集团宣布，其在南方实业股改方案中承诺的10亿元流通股增持计划已经兑现。

两个交易日，1/3流通盘被增持，股价依旧跌破增持价格。这个结果，显然出乎大多数投资者的意料。但是，市场已经明显看到了大型国企对股改进行的决心，以及国有上市公司的股东对此时上市公司的股价和公司未来发展的信心，这无疑对稳定当时的股市投资者信心有极大的正面作用。

《操盘手》　自己认可的人生顶峰

这天，《首都都市报》的一则报道引起了全国股民的注意：“北京一个年轻股民：960元1天变67万，创下权证交易神话。”

“炒权证一天炒出了700多倍的收益！北京股民张奇才昨日以1厘钱的价格，买到收盘价近0.70元的95万份白杨树认沽权证。转眼之间，960元变成了67万元！”

早就发现规则漏洞的青年操盘手张奇才告诉记者，自从出现市价委托规则后，他就发现了这一规则存有漏洞：“市价委托规定当天必须成交的，按市价交易。只要有人挂出了按市价委托的卖单，而大家偏偏都不买，那么我就有可能以1厘钱的价格买到权证。”

在此之前，只要高兴，张奇才每个交易日都会挂出1厘钱的买单，“我不敢对人讲，肯定会被说是白日做梦。怎么可能花1厘钱买到权证呢？谁会这么傻卖这么便宜？但我想这样做又不要成本，就花5分钟时间打个单子而已。于是就有了昨日的巧合。”事前研究了可行性，昨天，张奇才动用了账户上1万元钱，挂出了白杨树权证等10个认沽权证品种的买单。

“当天只有10个认沽权证有可能挂到1厘钱，我事先都研究过，于是全挂了。说实话我也没想到会真的成交。”张奇才说，收盘之后他查了一下自己的账户，一下子多出了60多万元。

“我想是不是搞错了？因为以前有一次，因为系统出错，我的账户上多出了100多万元。”张奇才在仔细查看了盘面后，才确信60多万元确实是自己的钱，“盘面上我看到了1厘钱的成交价格。我一共买到82万份白杨树认沽权证。”

这种机会只有一次，960元转眼变成了67万元，撞上大运的人会是什么样的心情？“诧异！不是很兴奋，有一点高兴。”张奇才的语气中没有透露出一丝的兴奋，平静得出乎记者的预料。

上海证券交易所的工作人员向一些多心的记者证实，这次交易在权证交易历史上是绝无仅有的，而且交易确实成功了。当天收盘之后，工作人员发现了这笔奇特的交易，还为此专门打电话到泰安证券北京阜成门营业部询问客户情况。“这个事情发生后，估计会有成千上万的人挂出1厘钱的单子。但是，神话是不会复制的。”

这个张奇才是乔锋挖掘出的本公司的雇员。

2007年4月，上海股市指数涨过3500点，深圳成份指数涨过10000点大关，两市的成交量都达到了历史最高峰。乔锋前年在1000点附近持有的中信证券已经涨至了50多元，成为最贵的金融股。同时，中信证券流通市值达到857.62亿元，一举超过招商银行，成为A股流通股市值排名第一的公司。

就在这人们都处于极度兴奋的时期，深圳有15只私募基金采用信托方式蜂拥入市。

而中国私募精英中的真正大腕乔锋所在的北京中国龙投资管理公司却在大规模的出货。当人们询问乔锋为什么要这么做的时候，他没有过多的解释，只淡淡地说：“我们公司已经从市场里赚到了1000个亿，这已经是奇迹了。我们不想继续放卫星了，想休息一下看看再说。再说我和惊雷，公司的最主要两个骨干，在近期要举行婚礼。人挣钱不就是为了生存和自由吗？我们不希望做个只知道股票不会生活的股奴。”

2007年五月黄金周，在纽约曼哈顿区哈德顺河西岸59号切尔茜码头“晨曦号”上，乔锋与赵熙举行了婚礼。这次婚礼共有82人参加，来宾中包括特意前来助兴的威尔士歌手，以及美国基金大亨。在优美的乐曲中，身穿深色西服、洁白的衬衣上打着浅蓝色领带的乔锋，喜气洋洋地走出船舱。在他身边的新娘子赵熙穿着奶油色的丝缎礼服，宛如天仙下凡。她的一举一动，让她无论站在哪里，都非常抢眼。曾经举办过新闻大鳄婚礼的“晨曦号”在管弦乐队演奏的莫扎特音乐声中，开出了码头，停泊在自由女神像附近。

这时卓融乔锋与赵熙的结婚证书，做了一对新人的证婚人。接着是13岁的威尔士神童歌唱家夏洛迪·丘斯的精彩演唱，其中有一首著名的中国歌曲《橄榄树》。在美妙动听的歌曲中，四个美国舞蹈家翩翩起舞，为两个最幸福人的新婚贺喜。最后，在“晨曦号”上响起了《枕着你的名字入眠》，燃放了长达12分钟的焰火。在人们的欢呼声中，婚礼结束了。

乔锋和赵熙，这对多年前普普通通的两个中国年轻人，终于登上了他们自己认可的人生顶峰。